



FER DIAMOND  
LUXURY

BY AYDOĞAN

• Pırlanta | Elmas | Altın | Saat •

Tüm Ürün Çeşitlerimizde İndirim Fırsatları!

www.ferdiamond.com

@ferdiamondluxury

Şekerhane Mh. Ş. Tokuz Cad. İpikhan Apt. No:38/A 07400 Alanya/Antalya

**bilgi asansör**

PROJE  
REVİZYON  
MONTAJ  
BAKIM  
ONARIM

ALANYA'DA EN İYİ SEÇİM: ALANYA

0532 479 05 01

www.bilgiasansor.com

HABER & REKLAM: 0 532 015 78 70

www.alanyapostasi.com.tr

**ALANYA**

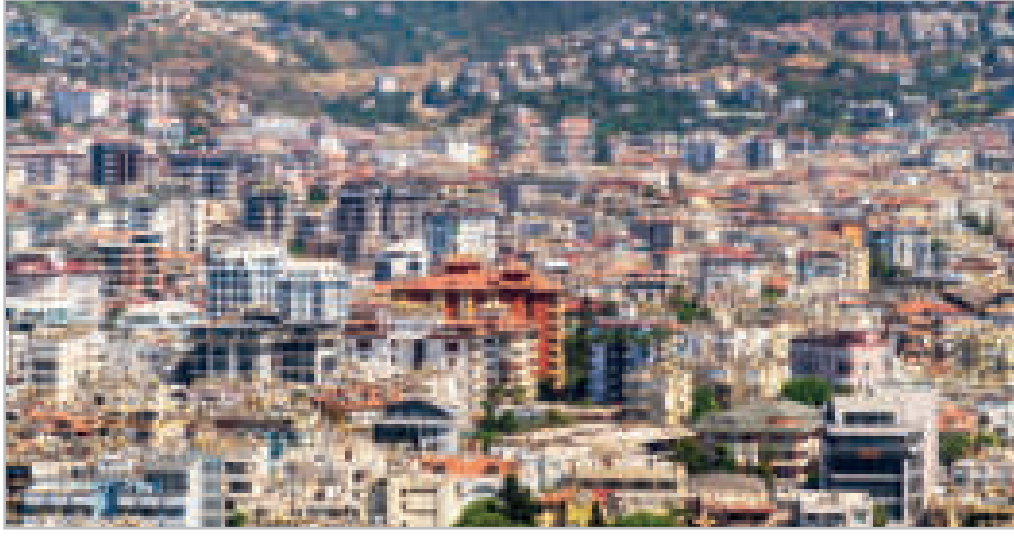
GERÇEK HABER GAZETESİ POSTASI

Çarşamba 15 Nisan 2026 e-mail: alanyapostasi@hotmail.com Fiyatı: 15 TL

**KARABAN DÖVİZ**

SEKERHANE Mh. ALIÖK Cad. 32/10

519 45 45



## Sektöre heyecan geldi

Bir süredir durağan ilerleyen inşaat ve gayrimenkul sektörü Bakan Şimşek'in yabancı sermaye çağrısı ile hareketlendi.

ALANYA ENGELE TAKILYOR

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek'in yabancı sermaye çağrısına Alanya'dan destek gelse de ilçeye en büyük engel ikamet kısıtlaması. MÜTBİR Başkanı Küçüker, ikamet uygulamasının şu an yabancıya satışın önünde ciddi bir engel teşkil ettiğini belirtti.

İKAMETİN ÖNÜ AÇILMALI

Küçüker, yabancı yatırımcının ülkeye can getireceğini vurgulayarak, "İkametgahın önü açılırsa inşaat ve alt sektörlerimiz, Türkiye'nin her yerinden tedarik yaptığımız için, hepsine ciddi faydası olacağını düşünüyoruz" dedi.

2'DE

Mustafa Küçüker

# ALTAV ŞİRKETLEŞİYOR

ALTAV'ın genel kurul maddeleri içerisinde yer alan 2 konu gündeme düştü. 22 Nisan'da gerçekleşecek genel kurulda ALTAV'a ait şirket kurulmasının önü açılacak

### TÜZÜK DEĞİŞİKLİĞİ OLACAK

Alanya Turizm Tanıtma Vakfı'nın (ALTAV) 22 Nisan'da yapılacak Olağan Genel Kurulu'nda en dikkat çeken madde, vakfa ait şirket kurulabilmesinin önünü açacak tüzük değişikliği olacak. Düzenleme kabul edilirse, vakfın ilerleyen süreçte şirketleşme yönünde adım atmasının hukuki zemini oluşturulacak.



