

Dim Sulaması'nda 1.315 hektar arazi suya kavuştu

Alanya'da Dim Sulaması 2. Kısım S1 Ana Boru Hattı kapsamında Yeşilöz ve Keşefli mahallelerindeki tarım arazi-lerine su ulaştırıldı. Projenin tamamlanmasıyla toplam 1.606,60 hektarlık tarım alanının sulanması hedefleniyor.



Alanya'da tarımsal üretimin güçlendirilmesine yönelik yürütülen Dim Sulaması 2. Kısım S1 Ana Boru Hattı Projesi kapsamında Yeşilöz ve Keşefli mahallelerindeki tarım arazilerinin sulanmasını sağlayacak hat devreye alındı. Programa Alanya Kaymakamı Şakir Öner Öztürk, DSİ 13. Bölge Müdürü Özhan Erdanışman, Belediye Başkanı Vekili Nazmi Zavlak, siyasi parti temsilcileri, mahalle muhtarları, oda temsilcileri ve üreticiler katıldı. Kaymakam Şakir Öner Öztürk, tarımsal üretimin ülkenin geleceği ve gıda güvenliği açısından büyük önem taşıdığını belirterek üretimin sürdürülmesi gerektiğini söyledi. Öztürk, projenin hayata geçirilmesine katkı sağlayan önceki dönem Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Tarım ve Orman Bakanlığı ile Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğüne teşekkür ederek yatırımın üreticilere ve Alanya tarımına hayırlı olmasını diledi.

1.606 HEKTARLIK ALANIN TAMAMINA SU VERİLECEK

AK Parti Alanya İlçe Başkanı Mehmet Şara-



Tavlı

‘ÜRÜN KALİTESİNİ DOĞRUDAN ARTIRACAK’

Alanya Avokado Üreticileri Birliği Başkanı Hilmi Sevilgen ise sulama suyunun özellikle ürün kalitesine önemli katkı sağlayacağını söyledi. Bölgede üreticilerin uzun süredir yer altı suların-

ni Tavh da proje kapsamında daha önce Mahmutlar-Kargıcak, Kargıcak-Demirtaş ve Demirtaş-Yeşilöz etaplarının faaliyetine geçirildiğini belirtti. Tavh, bu etaplarla birlikte toplam 1.315,50 hektar tarım alanının sulamaya açıldığını ifade etti. İmam-ı hattının da önümüzdeki süreçte devreye alınacağını kaydeden Tavh, kalan 291,30 hektarlık alanın da suya kavuşmasıyla 1.606,60 hektarlık proje sahasının tamamında sulama imkanının sağlanacağını bildirdi.



Sevilgen

dan yararlandığını belirten Sevilgen, bu suların tuzluluk ve kalite açısından sorun oluşturabildiğine dikkati çekti. Dim Çayı'ndan gelecek doğal ve temiz suyun ürün kalitesini doğrudan etkileyeceğini ifade eden Sevilgen, “Ürün deseninde çok büyük bir değişiklik beklemiyoruz ancak kalite açısından ciddi bir fark olacaktır. Yer altından gelen sularla tuzluluk sorunu yaşıyorduk. Bundan sonra Dim Çayı'ndan gelen temiz su kullanılacak. Bu da ürünlerimizin kalitesini yükseltecek” dedi. Sevilgen, mevcut üretim alanlarının dışında su sıkıntısı yaşayan daha yüksek bölgelerde de yeni tarım alanlarının üretime kazandırılabileceğini belirterek, “Bizim daha önce kullandığımız yer altı sularından üst kesimlerdeki üreticiler yararlanabilecek. Böylece yeni üretim alanları oluşabilir. Suyun gelmesi bizim için çok önemli ve sevindirici bir gelişme” diye konuştu. ■ **Özgür YILMAZ**

İTÜ'lü akademisyenden ALKÜ'nün yeşil dönüşümüne övgü

Alanya Alaaddin Keykubat Üniversitesi'nin (ALKÜ) güneş enerjisi ve sürdürülebilirlik projelerini inceleyen Prof. Dr. Erol Kam, üniversitenin ortaya koyduğu modelin yalnızca Alanya için değil, Türkiye'deki kamu kurumları açısından da örnek olduğunu belirterek, “ALKÜ bugün güneşten elektrik üretiyor. Fakat Türkiye için çok daha değerli bir şey de üretiyor: Kamu yönetiminde dönüşüm cesareti” dedi.



İstanbul Teknik Üniversitesi Enerji Enstitüsü Öğretim Üyesi ve İstanbul Üniversitesi Fen Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Erol Kam, Alanya Alaaddin Keykubat Üniversitesi'nin enerji ve çevre alanında hayata geçirdiği projeleri değerlendirdi. Kam, Akıit gazetesinin Görüş-Analiz sayfasında yayımlanan “Yeşil dönüşüm kampüste başlar” başlıklı yazısında, ALKÜ'nün güneş enerjisi santrallerinden atık yönetimine, elektrikli araç şarj altyapısından karbon emisyonlarının azaltılmasına kadar yürüttüğü çalışmalara dikkati çekti.

ELEKTRİK İHTİYACI YENİLENEBİLİR ENERJİYLE KARŞILANIYOR

ALKÜ'nün çatı ve otopark tipi güneş enerjisi santrallerinin toplam 1,7 megavat kurulu güce ulaştığını belirten Kam, üniversitenin toplam elektrik üretiminin 7 bin 173 megavatsaat seviyesini geçtiğini aktardı. Projenin ilk yılında yaklaşık 2 bin 300 megavatsaat temiz enerji ürettiğini, yaklaşık bin 168 ton karbondioksit salımının önüne geçildiğini ve 300 bin avronun üzerinde ekonomik tasarruf sağlandığını ifade eden Kam, yatırımın Enerji Performans Sözleşmesi modeliyle doğrudan kamu yatırımı kullanılmadan gerçekleştirilmesine ayrıca vurgu yaptı. Kam, modelin kamu kurumlarının enerji yatırımlarında karşılaştığı finansman sorunlarına alternatif oluşturabileceğini belirterek, enerji verimliliğinin yalnızca bir gider kalemi olmaktan çıkılarak kendi yatırımını finanse eden bir sisteme dönüştürülebileceğini kaydetti.

GÜNEŞ ENERJİSİNDEN ŞARJ İSTASYONLARINA

Üniversitede üretilen güneş enerjisinin eğitim ve araştırma binalarının yanı sıra elektrikli araç şarj istasyonlarında da kullanıldığını belirten Kam, engelli bireylere yönelik ücretsiz ve erişilebilir şarj altyapısının da sistem içerisinde yer aldığını ifade etti. Kam, yemekhane atıklarının kompost ve hayvan mamasına dönüştürüldüğü Eko-Döngüsel Yemekhane Projesi'nin de döngüsel ekonomi açısından önemli bir uygulama olduğunu vurguladı. ALKÜ'nün ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi ile ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi uygulamalarının sürdürülebilirlik çalışmalarını kurumsal bir yapıya dönüştürdüğünü ifade eden Kam, üniversitenin birbirinden bağımsız çevre projeleri yerine bütüncül bir dönüşüm modeli oluşturduğunu kaydetti.

SCOPE 2 EMİSYONLARINDA SIFIR HEDEFİ

Analizinde ALKÜ'nün piyasa bazlı Scope 2 emisyonlarını sınırlamasına da yer veren Kam, üniversitenin kendi güneş enerjisi üretiminin yanı sıra kalan elektrik ihtiyacını

uluslararası yenilenebilir enerji sertifikasıyla belgelenmiş kaynaklarla eşleştirdiğini belirtti. Nisan 2026'da açıklanan verilere göre yılın ilk iki ayında 634 bin 479 kilovatsaat elektrik tüketiminin yeşil enerjiyle belgelendiğini, bunun yaklaşık 272,8 ton karbondioksit emisyonunun önüne geçtiğinin hesaplandığını aktaran Kam, ALKÜ'nün I-REC alan Türkiye'deki ilk üniversite olarak duyurulduğunu ifade etti. Kam, bu durumun üniversitenin tüm karbon ayak izinin sıfırlandığı anlamına gelmediğini ancak elektrik tüketiminden kaynaklanan piyasa bazlı Scope 2 emisyonlarının sıfırlanmasının önemli ve ölçülebilir bir aşama olduğunu vurguladı.

“ALKÜ MODELİ ALANYA SINIRLARINI AŞIYOR”

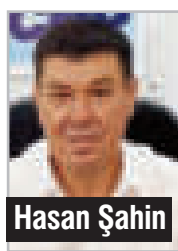
ALKÜ'de uygulanan modelin farklı kamu kurumlarına da taşınabileceğine dikkati çeken Kam, enerji performans sözleşmelerinin üniversitelerden hastanelere, okullardan diğer kamu binalarına kadar yaygınlaştırılabileceğini ifade etti. Kam, üniversitelerin yalnızca sürdürülebilirliği anlatan değil, kendi kampüslerinde uygulayan kurumlar haline gelmesi gerektiğini belirterek, öğrencilerin enerji üretimi, atıkların dönüştürülmesi ve karbon yönetimi gibi süreçleri doğrudan yaşayarak görmesinin önemli bir eğitim modeli oluşturduğunu kaydetti. ALKÜ'nün Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Verimlilik Proje Ödülleri'nde kamu kategorisinde Türkiye üçüncülüğü elde etmesini ve Avrupa Girişimcilik Teşvik Ödülleri'nde “Sürdürülebilir Geçiş Destekleme” kategorisinde Türkiye ulusal kazananı olarak Avrupa'nın en başarılı üç projesi arasına girmesini de değerlendiren Kam, bu başarıların oluşturulan sistemin uygulanabilirliğini ortaya koyduğunu belirtti.

“KAMU YÖNETİMİNDE DÖNÜŞÜM CESARETİ ÜRETİYOR”

Projelerde emeği bulunan ALKÜ yönetimi ve çalışanlarını da tebrik eden Kam, değerlendirmesini şu ifadelerle tamamladı; “ALKÜ bugün güneşten elektrik üretiyor. Fakat Türkiye için çok daha değerli bir şey de üretiyor: Kamu yönetiminde dönüşüm cesareti. Geleceğin üniversitesi yalnızca diploma veren üniversite değildir. Kendi enerjisini yöneten, karbonunu ölçen, atığını dönüştüren ve topluma örnek olan üniversitedir. Yeşil dönüşüm için artık yeni sloganlara ihtiyacımız yok. İşleyen modellere ihtiyacımız var. ALKÜ o modellerden birini kurdu. Şimdi sıra Türkiye'nin bunu çoğaltmasında.”

REKTÖR TÜRKDOĞAN'DAN TEŞEKKÜR

ALKÜ Rektörü Prof. Dr. Kenan Ahmet Türkdoğan da üniversitenin yeşil dönüşüm ve sıfır atık çalışmalarını geliştirmeye devam edeceğini belirtti. Türkiye'ye örnek olacak projeler üretmekten gurur duyduklarını ifade eden Türkdoğan, “ALKÜ ailesi olarak yaptığımız bu projeler başarılar almaya devam ederken bizler de çalışmalarımızı genişletiyoruz. Bir bilim yuvası olarak üzerimize düşenden daha fazlasını her zaman yapacağız inaniyoruz. Bizlerin emeklerini yerinde gören ve projemizden gururla bahseden Sayın Prof. Dr. Erol Kam hocamıza teşekkür ediyorum” dedi. ■ **Özgür YILMAZ**



Hasan Şahin



CHP'de gözler il başkanında

CHP Alanya İlçe Başkanlığı görevinden istifa eden Bülent Kandemir'in, 24 Temmuz'da yönetim kurulu ile birlikte görevinden ayrılmasının ardından boşalan ilçe başkanlığı için nihai karar ilk toplantıda açıklanacak.

Bülent Kandemir'in yönetim kadrosuyla birlikte istifa ettiği 24 Temmuz'da bu yana boşta bulunan CHP Alanya İlçe Başkanlığı için bir süredir devam eden müzakerelerde sona gelindi. CHP Antalya İl Başkanlığı görevinden ayrılan Nail Kamacı'nın yerine Genel Merkez tarafından il başkanı olarak atanan Hasan Şahin, il yönetim kurulu oluşturmasının ardından 19 ilçe

başkanlığının belirlenmesine yönelik çalışmalarını sürdürüyor. Şahin, ilçe başkanlarını belirleme sürecinde ilgili ilçelerdeki partililerle yaptığı istişareleri tamamlıyor.

ALANYA AÇIKLAMAYA KALDI

İlçelerdeki CHP'de geçmişte gö-

rev alan yöneticilerin değerlendirilmesi, öneri ve talepler doğrultusunda yürütülen ilçe başkanları belirleme sürecinde Alanya için de sona gelindi. İl Başkanı Hasan Şahin, “Perşembe ya da cuma günü (13-14 Ağustos) yapacağımız il yönetim kurulu toplantısında Alanya İlçe Başkanını da açıklayacağız” dedi. ■ **Özgür YILMAZ**

Oda başkanlarından Türkdoğan'a ziyaret



Alanya Lokantacılar ve Pansiyoncular Odası Başkanı Hüseyin Değirmenci, Alanya Minibüscüler Odası Başkanı Paşa Özkan ve Alanya Şoförler Odası Başkanı Ali Akkaya, İlçe Başkanı Mustafa Türkdoğan'a ziyarette bulundu.

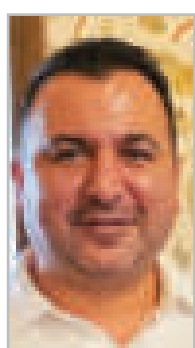
Gerçekleştirilen ziyarette Alanya'daki esnafın ve ulaşım sektörünün gündemine ilişkin karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu. Ziyaretin ardından yapılan açıklamada, “Alanya Lokantacılar ve Pansiyoncular Odası Başkanı Sayın Hüseyin Değirmenci, Alanya Minibüscüler Odası Başkanı Sayın Paşa Özkan ve Alanya Şoförler Odası Başkanı Sayın Ali Akkaya, İlçe Başkanımız Sayın Mustafa Türkdoğan'ı makamında ziyaret ettiler. Nazik ziyaretlerinden dolayı oda başkanlarımıza teşekkür ediyoruz” ifadelerine yer verildi. ■ **Özgür YILMAZ**

ALTİD'ten sezon uzaması ve kültür turizmi vurgusu

Alanya Turistik İşletmeciler Derneği (ALTİD) Yönetim Kurulu Toplantısı'nda turizm sezonunun sonbahar aylarına uzaması, alternatif turizm olanakları ve kültür turizminin geliştirilmesine yönelik çalışmalar değerlendirildi.

ALTİD haftalık olağan yönetim kurulu toplantısı, Dernek Başkanı Cem Özcan başkanlığında gerçekleştirildi. Toplantıda derneğin haftalık faaliyet raporu ele alınırken, Alanya turizminin geleceğine yönelik çalışmalar ve sektörün sezon içerisindeki durumu görüşüldü. Turizm sezonunun sonbahar aylarına doğru uzamasının sektör açısından olumlu sonuçlar doğurduğunu belirtilirken, özellikle ekim ayında yüksek seviyelerde gerçekleşen doluluk oranlarının birçok tesiste kısımlarına sonuna kadar devam etmesinin sezon içerisindeki dönemsel talep kayıplarını azalttığı ifade edildi. ALTİD Başkanı Cem Özcan, sezonun daha geniş bir zaman dilimine yayılmasının Alanya açısından önemli bir fırsat olduğunu belirterek, bu sürecin turizmin çeşitlendirilmesine de katkı sağlayacağını kaydetti.

“ALANYA DENİZ, KUM VE GÜNEŞTEN ÇOK DAHA FAZLASI”



Alanya'nın yalnızca deniz, kum ve güneş turizmiyle değerlendirilmemesi gerektiğine işaret eden Özcan, kentin tarihi, kültürel ve doğal değerleriyle farklı türlerinden önemli bir po-



tansiyeye sahip olduğunu söyledi. Özcan, “Alanya; Syedra Antik Kenti, tarihi yapıları, kültür yolları, mağaraları, yaylaları ve doğal güzellikleriyle çok zengin bir destinasyon. Bu değerleri korumak, geliştirmek ve doğru şekilde tanıtmak Alanya'nın turizm geleceği açısından büyük önem taşıyor” dedi.

KÜLTÜR TURİZMİNE YÖNELİK TALEP ARTIYOR

Toplantıda, kültür turizminin dünya genelinde yükselen seyahat eğilimlerinden biri haline geldiği değerlendirilirken, turistlerin artık tarihi ve kültürel alanların yanı sıra bölgenin yerel yaşamını, sanatını ve gastronomisini deneyimlemeye de daha fazla önem verdiği belirtildi. Kültür turizminin destinasyonlara ekonomik katkı sağlamanın yanında tarihi ve kültürel mirasın korunması, yaşatılması ve gelecek nesillere ak-

tarılması açısından da önemli olduğu vurgulandı.

“DEĞERLERİMİZİ KORUYARAK GELECEĞE TAŞIMALIYIZ”

Alanya'nın sürdürülebilir ve güçlü bir turizm destinasyonu olarak yoluna devam edebilmesi için doğal, tarihi ve kültürel mirasın korunmasının önemine dikkati çeken Özcan, “Alanya'nın kendine özgü tarihi ve kültürel kimliğini korurken bu değerleri turizmle doğru şekilde buluşturmalıyız. Farklı turizm deneyimleri sunan güçlü bir destinasyon olmak önceliklerimiz arasında” diye konuştu. Toplantıda, Alanya'da turizm sezonunun yılın daha geniş bir bölümüne yayılması ve kültür turizmi başta olmak üzere alternatif turizm türlerinin geliştirilmesine yönelik çalışmaların sürdürüleceği bildirildi. ■ **Özgür YILMAZ**

Bazen bırakamadığımız kişi değil, umuttur

Yıllardır aynı insanla bir hayatı paylaşıyorsunuz. Bir şeye kırdığınızda önce anlatıyorsunuz. Anlaşılmadığınızı fark edince başka kelimeler seçiyor, daha sakın konuşmaya çalışıyor, doğru zamanı kolluyorsunuz. Belki de kendinizi yeterince iyi ifade edemediğinizi düşünüyorsunuz. Derken soru yavaş yavaş ona değil, size dönüyor:

“Acaba ben mi fazla büyüttüyorum?” Günlük hayat araya giriyor, konu kapanmış gibi oluyor. Bir süre sonra aynı kırgınlık, başka bir olayın içinden yeniden çıkıyor karşınıza. Konuşmayı açan, ne olduğunu anlamaya ve arayı düzeltmeye çalışan yine siz oluyorsunuz. Zamanla onun davranışlarını da siz açıklama-

ya başlıyorsunuz:

“Çocukluğu zordu.” “Ailesinde sevgi gösterilmezdi.” “Özür dilemeyi bilmiyor.” “Aslında kötü biri değil.” “Çok da vicdanlıdır.”

Bunların hepsi doğru olabilir. Hepimiz geçmişimizden bir şeyler taşıırız. Fakat siz onu anlamaya çalışırken kendi yaşadıklarınız arada kaybolur. Neye kırdığınız, ne kadar yoruldunuz, bütün bunların sizde ne bıraktığı konuşulmadan kalır.

İnsan bazen karşısındakinin yaralarını öyle iyi öğrenir ki kendi yarasına bakamaz olur. Oysa bir davranışın nereden geldiğini bilmek, onun incittiği yeri yok etmez. Çocukluğu



zor geçmiş olabilir; bugün sizi kırmış olması yine de gerçektir. **“Çok vicdanlı bir insan,”** diyorsunuz.

Belki öyledir. Peki, siz o vicdanı sizinle kurduğu ilişkide ne kadar hissediyorsunuz? Herkesin yardımına koşabilir, çevresi tarafından çok sevilir. Ama siz kırdığınızda duygunuzu küçümsüyor, yaptığıyla yüzleşmek yerine kendini savunuyor ve sizi evin içinde yalnız bırakıyorsa onun dışındaki iyiliği, sizin yalnızlığınıza çare olmuyor. Bir gün kendinizi şu cümleyi

söylerken bulabilirsiniz **“Aslında iyi biri ama ben onun yanında iyi değilim.”**

Bu cümleyi kurmak kolay değil. Çünkü geçen yıllar yalnızca kırgınlıklardan ibaret değil. Paylaşılan sofralar, birlikte gülmüş günler, atlatılan zorluklar, verilen emek ve alışkanlıklar var. Onu bütünüyle kötü biri olarak görmüyorsunuz. İyi yanlarını biliyor, belki de bir gün sizinle kurduğu ilişkide başka türlü davranacağına inanmak istiyorsunuz.

“Belki bir gün beni gerçekten duyar. Ben anlatmadan da fark eder. Yaptığının bende ne bıraktığını görür.”

İnsan zamanla karşısındaki kişinin bugünkü hâleden çok, bir gün değişeceğine dair ihtimale tutunabiliyor. Bu yüzden **“Neden gidemiyoruz?”** sorusunun yanında başka bir soru daha beliriyor: **“Ben hâlâ ne-**

“Neden gidemiyoruz?”

Beklemek de insanı fark ettirmeden değiştiriyor. Önceleri uzun uzun anlattığınız şeyleri artık söylememeye başlıyorsunuz. Sorun çıkmasın diye susuyor, ihtiyaçlarınızı erteliyor, kendi sesinizi biraz daha kısıyorsunuz. Bir bakıyorsunuz, ilişkinin süsünü de kendinizi geriye çekmişsiniz. Onu seviyor olabilirsiniz. Bu duygu gerçek. Fakat sevmenin yanında cevaplanması gereken başka bir soru daha var:

“Bu ilişkinin içinde ben nasıl birine dönüşüyorum?”

Belki de yıllardır tuttuğunuz şey, bugünkü ilişkiden çok, onun bir gün değişeceğine dair umuttur. Bunu fark ettiğinizde hemen bir karar vermeniz gerekemeyebilir. Ama kendinize sorduğunuz soru değişir artık

“Onu kaybetmemek için ben kendimden ne kadar uzaklaştım?”



Alanya'nın denizi, iklimi ve uzun sahil şeridini sporla buluşturmayı amaçlayan TEDDY Spor Kulübü, Dinek Mahallesi'ndeki merkezinde başta olimpiik bir branş olan kürek olmak üzere kano ve SUP sporlarında eğitim verecek. “Suyla Güçlen, Takımla Yüksel” sloganıyla yola çıkan kulüp, başlangıç seviyesinden profesyonel sporculara kadar geniş bir gruba hitap edecek. Çocuklar, gençler, yetişkinler ve yarışmacı sporcular için ayrı çalışma grupları oluşturulacak. Teknik eğitimlerin yanı sıra denge, dayanıklılık, kuvvet, koordinasyon ve takım çalışmasına yönelik antrenmanlar gerçekleştirilecek.

ALANYA'DA İLK VE TEK KÜREK SPORU MERKEZİ

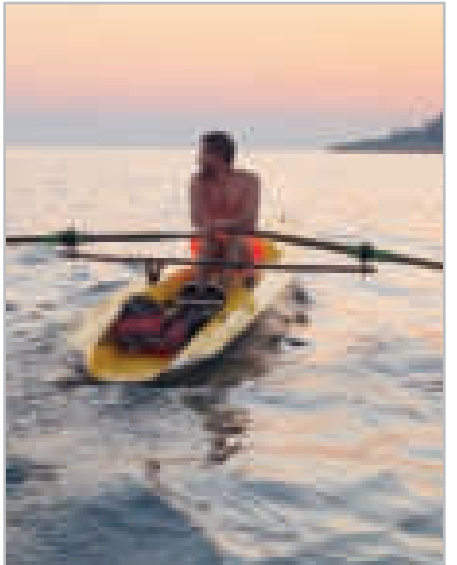
Kulüp yönetimi, TEDDY Spor Kulübü'nün Alanya'da düzenli ve profesyonel kürek eğitimi veren ilk ve tek spor merkezi olduğunu belirtiyor. Özellikle çocuklara ve gençlere yönelik çalışmalarda sporculara su güvenliği, tekneye giriş ve çıkış, kürek tutuşu, temel çekiş tekniği, denge ve koordinasyon eğitimi verilecek. Teknik gelişim gösteren sporcular ise performans ve yarışma gruplarına yönlendirilecek. Kulüp, ilerleyen süreçte ulusal yarışlara katılarak Alanya'yı Türkiye şampiyonalarında temsil etmeyi amaçlıyor.

ÇOCUKTAN YETİŞKİNE HER YAŞA EĞİTİM

TEDDY Spor Kulübü'nde eğitim grupları yaş ve performans seviyelerine göre belirlenecek. 9-12 yaş grubunda suya alışma ve temel teknik, 13-17 yaş grubunda ise teknik gelişim, kondisyon ve yarışma hazırlığına yönelik eğitimler verilecek. Yarışma takımındaki sporcular daha yoğun programlara katılırken, yetişkinler için oluşturulacak master grubunda sağlıklı yaşam ve kondisyon odaklı çalışmalar yapılacaktır. Programlar, profesyonel sporcu olmak isteyenlerin yanı sıra yeni bir branş deneyimlemek isteyenlere de açık olacaktır.

KÜREK, KANO VE SUP AYNI MERKEZDE

Kulübün ana branşını kürek oluştururken kano ve SUP eğitimleri de verilecek. Kano programlarında temel kürek çekme teknikleri, yön kontrolü, denge ve güvenlik eğitimi sunulacaktır. SUP eğitimle-



rinde ise board üzerinde duruş, denge, kürek kullanımı ve dönüş teknikleri öğretilecek. Gün doğumu ve gün batımında SUP etkinlikleri düzenlenirken, deneyimli sporcular için kürek teknesi, kano ve SUP board kiralama hizmeti de verilecek.

ANTRENMANLAR SABAHIN İLK IŞIKLARINDA BAŞLAYACAK

Kürek deneme ve eğitim seanslarının sabah 05.30-08.30, akşam ise 18.30-20.30 saatleri arasında gerçekleştirilecek. Her kürek seansında kontenjan 5 kişiyle sınırlandırılacaktır. SUP ve kano eğitimleri ise 09.00-20.00 saatleri arasında her saat başı düzenlenecek. SUP seanslarına en fazla 10, kano programlarına ise en fazla 16 kişi kabul edilecek. Eğitimler randevu sistemiyle gerçekleştirilecek.

“ALANYA'NIN DENİZİNİ SPORLA BULUŞTURUYORUZ”



bir kent. Buna rağmen olimpiik bir branş olan kürek sporunun burada yeterince tanınmadığını gördük. Bu nedenle Alanya'nın ilk ve tek profesyonel kürek sporu merkezini oluşturmak amacıyla yola çıktık. Hedefimiz yalnızca kısa süreli bir aktivite sunmak değil; düzenli eğitim veren, sporcu yetiştiren, yarışmalara katılan ve Alanya'yı ulusal platformlarda temsil eden kalıcı bir kulüp oluşturmak” dedi. Çocuklara ve gençlere özel önem vereceklerini belirten Çelik, “Çocuklarımızı denizle, doğayla ve sporla buluşturmak istiyoruz. Kürek; disiplin, sorumluluk, sabır ve takım ruhu kazandıran çok özel bir branş. Bu kültürün çocukların okul ve sosyal hayatlarına da olumlu yansıtılacağı-

Alanya'da kürek sporunda yeni dönem: TEDDY Spor Kulübü suya iniyor

Alanya'da kürek sporunu geniş kitlelerle buluşturmak amacıyla kurulan TEDDY Spor Kulübü, çocuklardan yetişkinlere kadar farklı yaş gruplarına yönelik eğitim programlarıyla faaliyetlerine başlıyor. Kürek sporunda Alanya'nın ilk ve tek merkezi olma hedefiyle yola çıkan kulüp; kürek, kano ve SUP eğitimlerinin yanı sıra profesyonel ekipman kiralama, özel plaj ve sosyal alan hizmetleri de sunacak. Kulüp Başkanı Batuhan Çelik, “Alanya'yı kürek sporunda Türkiye'nin önemli merkezlerinden biri haline getirmek istiyoruz” derken, Antrenör Behlül Uyar ise “Amacımız yalnızca sporcu yetiştirmek değil, su sporları kültürü oluşturmak” dedi.

ğma inanıyoruz” diye konuştu.

“ALANYA'YI KÜREK SPORUNDA MARKA KENT YAPMAK İSTİYORUZ”

Kulübün uzun vadeli hedeflerine ilişkin konuşan Çelik, “İlk aşamada sporcularımıza temel eğitim ve teknik gelişim programlarına alacağız. Ardından yetenekli çocuklarımızı yarışma takımımıza kazandıracacağız. Türkiye şampiyonalarında mücadele eden, milli takıma sporcu gönderen ve uluslararası organizasyonlara ev sahipliği yapabilecek bir yapı oluşturmak istiyoruz. Hayalimiz, Alanya'yı kürek ve diğer su sporlarında Türkiye'nin önde gelen merkezlerinden biri haline getirmek” dedi. Çelik ayrıca Türkçe, İngilizce ve Rusça hizmet verileceğini, yabancı sporcuların da kulübün olanaklarından yararlanabileceğini söyledi.

MİLLİ SPORCU DENEYİMİNİ ALANYAYA TAŞIYACAK



Erkekler Dört Tek ve Genç Erkekler Sekiz Tek Dümencili kategorilerindeki milli ekipler altın madalya kazandı.

UYAR: “ÖNCE GÜVENLİK, ARDINDAN DOĞRU TEKNİK”

Antrenör Behlül Uyar, “Kürek sporuna başlayan bir sporcuyla doğrudan tekneye bindirip kürek çektiirmiyoruz. Öncelikle su güvenliğini, ekipmanı, teknenin yapısını ve temel hareketleri anlatıyoruz. Karada ergometre çalışmalarıyla çekiş tekniğini öğretiyor; denge ve koordinasyon çalışmalarını tamamladıktan sonra suya çıkıyoruz. Bizim için ilk öncelik güvenlik, ikinci öncelik ise doğru tekniktir” dedi. Her sporcunun yaşına, kondisyonuna ve hedeflerine göre ayrı değerlendirilmeye alınacağını belirten Uyar, yarışmacı sporcularla performans odaklı, sağlıklı yaşam amacıyla gelen katılımcılarla ise farklı program uygulanacağını söyledi.



“KÜREK BİREYSEL GÜCÜ TAKIM BAŞARISINA DÖNÜŞTÜRÜR”

Kürek sporunun karakter gelişimine de katkı sağladığını ifade eden Uyar, “Kürek, bireysel gücün takım başarısına dönüştüğü bir branştır. Teknede bir kişinin ritmi bozması bütün ekibi etkiler. Sporcu yalnızca kendisi için değil, takım arkadaşları için de sorumluluk almaya öğrenir. Sabırlı olmayı, düzenli çalışmayı ve hedefe birlikte ilerlemeyi öğretir” dedi. Uyar, kürek sporunun dayanıklılık, denge ve odaklanmayı birlikte geliştirdiğini de kaydetti.

“HEDEFİMİZ MİLLİ TAKIMA SPORCU GÖNDERMEK”

Alanya'da güçlü bir altyapı oluşturmak istediklerini belirten Uyar, “İlk hedefimiz çocuklara bu sporu sevdirmek. Sonrasında Türkiye şampiyonalarında Alanya'yı temsil eden ve milli takıma kadar yükselen sporcular çıkarmak istiyoruz” dedi.

Milli takım deneyimini gençlere aktaracağını belirten Uyar, “Milli formayla yarışmanın ve ülkeniz adına kürsüye çıkmanın duygusu tarif edilemez. Alanya'dan yetiyecek sporcuların da aynı gururu yaşamasını istiyoruz” diye konuştu.

SPORLA TURİZM BİR ARAYA GELECEK

TEDDY Spor Kulübü, sportif çalışmaların yanı sıra

Alanya'nın turizm çeşitliliğine de katkı sunmayı hedefliyor. Türkçe, İngilizce ve Rusça hizmet verilecek merkezde yerli ve yabancı misafirler eğitim programlarına veya günübirlik su sporu etkinliklerine katılabilecek. Özel plaj alanında şezlong, yemek ve içecek hizmeti sunulacak, profesyonel sporcular için ekipman kiralama imkanı sağlanacak. Farklı şehir ve ülkelerden gelecek sporcuların Alanya'da kamp yapabilmesine yönelik çalışmalar da planlanıyor.

DENEME ANTRENMANLARIYLA SPORA İLK ADIM

Kürek sporunu daha önce deneyimlemeyen katılımcılar, deneme seanslarıyla branşla tanışabilecek. İlk seansa temel güvenlik kuralları, ekipman kullanımı, denge ve çekiş teknikleri anlatılacak. Katılımcılar daha sonra uygun eğitim grubuna yönlendirilecek. Dinek Mahallesi Emirgan Bulvarı No:21 adresindeki merkezde gerçekleştirilecek eğitim ve etkinlikler için önceden randevu alınması gerekiyor. ■ (www.alanyapostasi.com.tr/ **ALKIN BİRİCİK**)

Yıl: 21



KURULUŞ TARİHİ: 29 EKİM 2005

Sayı: 6308

PERŞEMBE 13 AĞUSTOS 2026

İMTİYAZ SAHİBİ

Albas Basın Yayın Dağıtım Bileşim ve Eğitim Hizmetleri A.Ş.

Tüzel Kişi Temsilcisi

Hilmi KARAGÖZ

Genel Yayın Müdürü:

Mehmet Ali GÜRSER

Genel Koordinatör:

Gaye COŞKUN

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

Öznu YILDIZ

Haber Müdürü:

Özgür YILMAZ

Spor Müdürü:

Ercan YILDIRIM

Sayfa Sekreteri:

Gürkan YALÇIN

Hukuk Danışmanı:

Rezzan ÇELİK

Haber Merkezi :

Oba Mahallesi Kanal Sokak No:15

Daire:1

ALANYA / ANTALYA

Haber İstihbarat:

0532 015 78 70

UETS: 25929-05905-52223

Baskı: Arslan Güneydoğu Gaz. Mat. Saray Osmangazi Mah. Sütcü İmam Sk. No:33 PURSAKLAR / ANKARA

Dağıtım:

İlayda Basım Yayın Dağ.Ltd.Şti.

E-mail: info@alanyapostasi.com.tr / alanyapostasi@gmail.com

Alanya Postası Gazetesi Basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir

YEREL SÜRELİ YAYIN

Köşe yazılarının sorumlulukları yazarına aittir

<https://www.alanyapostasi.com.tr>



Alanya, Ruslara 'boşuna beklemeyin' dedi

Antalya'da ağustos dolulukları yüzde 90'ı aşarken Rus turistlerin indirim beklentisi gündemde. Alanya'da da yoğun sezon nedeniyle genel fiyat düşüşü beklenmiyor.

Antalya'da yaz sezonunun en yoğun dönemi yaşanırken, ağustos ayıyla birlikte otellerde doluluk oranları yüzde 90'ın üzerine çıktı. Rus turistlerin daha uygun fiyatlı tatil fırsatı beklentisi gündeme gelirken, sektör temsilcileri yüksek doluluk nedeniyle genel bir indirim kampanyası beklemediklerini belirtti.

YOĞUN TALEP GÖRÜYOR

Antalya'nın önemli turizm merkezlerinden Alanya, yaz sezonunda yüksek talep gören bölgeler arasında yer alıyor. İlçedeki otellerde ağustos ayıyla birlikte doluluk oranlarının yükselmesi, son dakika daha düşük fiyatla rezervasyon yapmayı planlayan turistlerin beklentilerini de sınırlıyor. Sektör temsilcileri, özellikle yoğun talep gören Antalya destinasyonlarında fiyatların genel olarak aşağı çekilmesinin beklenmediğini ifade ediyor.

RUSLAR İNDİRİM İSTİYORDU

Rusya merkezli RIA Novosti, ağustos ayının ilk haftasında Türkiye'de Rus turistlere yönelik indirim seçeneklerinin değerlendirildiğini öne sürmüştü. Ancak turizm sektöründen gelen değerlendirmeler, böyle bir uygulamanın genel tatil fiyatlarında önemli bir düşüş

oluşturmasının zor olduğunu ortaya koyuyor. Konaklama fiyatlarının belirlenmesinde yalnızca turist talebi değil; elektrik, gıda, personel, lojistik ve diğer işletme giderleri de etkili oluyor. Döviz kurundaki hareketlilik de fiyatların aşağı yönlü revize edilmesini zorlaştıran unsurlar arasında gösteriliyor.

DÖNEMSEL KAMPANYA BEKLENİYOR

Sektör temsilcileri, genel fiyat indirimi yerine talebin daha düşük olduğu tesis veya bölgelerde dönemsel kampanyaların yapılabileceğine dikkat çekiyor. Bu nedenle Antalya'ya son dakika tatili planlayan Rus turistlerin, özellikle yoğun talep gören bölgelerde büyük çaplı fiyat düşüşü beklentisine girmemesi gerektiği belirtiliyor.

EN ÖNEMLİ KAYNAK PAZARLARDAN

Rusya, 2026 yılında da Türkiye turizminin en önemli kaynak pazarlarından biri olmayı sürdürüyor. 2025'te yaklaşık 6,9 milyon Rus turist Türkiye'yi ziyaret ederken, Antalya başta olmak üzere Bodrum, Dalaman, Marmaris ve İstanbul Rus turistlerin tercih ettiği başlıca destinasyonlar arasında yer aldı. ■ **Özgür YILMAZ**



Alanya'da orman yangını alarmı

Antalya genelinde 11-13 Ağustos tarihleri arasında etkili olması beklenen yüksek sıcaklık, düşük nem ve kuvvetli rüzgâr nedeniyle orman yangını riskinin arttığı bildirildi. Alanya'da da etkili olması beklenen olumsuz hava koşulları nedeniyle vatandaşlara dikkatli ve tedbirli olunması çağrısı yapıldı.

Antalya genelinde, Alanya'nın da aralarında bulunduğu ilçelerde hava koşullarının orman yangınları açısından yüksek risk oluşturabileceği belirtildi. Yapılan uyarıya göre 11-13 Ağustos tarihleri arasında hava sıcaklığının 35 ila 42 derece arasında seyretmesi, nem oranının ise yüzde 15-25 seviyelerine kadar düşmesi bekleniyor. Rüzgârın yer yer saatte 55 kilometre hıza ulaşabileceği tahmin ediliyor. Yüksek sıcaklıkla birlikte nem oranının düşmesi ve rüzgârın kuvvetlenmesinin, olası bir orman yangınının başlaması ve kısa sürede yayılması açısından riski artırabileceğine dikkat çekildi. Özellikle geniş ormanlık alanlara sahip Alanya'da vatandaşların daha dikkatli olması istendi. Orman Genel Müdürlüğü de yüksek sıcaklık, kuvvetli rüzgâr ve düşük nem nedeniyle orman yangını riskine karşı uyarıda bulundu. Vatandaşlardan ormanlık alanlarda ve yakın çevresinde ateş yakmamaları, yangına neden olabilecek davranışlardan kaçınmalarını istendi. Yetkililer, şüpheli duman veya yangın görülmesi halinde vakit kaybetmeden 112 Acil Çağrı Merkezi'ne ihbarda bulunulması gerektiğini hatırlattı. ■ **Özgür YILMAZ**



ELEKTRİK ISITMALI DİKEY BİTÜM STOK TANKI SATIN ALINACAKTIR

ELEKTRİK ISITMALI DİKEY BİTÜM STOK TANKI ALIMı mal alımı 4734 sayılı Kamu İhale Kanununun 19 uncu maddesine göre açık ihale usulü ile ihale edilecektir.

İhaleye ilişkin ayrıntılı bilgiler aşağıda yer almaktadır:

İhale Kayıt Numarası (İKN) : 2026/1460615

1- İdarenin

1.1. Adı : T.C. ALANYA BELEDİYE BAŞKANLIĞI

1.2. Adresi : FEN İŞLERİ MÜDÜRLÜĞÜ

: Cumhuriyet Mahallesi Eğri Köprü Caddesi No:66

ALANYA/ANTALYA ALANYA/ANTALYA

1.3. Telefon numarası : 2425102000- 4448207 Dahili 1243

1.4. İhale dokümanının görülebileceği : https://ekap.kik.gov.tr/EKAP/

ve indirilebileceği internet sayfası

2- İhalenin

2.1. Tarih ve Saati : **08.09.2026 - 10:00**

2.2. Yapılacağı (e-tekliflerin açılacağı) adres : CUMHURİYET MAH. EĞRİ KÖPRÜ CAD. NO:66

- ALANYA / ANTALYA

3- İhale konusu mal alımının

3.1. Adı : ELEKTRİK ISITMALI DİKEY BİTÜM STOK TANKI

ALIMI

3.2. Niteliği, türü ve miktarı : ELEKTRİK ISITMALI DİKEY BİTÜM STOK TANKI

ALIMI 80m3(Bürüt) Elektrik Isıtmalı Dikey Bitüm

Tankı 2 ADET, 50m3(Bürüt) Elektrik Isıtmalı Dikey

Bitüm Tankı 1 ADET

Ayrıntılı bilgiye EKAP'ta yer alan ihale dokümanı

içinde bulunan idari şartnameden ulaşılabilir.

3.3. Yapılacağı/teslim edileceği yer: T.C. ALANYA BELEDİYESİ FEN İŞLERİ

MÜDÜRLÜĞÜ

3.4. Süresi/teslim tarihi : ALANYA İLÇESİ KIZILÇAŞEHİR

MAHALLESİ'NDE BULUNAN ASFALT PLENTİ

ŞANTİYESİNE 45 TAKVİM GÜNÜ İÇERİSİNDE

MONTE EDİLMİŞ ŞEKİLDE TESLİM

EDİLECEKTİR.

3.5. İşe başlama tarihi : Sözleşmenin yürürlüğe girmesinden itibaren

7 (yedi) takvim günü içinde

4- Katılım ve yeterlik kriterleri:

4.1. Katılım ve yeterlik kriterlerine ilişkin istekliler tarafından e-tekliif kapsamında sunulması gereken bilgi ve belgeler ile fiyat dışı unsurlara ilişkin bilgi ve belgelere aşağıda yer verilmiştir:

4.1.1. Teklif mektubu.

4.1.2. Teklif vermeye yetkili olunduğunu gösteren bilgi ve belgeler:

4.1.2.1. Tüzel kişilerde; isteklilerin yönetimindeki görevliler ile ilgisine göre, ortaklar ve ortaklık oranlarına (halka arz edilen hisseler hariç)üyelerine/kurucularına ilişkin bilgi ve belgeler.

4.1.2.2. Vekâleten ihaleye katılma halinde vekile ilişkin bilgi ve belgeler.

4.1.3. Geçici teminat.

4.1.4 İsteklinin iş ortaklığı olması halinde iş ortaklığı beyannamesi.

4.1.5. Yerli malı teklif edenler lehine fiyat avantajından yararlanmak isteyen istekliler tarafından sunulacak yerli malı belgesi

4.2. Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşınması gereken kriterler: Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin bilgi, belge veya kriter belirtilmemiştir.

4.3. Mesleki ve teknik yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşınması gereken kriterler:

4.3.1 Kaliteye ilişkin belgelere ait bilgiler:

Türk Akreditasyon Kurumu tarafından akredite edilen belgelendirme kuruluşları veya Uluslararası Akreditasyon Forumu Karşılıklı Tanınma Antlaşmasında yer alan ulusal akreditasyon kurumlarınca akredite edilmiş belgelendirme kuruluşları tarafından düzenlenmesi zorunludur. İsteklilerden bu bilgilerin tevsik edilmesinin istenilmesi halinde, söz konusu belgelerin, bu belgelendirme kuruluşlarının, Uluslararası Akreditasyon Forumu Karşılıklı Tanınma Antlaşmasında yer alan ulusal akreditasyon kurumlarınca akredite edilmiş belgelendirme kuruluşu olduklarının ve bu kuruluşlarca düzenlenen belgelerin geçerliliğini sürdürdüğünün, Türk Akreditasyon Kurumundan alınacak bir yazı ile teyit edilmesi gerekir. İhale tarihi veya bu tarihten önceki bir yıl içinde alınan teyit yazıları geçerlidir. Ancak, Türk Akreditasyon Kurumu tarafından akredite edildiği duyurulan belgelendirme kuruluşları tarafından düzenlenen ve TÜRKAK Akreditasyon Markası taşıyan belge ve sertifikalar için Türk Akreditasyon Kurumundan teyit alınması zorunlu değildir. Bu belgelerin ihale tarihinde geçerli olması yeterlidir. İş ortaklıklarında, ortaklardan birinin istenilen belgeye ilişkin bilgiyi belirtmesi yeterlidir.Bu maddede istenen standarda ilişkin diğer belgelere ait bilgiler:

EN 1090-1 Çelik yapı uygulamaları- Bölüm 1: Yapısal bileşenlerin uygunluk gerekleri

EN 1090-2 (sınıf EXC3) Çelik ve alüminyum yapı uygulamaları

ISO 3834-2 (TS EN ISO 3834-2, EN ISO 3834-2

4.3.2. Yetkili satıcılığı veya imalatçılığı gösteren belgelere ilişkin bilgiler:

a) İmalatçı ise imalatçı olduğunu gösteren belge veya belgelere ilişkin bilgiler,b) Yetkili satıcı veya yetkili temsilci ise yetkili satıcı ya da yetkili temsilci olduğunu gösteren belge veya belgelere ilişkin bilgiler,c) İstekli Türkiye'de serbest bölgelerde faaliyet gösteriyor ise yukarıdaki belgelerden biriyle birlikte sunduğu serbest bölge faaliyet belgesi.İsteklilerin yukarıda sayılan bilgilerden, kendi durumuna uygun bilgi veya bilgileri belirten isteklilerin ihaleye katılım belgesi uygun kabul edilir.İsteklinin alım konusu malı teklif etmeye yetkisinin bulunup bulunmadığını gösteren belgeler şunlardır:İmalat Yeterlik Belgesi,İmalatçı Belgesi,Kapasite Raporu,Sanayi Sicil Belgesi,Yerli malı belgesi veya teknolojik ürün deneyim belgesi

Yetkili Satıcı Belgesi

5- Ekonomik açıdan en avantajlı teklif sadece fiyat esasına göre belirlenecektir.

6- İhaleye sadece yerli istekliler katılabilecektir.

7- İhaleye teklif verecek olanların, EKAP hesabına giriş yaparak ihale dokümanını indirmeleri zorunludur.

8- Teklifler, EKAP üzerinden teklif mektubu ile ihaleye katılım belgesi ve diğer ekler kullanılarak hazırlanacak ve e-imza ile imzalanarak ihale tarih ve saatine kadar EKAP üzerinden gönderilecektir.

9- İstekliler tekliflerini, her bir iş kaleminin miktarı ile bu iş kalemleri için teklif edilen birim fiyatların çarpımı sonucu bulunan toplam bedel üzerinden teklif birim fiyat şeklinde vereceklerdir. İhale sonucunda, üzerine ihale yapılan istekliyle birim fiyat sözleşme imzalanacaktır.

10- Bu ihalede, işin tamamı için teklif verilecektir.

11- İstekliler teklif ettikleri bedelin %3'ünden az olmamak üzere kendi belirleyecekleri tutarda geçici teminat vereceklerdir.

12- Bu ihalede elektronik eksiltme yapılmayacaktır.

13- Verilen tekliflerin geçerlilik süresi, ihale tarihinden itibaren 120 (YüzYirmi) takvim günüdür.

14- Konsorsiyum olarak ihaleye teklif verilemez.

15- Diğer hususlar: Teklif fiyatı ihale komisyonu tarafından aşırı düşük olarak tespit edilen isteklilerden Kanunun 38 inci maddesine göre açıklama istenecektir.



Sosyal medyanın çivisi çıkmış

Sosyal medya üzerinden son zamanlarda şahit olup gördüğümüz paylaşımlardaki birçok içerik keyifsizlik veren bir hal almıştır.

Ne kadar her düşünce ve anlayışa karşı saygı duymuş olsakta, sosyal medyada gördüğümüz bu paylaşımlar karşısında susmak bazen mümkün olmuyor.

Ufak tefek tepkisel anekdotlar, doğru propagandalar, doğal eleştiriler, gerçek bilgilendirmeler bir yere kadar anlaşılır. Fakat son dönemlerde yaşananlar, akıl ve vicdan sınırlarını zorlayan bir nokta ve üsluba ulaştı.

Bugün sosyal medya öyle bir hale gelmiş ki, her konuda bilgisi olan meslektaşlık ya da uzmanlık iddiasında bulunan birçok kişi gerçeği hiçe sayarak sırf tıklanma ve beğeni uğruna, yandaşlık adına veya algı yaratmak amacıyla sahte içerik üretiyor. Hele bazı mesnetsiz paylaşımlar var ki, doğrudan kin ve düşmanlığı körükleyen hakaretlerle besleniyor.

Bir bakıyorsunuz Atatürk'ün yapay zekâ ile üretilmiş bir fotoğrafının altında gerçek dışı, düşmanca yorumlar; bir bakıyorsunuz koşan bir eşek sürüsünün altına bir siyasi partiyi hedef alan alaycı ifadeler, diğer taraftan hiç alakası olmadığı halde sadece zarar vermek istedikleri kişinin aile fertlerine karşı asılsız paylaşım ve karalamalar. . . Daha neler neler, say say bitmez.

Mesela dün bir partiyi seçim kazanması halinde terörle ilişkilendirip işbirliği yapmakla suçlayanların bugün 360 derece dönerek aynı partiyi destek verebiliyor olması ne kadar ilginç. İşte bu gibi nedenlerle paylaşımlarda yalan ve dezenformasyonun zirveye çıkması toplumun güven duygusunu paramparça etmiş durumda.

Sanki ülkenin çivisi çıkmış gibi. Halk aç mı tok mu, adalet var mı yok mu, emekli, işçi nasıl geçiniyor, faiz az mı çok mu, para pul olmuş mu, etik ve ahlak ne durumda. . . Bunların hiçbirini umursamayanlar, tam tersine bu sorunlara dikkat çekenleri bile eleştirmekten geri durmuyorlar.

Oysa gerçek sorunlar ortada: geçim derdi, adalet arayışı, emeğin karşılığını bulamaması. Ama sosyal medyada kurgulanan sahte gündemler, bu sorunların üzerini örtmek ve gölgelemekten başka bir işe yaramıyor.

Bu konuda sosyal medya içerik ve paylaşımları için denetim var mı dersiniz, var elbette; ama daha çok muhalif çizgide olup sistemi ve mevcut yönetimi eleştirenler için var.

Gerçek gündem için hiç uzaklara gitmeye gerek yok. Alanya sokaklarında dolaşırsanız esnafın **“Bugün sıftah yok, sezon nasıl bitecek”** serzenişini, Mahmutlar'daki muz tarlasında çalışan köylünün **“Muz para etmiyor, mazot ve elektrik olmuş ateş pahası”** yakınmasını, Dim Çayı kıyısında çocuklarını serinletmeye çalışan ailenin **“Çocuklara tavuktan başka et yediremiyoruz”** sözünü, asgari ücretle çalışan nişanlı gencin **“Ev mi tutacağım, kamımı mı doyuracağım, düğün mü yapacağım”** diye kafa yormasını, üniversiteye hazırlanan öğrencinin anne babasının **“Yurt çıkmazsa nasıl okutacağız”** endişesini duyarsınız. . . İşte bunlar halkın haklı ve gerçek gündemidir.

Sosyal medyanın kıskırtıcı diline kapılmadan, bu sesleri duymak ve dile getirmek her yurttaşın sorumluluğu ve vatandaşlık görevidir. Tabi ki empati kurarak, karşıt görüştekini kendi yerine koyarak. . .

Bu günde yazımıza **“Keser döner, sap döner, gün gelir hesap döner.”** Atasözüyle son noktayı koyalım. Kalın sağlıcakla. . .

Muzun görünmeyen şifa gücü

Muz denildiğinde çoğumuzun aklına lezzetli, sarı kabuklu ve pratik bir meyve gelir. Oysa modern bilim, muzun yalnızca meyvesini değil; çiçeğini, kabuğunu, yaprağını ve gövdesini de tıbbi fayda açısından araştırmaktadır. Sofralarımıza gelen birçok meyve gibi muz da bir gıdadan çok daha fazlasıdır. Türkiye’de, Alanya, Gazipaşa, Anamur başta olmak üzere Akdeniz kıyısında yaygın yetiştirilen muz, sağlık yönünden hammadde olarak kullanılıp büyük bir değer kazanabilir. Yüzyıllardır farklı kültürlerde hem gıda hem de geleneksel sağlık uygu-

lamalarında kullanılan muz bitkisi; içerdiği antioksidanlar, özel lifler ve faydalı bileşiklerle günümüz bilim insanlarının dikkatini çekmektedir.

Yeşil muz, bağırsakların sessiz dostudur. Henüz tam olgunlaşmamış yeşil muz, yüksek miktarda "**dirençli nişasta**" içerir. Bu nişastanın en önemli özelliği, mide ve ince bağırsakta sindirilmeden doğrudan kalın bağırsağa ulaşabilmesidir. Buradaki mikrobiyota denilen dost bakteriler tarafından fermente edilen dirençli nişasta, bağırsak hücrelerini besleyen faydalı yağ asitlerine



dönüşür. Bu sayede yeşil muz; kan şekerini dengelemeye, insülin direncini kırmaya ve bağırsak sağlığını korumaya yardımcı potansiyel bir besin olarak öne çıkar. Ayrıca potasyum, B6 vitamini ve lif bakımından da oldukça zengindir.

Muz çiçeği ve kabuğu birçok hastalık tedavisinde etkili olabilir. Genellikle çöp olarak gördüğümüz muz kabuğu,

aslında fenolik bileşikler ve güçlü antioksidanlar açısından zengindir. Laboratuvar ortamında yapılan deneyler, muz kabuğu özütlerinin zararlı radikalleri etkisiz hale getirdiğini ve mikrop öldürücü etkiler gösterebildiğini ortaya koymuştur. Asya mutfağında sebze olarak tüketilen muz çiçeği ise şeker ve yağ metabolizmasını düzenleme potansiyeliyle araştırılmaktadır. Bu da muzun yan ürünlerinin gelecekte fonksiyonel gıdalar ve doğal gıda konutcuları için değerli bir hammadde olabileceğini gösterir. Sosyal medyada ya da piyasada karşınıza çıkabilecek muz yağı ürünlerine de dikkat etmek gerekir. Çünkü doğal olarak elde edilip standartlaştırılmış bir muz ucuca yağı aromaterapisi tıpta bulunmamaktadır.

Bitkilerle tedavi biliminin altın kuralı

şudur: Laboratuvar düzeyinde veya hayvan deneylerinde gösterilen bir antioksidan etki, o bitkinin insanlarda bir hastalığı tedavi edeceği anlamına gelmez. Avrupa İlaç Ajansı (EMA) ve Dünya Sağlık Örgütü (WHO) gibi otoriteler, bir bitkinin tıbbi tedavide kullanılması için insan klinik deneylerinden ve güvenlik testlerinden geçmesi şarttır. Dolayısıyla tedaviler standart kılavuzlara göre yetkili hekimler tarafından düzenlenir. Sonuç olarak, muz bitkisi, geleceğin tıp ve gıda teknolojisinde sürpriz roller üstlenebilir. Bunun için muz bitkisinin; yaprağı, çiçeği, suyu ve kabuğu üzerine yeni araştırmalar yapılmalı ve daha güçlü kanıtlar oluşturulmalıdır. Bütün bunların sonucunda muz bitkisinin modern bitkisel tedavilerde kullanılması değerini çok fazla arttıracaktır.

Alanyaspor'dan Sadık Çimen'e hayırlı olsun ziyaret

Corendon Alanyaspor Başkanı Hasan Çavuşoğlu ve yönetim kurulu üyeleri, Alanya Adalet Komisyonu Başkanlığı ve 2. Ağır Ceza Mahkemesi Başkanlığı görevine başlayan Sadık Çimen'i makamında ziyaret ederek yeni görevinde başarılar diledi.

Alanyaspor yönetimi, Alanya Adalet Komisyonu Başkanı ve 2. Ağır Ceza Mahkemesi Başkanı olarak göreve başlayan Sadık Çimen'e hayırlı olsun ziyaretinde bulundu.

YÖNETİM KURULU ÜYELERİ DE KATILDI

Gerçekleştirilen ziyarette Alanyaspor Başkanı Hasan Çavuşoğlu'na, 2. Başkan Kamil Köseoğlu, Başkan Vekili Ahmet Paşaoğlu, Asbaşkan Enver Vural ve Başkan Yardımcısı Mehmet Uslu eşlik etti. Başkan Çavuşoğlu ve beraberrindeki yönetim kurulu üyeleri, Sadık Çi-

men'e yeni görevinin hayırlı olması temennisinde bulunarak çalışmalarında başarılar diledi.

İSMİNİN YAZILI OLDUĞU FORMA HEDİYE EDİLDİ

Ziyaretin sonunda Başkan Hasan Çavuşoğlu, günün anısına Sadık Çimen'e üzerinde isminin ve Antalya'nın plaka kodu olan 07 numarasının yer aldığı Alanyaspor formasını takdim etti. Sadık Çimen de ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirerek Başkan Hasan Çavuşoğlu ve Alanyaspor yönetim kurulu üyelerine teşekkür etti. ■ **Özgür YILMAZ**



Bakkallar Odası üyelerine indirim

Alanya Bakkallar ve Bayiler Odası ile Başarım Eğitim Kursları arasında imzalanan iş birliği kapsamında, oda üyeleri ile birinci derece yakınları eğitim hizmetlerinden yüzde 50 indirimli yararlanabilecek.

Alanya Bakkallar ve Bayiler Odası, üyeleri ve ailelerinin eğitim giderlerine katkı sağlamak amacıyla Başarım Eğitim Kursları Merkez Şubesi ile indirim anlaşması yaptı. Anlaşma kapsamında oda üyeleri ile üyelerin birinci derece yakınlarına, Başarım Eğitim Kursları tarafından sunulan eğitim hizmetlerinde yüzde 50 indirim uygulanacak.

AİLE BÜTÇESİNE DESTEK

İş birliğiyle eğitime erişimin kolaylaştırılması ve özellikle öğrencilerin eğitim süreçlerine destek olunması hedeflenirken, uygulamanın oda



üyelerinin aile bütçelerine de katkı sağlaması amaçlanıyor. Anlaşmadan yararlanmak isteyen oda üyeleri ve birinci derece yakınlarının 0505 533 61 39 numaralı telefonla detaylı bilgi alabi-

leceği bildirildi. Alanya Bakkallar ve Bayiler Odası'nın üyelerine yönelik farklı sektörlerde avantaj sağlayacak yeni iş birlikleri üzerinde çalışmalarını sürdüreceği belirtildi. ■ **Özgür YILMAZ**

Okullarda yeni dönem hazırlıkları sürüyor



Alanya İlçe Millî Eğitim Müdürü Yusuf Yılmaz, 2026-2027 eğitim öğretim yılı hazırlıkları kapsamında Değirmendere İlkokulu ve Değirmendere Ortaokulunda devam eden tadilat ve yenileme çalışmalarını yerinde inceledi.

Alanya'da yeni eğitim öğretim yılı öncesinde okullarda sürdürülen hazırlık çalışmaları devam ediyor. Bu kapsamda İlçe Millî Eğitim Müdürü Yusuf Yılmaz, Değirmendere İlkokulu ve Değirmendere Ortaokulunu ziyaret etti.

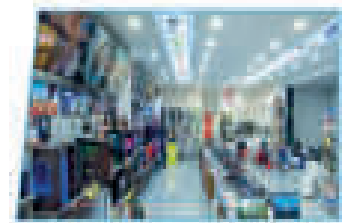
ÇALIŞMALARI YERİNDE İNCELEDİ

Okullarda yürütülen tadilat ve yenileme çalışmalarını yerinde inceleyen Yılmaz, gerçekleştirilen çalışmalar hakkında yetkililerden bilgi aldı. 2026-2027 eğitim öğretim yılı öncesinde öğrencilerin daha uygun ve güvenli fiziki şartlarda eğitim görmesi amacıyla yürütülen çalışmaların, yeni döneme kadar tamamlanması hedefleniyor. ■ **Özgür YILMAZ**



TEMPO BİLGİSAYAR

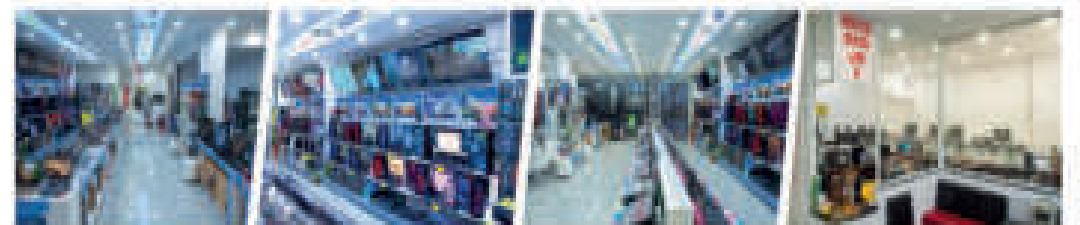
66 ÇEŞİT LAPTOP / OYUN BİLGİSAYARLARI



66 ÇEŞİT HER MARKA HER FİYATTA LAPTOP MAĞAZAMIZDA STOKLARDA!



E SPOR OYUNCULARI İÇİN MSI ASUS TOPLAMA OYUN BİLGİSAYARLARI MAĞAZAMIZDA!



08A MAHALLESİ ÇEVREYOLU CADDESİ NO:43 ALANYA TEL: 0242 512 10 01



ALBERTGENAU® SYSTEM

CAM BALKONUN ADI SOYADI!

**FİYAT AVANTAJLI
YENİ SİSTEM GİYOTİN!**



STATÜ | MOTORLU GİYOTİN CAM SİSTEMİ

Ekonomik Giyotin Cam Balkon: Statü Impetus

Konforlu bir balkon deneyimi artık lüks olmaktan çıkıyor. Statü Impetus, giyotin cam sistemlerinin sunduğu modernliği, erişilebilir fiyat avantajıyla buluşturuyor. Estetikten ödün vermeden balkonunu, terasını veya kış bahçesini dört mevsim yaşanabilir bir alana dönüştürmek isteyenler için fonksiyonel ve ekonomik bir çözüm sunuyor.

STATÜ

KREDİ KARTINA

**6 TAKSİT
İMKANI**

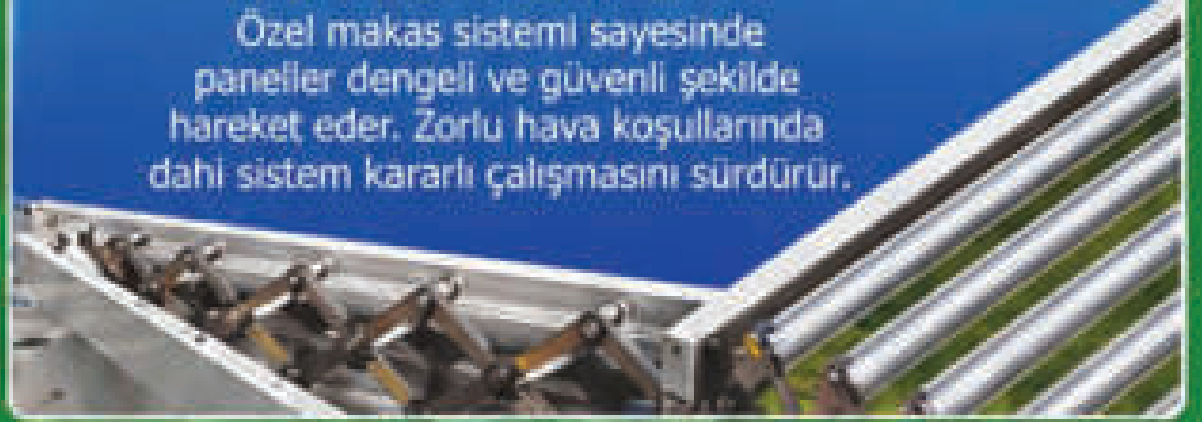
BiÖFLEX HARMONY

Bioklimatik Pergola Sistemi



MAKASLI SİSTEM

Özel makas sistemi sayesinde paneller dengeli ve güvenli şekilde hareket eder. Zorlu hava koşullarında dahi sistem kararlı çalışmasını sürdürür.



PASLANMAZ ÖZELLİKLİ MAKASLAR

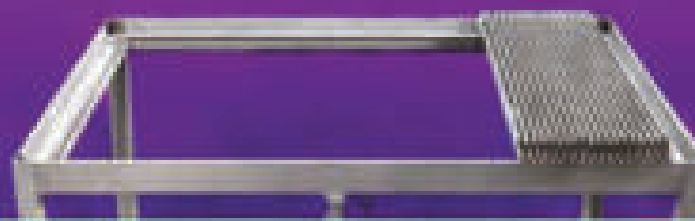


AÇILIR TAVAN



10 YIL PASLANMAZLIK GARANTİSİ

Tüm Albert Genau sistemleri
10 yıl paslanmazlık garantisi altındadır.



%80
TAVAN
AÇIKLIĞI



0242 515 25 00 - 0532 586 96 16



Çevre Yolu 77./A. Oba Başkent Hastanesi yanı



www.turgutalper.com



turgut_alper_alp_ins_albert



alanya_katlanir_cambalkon



KİRALIK İSKELE

MHS YAPI İŞ GÜVENLİKLİ İSKELE
KİRALAMA & TAŞERONLUK HİZMETLERİ

@ mhsyapi@hotmail.com

0 532 581 27 11
0 530 235 51 52



Hacımehmetli Mah. Zimbitlik Mevkii
Alanya / Antalya

513 73 00

513 96 00

SERİ İLANLAR**KISA YOLDAN HEDEFE ULAŞTIRIR...**

20 Kelime 10 Gün 400 TL - 2x5 günlük 200 TL

2x10 günlük 400 TL - Zayi 100 TL

Perşembe 13 Ağustos 2026

9

ELEMAN**ALBERT GENAU****KATLANIR CAM
ZİP PERDE
BIOCLİMATİC****Adres:** Çevreyolu üzeri
Oba Başkent Hastanesi
yanı / Alanya
Tel : 0 242 515 25 00
Gsm : 0532 586 96 16**OTO YIKAMACI ARANIYOR**
5 yıl ve üzeri tecrübeli elektrik
ve Mekanik tekniker - 2 yıl ve
üzeri tecrübesi olan servis
danışmanı aranmaktadır
İletişim: 0242 515 0 515**HYUNDAİ ALANSES****ALANYA'DA ŞOFÖR
ARANIYOR**Cenaze hizmetleri alanında
faaliyet gösteren firmamız için
30 yaş üstü, tercihen emekli
şoför arıyoruz.
Alanya'da ikamet eden
Güvenilir ve sorumluluk sahibi
İletişim: 0506 272 27 08**ELEMAN**İş yerimizde çalışmak üzere
bayan eleman alınacaktır
Gsm: 0 532 311 3255**REF REF RENT A CAR****ELEMAN**En az 2 yıllık tecrübesi olan
servis danışmanı Mekanik için
5 yıl ve üstü usta aranmaktadır.
Hyundai Alanses Oto
İletişim: 0242 515 0 515**ELEMAN****KOLLU
GROUP CAR****EUROREPAR
CAR SERVICE****Kestel Yeni Sanayi'deki
servisimizde görev alacak
BAYAN ÖN MUHASEBE
PERSONELİ ARIYORUZ!****ARANAN NİTELİKLER**

- 20 yıllık tecrübeli ve aktif
- İngilizce ve ağız programlama
- Bilgisayar ve ağız programlama
- Bilgisayar ve ağız programlama
- Bilgisayar ve ağız programlama
- Bilgisayar ve ağız programlama

ÇALIŞMA YERİ

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

Kestel Yeni Sanayi - Alanya

**İMALAT VE MONTAJ
İŞLERİ YAPILIR**

- ◆ Alüminyum doğrama
 - ◆ Cam cephe
 - ◆ Plastik Doğrama
 - ◆ Kompozit
 - ◆ Kaynak işleri
- imalat ve montajlarınız
yapılır.
Yevmiye veya götürü olarak
Gsm: 0530 785 42 52

ALBERT GENAU**YENİ NESİL
ALÜMİNYUM BAHÇE
KORKULUĞU****Adres:** Çevreyolu üzeri
Oba Başkent Hastanesi
yanı / Alanya**Tel :** 0 242 515 25 00
Gsm : 0532 586 96 16**ELEMAN****İhlas
Pazarlama**İhlas Pazarlama
Kurumsal firmamızın
Alanya
şubesinde
görevlendirilmek üzere
personel alın
yapılacaktır.

- 12 ay iş imkanı
- Kariyer edine
- Çalışma yeri yüksek
- Bay, bayan

Görüşmelerimiz Alanya
ofisimizde 14:00 - 18:00
arasında
gerçekleşecektir.**0507 040 50 82**
0544 937 80 04**SATILIK****SATILIK TARLA**
Alanya Türkteş köyünde
satılık 10 dönüm tarla.
Tapular 5 er dönüm 5 er dönümdür.
Yolu vardır.
Yan tarafında Avena Butik otel vardır.
SATIŞ FİYATI: 11.500.000 TL
Gsm: 0 535 876 18 82**KİRALIK**Alanya Eğitim ve Araştırma
Hastanesi'ne yürüme
mesafesinde Oba Mahallesi'nde
2+1, 110 m2, Ayrı mutfak,
eşyasız, 3. Kat
Fiyat: 20.000 TL
İletişim: 0532 113 19 44**SATILIK****SAHİBİNDEN SATILIK OFİS**
Alanya Adliyesi'ne
300 mt. mesafede
1+1 ve 2+1 ayrı mutfak
satılık sahibinden ofislerObagöl'de 2+1, 105 metrekare,
denize 250 metre, full eşyalı,
havuz, asansör, kamelya, kapalı
otopark, 1. kat, 1 banyo, 2 WC
85.000 Euro•BAHADIR KONI
•TUNCERLER CONSTRUCTION
Gsm: 0532 113 19 44**Alanyum****İŞ İLANI**ALANYUM AVM bünyesinde bulunan
Temizlik departmanında çalışmak üzere
verdiyi çalışma şartlarına uyum sağlayabilecek,
Tüm zamanlı Bay / Bayan Temizlik görevlisi alın yapılacaktır.**Başvuru için :****Telefon Numaramız :****+90 242 515 0315 - +90 242 515 1615****E-mail Adresimiz :****info@alanyum.com****Adresimiz :****Cumhuriyet Mahallesi Keykubat Bulvarı
No : 219 ALANYA / ANTALYA****ROYAL GARDEN BEACH HOTEL İÇERİSİNDE
DÜKKANLAR KIRAYA VERİLECEK**

- Konaklı'da yer alan Royal Garden Beach Hotel bünyesinde
- 32,68 m² ve 7,83 m² kullanım alanı

İLETİŞİM: 0242 565 03 30 / 0533 745 56 69**KİRALAMA İLANI**Alanya Konak Mahallesi'nde hizmet veren 5 yıldız otelmizde
alt aşağıdaki işyerleri 2026 yaz sezonu için kiraya verilecektir.

- TİM ORGANİZASYONU
- FOTOGRAF
- TRANSFER-RENT A CAR
- PERSONEL SERVİSİ
- EL SANATLARI
- MARKET
- MİSER ARABASI
- SPA
- TATTO
- BLATIERİ

• Teklifler TL cinsinden verilecektir. Tekliflerin istenen bilgi ve
belgelerle birlikte en geç 02 Şubat 2026 mesai bitimine kadar
Bera Alanya Ofis'e teslim edilmesi gerekmektedir.• Teklifler hakkında detaylı bilgi almak veya şartnameyi temin
etmek isteyenler otelmizde alt olan 0 242 510 08 00 numaralı
telefonu arayarak Muhasebe departmanından bilgi alabilir.**E-mail: muhasebe@alanyabera.com.tr**Not: Başvuru şartlarına gerektirilmeye hakları teminat mektubu ve daha önce
bu işin yapılmasına dair yazılı görüşülmeye gerek olmadığıdır.**Bera Alanya****İŞ İLANI**ALANYUM AVM Yiyecek İçecek bölümünde
çalışmak üzere servis elemanı arıyoruz**Başvuru için :****Telefon Numaramız :****+90 242 515 0315 - +90 242 515 1615****E-mail Adresimiz :****info@alanyum.com****Adresimiz :****Cumhuriyet Mahallesi Keykubat Bulvarı
No : 219 ALANYA / ANTALYA****İŞ İLANI**ALANYUM AVM bünyesinde bulunan
Temizlik departmanında çalışmak üzere
verdiyi çalışma şartlarına uyum sağlayabilecek,
Tüm zamanlı Bay / Bayan Temizlik görevlisi alın yapılacaktır.**Başvuru için :****Telefon Numaramız :****+90 242 515 0315 - +90 242 515 1615****E-mail Adresimiz :****info@alanyum.com****Adresimiz :****Cumhuriyet Mahallesi Keykubat Bulvarı
No : 219 ALANYA / ANTALYA****Özyuvam Halı****Tel: 0242 511 08 83****Saray Mah. Halı kavşağı: Demir Apt:56/B - ALANYA****GÖÇENLER TİCARET**
Mehmet GÖÇEN**Milangaz****LİKİDGAZ****TÜP VE SU BAYİİ****Safir****"Sanayi Tüpü "Ev Tüpü
"Piknik Tüpü " Ticari Tüp
ve her türlü ocak
tamiri yapılır.****Kredi kartı Çekilir.
"Bardak Su"0.5.litlik Su
"1.5.litlik Su "Damacana****CREDIT CARD
WITHDRAWAL****WE ARE OPEN ON SUNDAYS****SERVICE TO HOMES AND WORKPLACES****Haftanın 7 Günü 7/24 Alanyanın
Her Mahallesine
Ev ve İşyerlerine Servis imkânı
0242 514 23 00
0532 448 39 05**

Gökçe
ELEKTRONİK
Next & NextStar
YETKİLİ BAYİ

MAKİNEPAZARI
Next

Elektronik Malzeme Satış
Otel, Disco, Bar, Restaurant
Ses ve Işık Sistemleri
Dijital Uydu ve Merkezi Tv Sistemleri
Ses, Tamir, Bakım ve Montaj

Adres: Çekirgehanı Bulv. Yeşil Yolu Cd. Kallıoğlu Apt. No: 40/C - Alanya / ANTALYA
www.gokce-elektronik.com / Tel: 0242 519 04 00 Gsm: 0532 737 09 30

**AUTO
DUMAN
GARAGE**

SERAMİK KAPLAMA

- İÇ - DIŞ YIKAMA
- ÇİZİK GİDERME
- PASTA ÇILA
- MOTOR YIKAMA
- BOYA KORUMA
- İÇ KUAFÖR

3M SONAX WURTH

Süleyman DUMAN - 0533 090 65 68

Süleyman Duman

KONAK HAN EMLAK

30.YILLIK GÜVENİN ADRESİ...

SATILIK DAİRELER

1) Çıplaklı Mah. site içi 1+1	3.500.000 TL
2) Çıplaklı Mah. yeni 4+1 dubleks	9.500.000 TL
3) Payallar'da lüks sitede 1+1	3.000.000 TL
4) Mahmutlar'da 1+1 yeni	75.000 €
5) Mahmutlar Mah. yeni binada 1+1 site içi	3.000.000 TL
6) Güllerınan Mah. Molla Osman Camii civarı 2+1	3.975.000 TL
7) Alanyum arkasında 2+1 site içi	126.000 €
8) Mahmutlar'da site içi full aktiviteli 3+1	150.000 €
9) Kadipaşa Mahallesi 8 daireli bina satılık	2.000.000 €
10) Başkent Hastanesi civarı 3+1 (ofis olabilir)	225.000 €

SATILIK DÜKKANLAR

1) 25 mt lık yolda 85 m2 + 50 m2 dükkan	410.000 €
2) Gevreyolu kenarı 3 katlı 200 m2 dükkan	230.000 €
3) Şekerhane Mah. Alaiye Cad. 25 m2	115.000 €
4) 25 mt yol altında Cuma Pazarı civarı 230 m2	420.000 €
5) Cuma Pazarı üstünde 30 m2	100.000 €

SATILIK ARSALAR

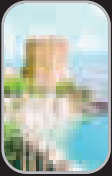
1) Güzelbağ Fatih Mahallesi 900 m2 arsa	1.650.000 TL
2) Alanya Uğrak Mah. 50 dönüm muz ve avakadoluk	2.000.000 €
3) Alara'da 3.500 m2 - 4 yıllık avokado bahçesi	11.000.000 TL
4) Oba Stadyumü güneyi 1680 m2	475.000 TL
5) Bayır Kozacı Mahallesi 650 m2	375.000 TL
6) Keşefi'de denize sıfır 3000 m2	525.000 €
7) Alara Çayırna ve denize sıfır T.T.A- 6900 m2 arsa	11.000.000 €

Not: Her bölgede arsa ve dairelerimiz mevcuttur. **Alınır – Satılır**

Saray Mah. Cangal sokak tansaş doğusu
Yurdakul apart.no:2
Tel: 519 49 90 Gsm: 0532 242 47 70

e-mail: konakhanemlakalanya@hotmail.com

www.konakhanemlak.com



GOLD YAPI EMLAK

İNŞAAT OFİSİ - IMMOBILIEN

SATILIK DAİRE VE DÜKKAN

1) Adliye civarı 2+1 ayn mutfak, yüksek giriş	3.500.000 TL
2) Çıplaklı'da 4+1, sıfır, ayn mutfak, dubleks	7.500.000 TL
3) Büyük Otel civarı 2+1 son kat balkonu	4.100.000 TL
4) Çıplaklı'da 1+1 dükkan üstü havuzlu, iskanı alınmış	3.300.000 TL
5) Yayla yolu civarı 22 m2 dükkan	2.500.000 TL

KİRALIK DAİRELER

1) Oba'da 2+1 zemin kat	12.000 TL
2) Büyükhazıbağ'de 2+1 amerikan mutfak	20.000 TL
3) Karayolları civarı 3+1 eşyalı, havuzlu, asansörlü 3+1	25.000 TL

KAT KARŞILIĞI ARSALAR

1) Oba'da 2500 m2, %20 - 4 kat imarlı	
2) Oba'da 733 m2, %20 - 4 kat imarlı	

SATILIK ARSALAR

1) Gözbuğyü'ne köy yerleşim alanı içinde 1406m2 tarla	1.350.000 TL
2) Mahmutseydi'de 2000 m2 köy yerleşim alanı içinde	5.500.000 TL
3) Mahmutseydi'de 866 m2 müstakil tapulu, yolu suyu var	2.300.000 TL
4) Güney'de 1555 m2 avokado - muz olur, müstakil tapulu	2.100.000 TL

Hasbahçe - Cikkilli - Kestel'de kat karşılığı arsalar

Gayrimenkulleriniz değerinde alınır-satılır

Hasan Ali TUNCER
0532 409 54 11

Bilal ETYEMEZ
0537 596 55 15

Daire-Villa-Arsa-Dükkan-Otel-Alım Satım & Danışmanlık

Şekerhane Mah.Cuma Pazarı Şanlı Apt.No:13/E
Tel & Fax: 0242 513 71 77

goldyapiemlak@gmail.com - hasanalituncer@hotmail.com

ERBAŞ EMLAK
Özgür ERBAŞ

ERBAŞ EMLAK
Özgür ERBAŞ

• Emlak Alım - Satım • Tadilat ve Tamiyat
• Günlük ve Haftalık Eşyalı Daireler

0535 876 18 82 / **0242 522 07 13**

• Erişim Emlak • Kadipaşa Mah. Kemer Apartmanı
• Erişim Emlak Alanya • Cad. Petrol Apt. 30A ALANYA
• Erişim Emlak Alanya • ebsanemlak@gmail.com
• Erişim Emlak Alanya • ebsan_emlak@hotmail.com

TEMİZ SU TAŞIMACILIĞI

Otel, Villa, Bahçe Havuzları Dolumu

Altın YİĞİT

0537 211 89 94 - 0534 765 79 99

LMS LOKMAN MEDİKAL
SAĞLIK ÜRÜNLERİ

MEDİKAL ORTOPEDİK ORTEZ - PROTEZ SAĞLIK ÜRÜNLERİ

SGK ANLAŞMALI

Lokman GÖRMEZ

0505 564 52 42 / 0242 538 92 84
Oba Mah. Eski Gazipaşa Cad. No 53/B ALANYA
KOÇTAŞ Arkası BP Petrol yanı

TURAN SİHHİ TESİSAT
SU KAÇAĞINIZ VARSA ÇÖZÜMÜ BİZDE

Su Tesisatı, Tamir, Tadilat (NOKTASAL SU KAÇAK TESPİTİ) Son Teknoloji Cihazlarımızla Su Kaçak Tespiti Yapılır. Jakuzi, Compact, Duşakabin İşleri İtina ile Yapılır

Fatih TURAN : 0545 880 38 43 / Nihal TURAN : 0555 790 12 00

Şekerhane Mah. Yayla Yolu Cad. Ali İmam Camii Karşısı No:62/D - ALANYA

S.S. ÖZ ALANYA 167 NOLU KAMYONCULAR ve MOTORLU TAŞIYICILAR KOOPERATİFİ

90 ADET 10 TEKERLEKLİ KAMYON
25 ADET TIR - 40 ADET KIRKAYAK
KAMYONLARIMIZLA HİZMETİNİZDEYİZ

ALANYA'DA ORGANİZE YÜK TAŞIMACILIĞI BELGESİNE SAHİP TEK KURULUŞ

Saray Mah. Spor Cad. Söğütler Odası Üstü No:5 Kat: 3
Tel Cep Bşk:0532 510 76 52-Tel Cep Bşk. Yrd:0532 255 67 30
Tel Merkez: 0242 522 52 72 Fax Merkez: 0242 522 52 73

Ahmet Usta'nın yeri
Sulu yemek ve ızgara çeşitleri

EV ve İŞYERLERİNE PAKET SERVİS YAPILIR / Evlerden gelen içli yapılır. Sipariş üzerine cunaza ve mevlüt yemekleri yapılır.

ALO PAKET 0242 511 00 23 - 0532 573 08 53
Oba Caddesi No:25/A (Orman İşletmesi Karşısı) ALANYA

NAZAR HEDİYELİK

Bujiteri - Hediyelik - Gıda Toptan Satış

Ulaş Kara / 0537 923 33 11 nazarhediyelik@hotmail.com 0242 519 30 67
Şekerhane Mah. Ali İmam Sk. Ahmet Düğünçeli Apt. No:8/A ALANYA

TAYFUN OTO SERVİS
BAKIM - ONARIM ve SERVİS

TOYOTA VW AUDI BMW Mercedes-Benz

Her türlü aracın manuel şanzıman tamiri yapılır

HİDİR OTO ELEKTRİK & KLİMA

✓ Klima
✓ Marş dinamosu
✓ Şarj dinamosu
✓ Akü

Tayfun HİDİR 0537 742 76 11
Mevlüt HİDİR 0537 455 09 88
Cumhuriyet Mah. Azaköğle Liman Sk. No: 32/33 ALANYA

akgöl klima
İKLİMLENDİRME SİSTEMLERİ

DAIKIN

YETKİLİ BAYİİ & SERVİS

Osman AKGÖL / 0533 205 78 58

Kadipaşa Mah. Gıda Cad. No:16/B (Yukarı Hal Karşıya) ALANYA
Tel: 0242 511 74 58 - 0242 511 07 11
osmanakgul77@gmail.com

VRF IV
altherma® Multi Klimalar Split Klimalar no pompası

AKÇA SOĞUTMA

OLEFINI Akça SOĞUTMA

Alanya Bölge Bayii - Servisi

Sevban AKÇA

Tel: 0242 511 09 85 / Gsm: 0535 519 98 85 / Gsm: 0541 319 19 01
Saray Mah. Başkent Hastanesi Karşısı, Partişli Kargo yanı / ALANYA
sevban77@hotmail.com / www.akcasogutma.com

ÇAKAL OTO

ELEKTRİK - ELEKTRONİK - KLİMA - AKÜ - AKSESUAR

YILMAZ ŞARJ BAKIMI MARŞ BAKIMI

24/7 ÇKL oto servis

Zaman kriterlerini göz önünde bulundurmadan

MUSTAFA ÇAKAL 0546 966 64 17

7/24 HİZMETİNİZDEYİZ

Cumhuriyet Mah. Keykubat Biv. Azaköğle Sanayi Sitesi 213/F (Alanyum yanı) / ALANYA

Alanyaspor doğru yolda



1959 yılında başlayan Türkiye'nin en üst düzey futbol ligi Süper Lig'de 2026-2027 sezonu resmi olarak yarın (14 Ağustos 2026) tarihinde oynanacak maçlarla açılacak. Süper Lig'in 2026-2027 sezonu 69'uncu sezon olacak olurken yeni sezon Corendon Alanyaspor için 11'inci sezon olacak. Yeni sezonun Türk futbolu ve Alanyaspor için güzel yararlı geçmesini temenni ediyorum.

Yeni sezona girerken bütün kulüpler, ligdeki hedefleri doğrultusunda transfer yaparak kadrolarına takviye yaptı. Teknik ekip değişikliğine gitti.

Sezon önce futbol camiasında en çok konuşulan konu kim şampiyon olur? ve hangi takımlar düşer? konusu çokça konuşulur. Bende kim şampiyon olur kimler düşer konusuna takımların yaş ortalamaları üzerinden yaklaşmak ve tahminlerinize yardım etmek istedim. Yaş ortalaması futbol oldukça önemlidir.

Transfer henüz kapanmamış olsa da takımlar lige hazırlanmak amacıyla transferi yüksek oranda tamamladı. Süper Lig'deki takımların istatistik verilerini en doğru ve en güncel şekilde yansıtan 'transfer-

mart' verilerinden yararlandığımı da belirtmek isterim.

Süper Lig'in Yaşlı Kadrosuna sahip diyebileceğimiz Fenerbahçe, Trabzonspor, Konyaspor ve ligin yeni ekipleri Erzurumspor, Amedspor, Çorum FK görünürken, son şampiyon Galatasaray ise Tecrübeli Kadroya sahip.

Genç takımlar kategorisinde ise Samsunspor, Göztepe, Eyüpspor, Alanyaspor ve Kasımpaşa bulunuyor.

Corendon Alanyaspor'un yaş ortalaması 24.9 olarak görülüyor. Süper Lig'deki tek Akdeniz ekibi Alanyaspor'un yaş ortalamasını yükselten oyuncuların hepsinin de yabancı oyuncular olması dikkat çekiyor. Turuncu yeşillilerde 39 yaşındaki Brezilyalı kaleci Paulo Victor olurken, Fidan Aliti (32), Florent Hadergjonaj (32) ve Ui-Jo Hwang (33) takımın 30 yaşüstü oyuncularını.

Alanyaspor'un bütçesine göre, forma satışı bilet vs gelirlerini göz önünde bulundurduğunuzda doğru bir kadro yapılması içerisinde olduğu net bir şekilde görülüyor.

GENÇ KADRO : 20-25

Genelde altyapı ağırlıklı kadro kuran, oyuncu yetiştirip satmayı hedefleyen takımlar yaş ortalaması 'Genç Kadro' oluşturur. Dezavantaj-



ları; Genç takımlar baskı altında veya kritik maçlarda tecrübe eksikliği nedeniyle daha sık taktiksel hatalar yapabilir. Bir hafta harika oynayan bir genç oyuncu, sonraki üç hafta sahada tamamen kaybolabilir. Tecrübe eksikliği nedeniyle kritik bölge-lerde gereksiz fauller, pas hataları veya zamanlama kusurları yaparlar. İşler kötü gittiğinde takımı saha içinde sakinleştirecek, hakemle veya rakiple psikolojik savaşı yönetemezler. Avantajları ise: Bu şekilde kadro kuran takımlar dinamik ve atletizm gücü yüksek olur. Oyuncuların ciğer kapasiteleri ve sprint güçleri zirvededir; 90 dakika boyunca yoğun pres yapabilirler. Taktiksel yenilikleri, modern oyun felsefelerini ve teknik direktörün ağır idman programlarını kolay kabul ederler. Oyuncuların pıyasa değerleri hızla katlanabilir ve ciddi bir finansal kaynak ve sürdürülebilirlik sağlarlar. Ayrıca tecrübeli yıldızlara kıyasla maaş bütçeleri çok daha düşüktür; kulübü mali krizlerden korurlar.

TECRÜBELİ KADRO : 25-27

Tecrübe ile fiziksel gücün en iyi

dengelandığı, şampiyonluk hedefleyen takımların sahip olduğu takımlar 'Tecrübeli Kadro' veya 'İdeal Kadro' oluşturuyor. Tecrübeli Kadrolar; Üst üste mağlubiyet alma veya panik yapma oranları düşüktür. Kötü gidişatı hızlıca toparlarlar. Geniş ve olgun kadrolar, hem yerel ligi hem de Avrupa kupalarını (maç yoğunluğunu) daha iyi kaldırır. Ayrıca deplasman baskısından en az etkilenen kadro tipidir, soğukkanlı kalırlar. Dezavantajları: Kas sakatlıklarının iyileşmesi ve sahaya dönüş süresi biraz daha uzundur. Daha önce çok kupa kazanmış oyuncuların kuruluysa, motivasyon kaybı yaşama riskleri genç takımlara göre daha yüksektir.

YAŞLI KADRO : 27+ - 27 ÜZERİ

Büyük maçların, derbilerin ve final maçlarının baskısını çok iyi kaldırır. Panik yapmazlar. Pozisyon alma becerileri çok gelişmiştir. Nerede durmaları gerektiğini bildikleri için az enerjiyle en iyi verimi alırlar. Saha içinde teknik direktöre ihtiyaç duymadan oyuna müdahale edebilir, takımı ayağa kaldıran birden fazla figür bulunur. Takımda uyum süreci kısadır. Tecrübeden dolayı kısa vadede başarıya ulaşmak daha kolaydır. Hakem ve rakip yönetimi, yazılı olmayan kurallarını iyi bilirler. Oyunun temposunu ayarlama da faul alma, süreyi geçirme v.b. konusunda ustadırlar. Yaşlı kadronun dezavantajı ise: Maç temposu yüksek olan, yoğun pres yapan rakiplere karşı fiziksel olarak ezilebilirler.

Kas sakatlıklarının iyileşme süreci uzar. Kronik sakatlık riski artar. Maaş beklentileri yüksektir ve yollarından dolayı satılarak para kazandırma ihtimalleri neredeyse yoktur. Haftada 2 veya 3 maç yapılan yoğun fikstürlerde performansları düşer. Üst üste maç kaldıramazlar. Takım aynı anda yaşlandığı için 1-2 sezon sonra kadroyu yenilemek gerekir ve bu da büyük bir transfer maliyeti doğurur.



Trendyol Süper Lig'in 'transfermarkt' verilerine göre takımların yaş ortalaması:

TAKIM	Y-O	K-D
Fenerbahçe	27.6	332.15 M.Euro
Galatasaray	25.8	325.25 M.Euro
Beşiktaş	25.7	202.40 M.Euro
Trabzonspor	27.2	155.90 M.Euro
Başakşehir	26.3	79.18 M.Euro
Göztepe	24.7	68.26 M.Euro
Samsunspor	23.7	54.65 M.Euro
Ç.Rizespor	25.5	42.35 M.Euro
Çorum FK	27.2	40.68 M.Euro
Alanyaspor	24.9	35.58 M.Euro
Kasımpaşa	24.9	30.55 M.Euro
Konyaspor	27.1	29.75 M.Euro
Amed SK	27.1	27.25 M.Euro
Gaziantep FK	25.5	23.30 M.Euro
Kocaelispor	26.1	21.15 M.Euro
Erzurumspor	27.0	18.90 M.Euro
Genlerbirliği	25.6	14.55 M.Euro
Eyüpspor	24.5	12.15 M.Euro
(Y-O : Yaş Ortalaması) (K-D : Kadro Değer)		



Alanya Belediyespor pazartesi topbaşı yapacak

ALANYA'NIN EFELERİ YENİ SEZON HAZIRLIKLARINA PAZARTESİ BAŞLIYOR

BELEDİYESPOR TRANSFERE DEVAM EDİYOR

Alanya Belediyespor, iç transferde iki dış transferde 6'ncı oyuncuyu kadrosuna kattı. Öte yandan Efeler Ligi fikstür çekimi bugün İstanbul'da gerçekleştirilecek.



Kura çekimine Serdar Esen katılıyor

TRANSFERE DEVAM

Efeler Ligi'ne ilk kez 2023 yılında (2022-2023 sezonu sonunda) yükselen Alanya Belediyespor, 4'üncü sezonda kadroda yer alacak oyuncular ekibini oluşturmak

için transfer çalışmalarını sürdürüyor. Mevcut kadronun çoğunluğu ile yolları ayıran ve 2 oyuncu ile devam kararı alan Alanya Belediyespor Zeka Çağatay Kır (Libero) ve Brodie Hoffer (Smaçör) sözleşme yenilemişti. Kırmızı beyazlıların kadroya orta oyuncusu Emir Kaan Öztürk'ü takviye yaparak transferine devam etti. Efeler Ligi'nin tecrübeli ismi Emir Kaan Öztürk, kariyerinde İBB Spor, Galatasaray, Arkasspor ve Bursa BŞB forması giydi.

Alanya Belediyespor'un bu sezonki transferleri: Abdulsamet Sineren (orta oyuncu), Ahmetcan Büyükgöz (smaçör), Vitaly Shchykov (pasör), Yiğit Yıldız (orta oyuncu), Mustafa Selçuk Uyar (pasör çaprazı), Emir Kaan Öztürk.

KURA ÇEKİLİŞİ

2026-2027 Voleybol sezonu kura çekimi bugün gerçekleştirilecek. İs-

tanbul Fişekhane Galeri Salonu'nda yapılacak kura çekiminde Vodafone Sultanlar Ligi, SMS Grup Efeler Ligi, Arabica House Kadınlar ve Erkekler 1. Ligi, Kadınlar ve Erkekler 2. Ligi fikstürü belli olacak.

Fikstür çekilişinde Alanya Belediyespor'u kulüp müdürü Serdar Esen temsil edecek.

Fikstür Çekiliş Programı

11.00 – 12.00 – Vodafone Sultanlar Ligi ve SMS Grup Efeler Ligi Fikstür Çekimi
12.30 – 13.15 – Arabica Coffee House Kadınlar ve Erkekler 1. Lig Fikstür Çekimi
14.30 – 15.30 – Kadınlar ve Erkekler 2. Lig Fikstür Çekimi
Fikstür çekimi, TVF Voleybol TV



Orta Oyuncu Emir Kaan Öztürk ekibe katıldı

YouTube kanalı üzerinden canlı olarak yayınlanacak.

TAKIM TOPLANIYOR

Daha önce el sıkışıp anlaşma sağladığı oyunculara tek tek imza attıran Alanya Belediyespor, yeni sezon hazırlıklarına 4 gün sonra başlayacak. Kırmızı beyazlı ekip, Efeler Ligi'nde ki 4'üncü sezonu için 17 Ağustos Pazartesi günü topbaşı yapacak. Hazırlıklarına Alanya'da evinde başlayacak olan Belediyespor'un kamp ve hazırlık maçları programı konusunda henüz bir açıklama yapılmadı. ■ **Ercan YILDIRIM**

TRANSFER GÜNDEMİ

Beşiktaş ile 3 yıllık anlaşmaya varan Dusan Vlahovic, bugün İstanbul'da olacak.

Galatasaray kanat transferinde Rafael Leao için Milan'ın sürekli karar değiştirmesi nedeniyle rotasını Ethan Nwaneri'ye çevirdi.

Galatasaray, Villarreal'den 23 yaşındaki stoper Renato Veiga'yı istiyor.

Fenerbahçe'nin Şampiyonlar Ligi Play-Off Turundaki rakibi Lyon oldu. Sparta Pragı rövanşta 3-0 mağlup eden Fransız ekibiyle ilk maç 18 Ağustos'ta Kadıköy'de oynanacak. Sar-lacivertliler, bu tura kadar 4,3 milyon euro kazandı.

Fenerbahçe: Sambacı futbolcu Fred, 3 yıldır formasını giydiği Fenerbahçe'den ayrılmaya hazırlanıyor.

Fenerbahçe, Napoli ile Romelu Lukaku için anlaşmaya vardı. Taraflar 6 milyon euro artı bonuslar karşılığında el sıkıştı.

Beşiktaş: Vlahovic ile sözlü anlaşmaya vardı. 26 yaşındaki futbolcuyla Haziran 2029'a kadar geçerli 3 yıllık sözleşme konusunda anlaşma sağlandı.

Trabzonspor, Darwin Nunez transferinde artık son aşamaya geldi.

Samsunspor, 22 yaşındaki stoper Gabriele Guarino'yu kadrosuna kattı.

Samsunspor Başkanı Yüksel Yıldırım: "Anthony Musaba araçları aracılığı ile Samsunspor'a tekrar gelmek istediğini iletti böyle bir şey olmayacağını söyledim."

Eyüpspor, Kasımpaşa forması giyen forvet oyuncusu Yusuf Barası ile prensipte anlaştı.

Göztepe, Fenerbahçe ile sözleşmesi biten Boran Elgizel'i kadrosuna kattı.

Çorum FK, Rangers forması giyen Fildişili orta saha Mohammed Diomande ile resmi sözleşme imzaladı.

Kocaelispor, Berkan Kutlu ile sözleşme imzaladığını açıkladı.

Amedspor, Galatasaray'dan Ali Turap Bül-bül ile görüşmelere başladı.

Yalova FK, teknik direktörlük görevine Sinan Yücer'i getirdi.

Muşspor, Şanlıurfaspor forması giyen kaleci Buğra Köylü ile anlaşmaya vardı.

Osmaniyespor FK, Erciyes 38 FK forması giyen 27 yaşındaki stoper İsmail Karakaş'ı kadrosuna kattı.

Osmaniyespor FK, orta saha oyuncusu Muhammed Eren Kırılcu ile 1461 Trabzon FK forması giyen sağ bek Efekan Kadir Kıran ile anlaştı.

Y.Mersin İ.Y., forvet oyuncusu Burhan Tüzün ile anlaşmaya vardığını açıkladı.

12 Bingölspor, forvet oyuncusu Koray Yağcı ile anlaşmaya vardı.

MİLLİ TAKIM: U17 Erkek Voleybol Milli Takımımız, 19-29 Ağustos tarihlerinde Katar'da düzenlenecek U17 Erkekler Dünya Şampiyonası hazırlıkları kapsamında Ankara'da kampa girdi.

MİLLİ TAKIM: 17 Yaş Altı Kız Voleybol Milli Takımımız, Şili'nin başkenti Santiago'da düzenlenen 2026 FIVB U17 Kızlar Dünya Şampiyonası'nda adını son 16 turuna yazdırdı.

MİLLİ TAKIM: U16 Erkek Voleybol Milli Takımımız, 1-5 Eylül tarihlerinde Yunanistan'ın Midilli şehrinde düzenlenecek Balkan Şampiyonası hazırlıkları kapsamında Ankara'da kampa girdi.

HENTBOL: Hentbolda 2026-2027 sezonu Süper Lig fikstürü belli oldu. Erkekler Süper Lig'de sezon 29 Ağustos, Kadınlar Süper Lig'de 30 Ağustos'ta başlayacak.

1965 DIVER

KLASİK. SADE. GÜÇLÜ.

1965 yılında Seiko, dünyanın ilk dalış saatlerinden birine imza attı. Zamana meydan okuyan bu tasarım, sadeliği ve dayanıklılığıyla efsane oldu.

-  **300M**
Su Geçirmezlik
-  **Safir Cam**
Çizilmeye Dayanıklı
-  **Otomatik Mekanizma**
Uzun Ömürlü Performans



SEIKO

1968 DIVER

GELİŞMİŞ. GÜÇLÜ. PROFESYONEL.

1968 modeli, Seiko'nun dalış saatlerindeki yenilikçi adımlarının sembolü. Daha yüksek güvenlik, daha iyi okunabilirlik ve üstün teknolojiyle donatıldı.

-  **300M**
Su Geçirmezlik
-  **Safir Cam**
Çizilmeye Dayanıklı
-  **Otomatik Mekanizma**
Uzun Ömürlü Performans



 **KANAAT**
KUYUMCULUK
— PIRLANTA —