### ALTAV'IN İŞLEYİŞİ DOĞRUDAN DEĞİŞECEK

Genel kurulda ayrıca yönetim kurulu üyelerine huzur hakkı ödenmesi ve vakıf iktisadi işletmesine kredi kartı çıkarılması için yetki verilmesi gibi maddeler de görüşülecek. Toplantının, ALTAV'ın kurumsal yapısını ve gelecekteki işleyişini doğrudan etkileyecek kararlar içermesi bekleniyor. ● 2'DE



Genel Kurulda ALTAV yönetiminde de değişimin yaşanması bekleniyor.

### Fiyat savaşına giren kaybedecek

ALTAV Basın Sözcüsü Gencelli, sezon başlangıcı öncesinde tesislerin fiyat indirimlerine ilişkin, "Her şey dahil segmentte fiyat savaşına giren uzun vadede kaybeder. Bu işin matematiği nettir" dedi. ● 2'DE

Alper Gencelli

## AGC'den Antalya'da mesleki temas



AGC Başkanı Gaye Coşkun ve yönetim kurulu üyeleri, Antalya'da gerçekleştirdikleri ziyaretlerde mesleki sorunlar ve basın camiasına yönelik konularda temaslarda bulundu.



AGC Başkanı Coşkun ve yönetim kurulu üyeleri, Antalya'da kamu diplomasisi kapsamında bir dizi önemli ziyaret gerçekleştirdi. Heyet, İletişim Başkanlığı Antalya Bölge Müdürü Ahmet Uzun ve Basın İlan Kurumu Antalya Bölge Müdürü Mevlüt Uluçamlıbel ile bir araya gelerek basın sektörünün güncel sorunlarını ve çözüm önerilerini değerlendirdi.



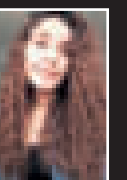
### Gazipaşa Avrupa'dan onayı aldı, Alanya'nın keçiyoynuzu beklemede



Çandır, Manavgat susamı ve Gazipaşa narı Avrupa Birliği'nden tescil onayı aldığını belirterek, Alanya keçiyoynuzu ve Antalya zeytini için devam eden süreçler kentin coğrafi işaretli ürünlerle uluslararası pazardaki gücünün perçinlendiğini söyledi. ● 5'TE

### Gülistan Doku cinayetinde baş şüpheli Alanya'da yakalandı

Gülistan Doku soruşturmasında cinayet şüphesiyle 7 ilde başlatılan dev operasyon kapsamında, aralarında Zeinal A.'nın da bulunduğu 3 şüpheli Alanya'da gözaltına alındı. ● 3'TE



Çocuklarımız obez oluyor ● 3'TE

Hasan Basri SAVAŞ

**TADIM TANTUNİ**

**DİKKAT KAMPANYA**

200+

**TANTUNİLER SİZDEN İSTEDİĞİNİZ İÇECEK BİZDEN ÜCRETSİZ**

KAMPANYA RESTAURANTTA YENEN YEMEKLERDE, GEL AL DA VE TELEFONLA YERİLEN SİPARİŞLERDE GEÇERLİDİR. KAMPANYA 1 NİSAN 2026 TARİHİNE KADAR GEÇERLİDİR.

**SEVİYORSAN SÖYLE BENCE**

HACET ŞUBE 0242 519 07 09 OBA ŞUBE 0242 504 25 02 PAZAR GÜNLERİ HACET ŞUBEMİZ AÇIK

0 532 015 78 70



alanyapostasi.com.tr



alanyapostasi gazetesi



@AlanyaPostasi



alanyapostasi



AlanyaPostasi



AlanyaPostasi



AlanyaPostasi



AlanyaPostasi



AlanyaPostasi



MUSTAFA KÜÇÜKER

# Küçük: İkamet engeli kalkarsa sadece inşaat değil tüm ekonomi kazanır

ALTSO Başkanı Eray Erdem'in yabancıya mülk satışının önündeki engellerin kaldırılması çağrısının ardından, Alanya Müteahhitler Birliği Başkanı Mustafa Küçük de ikamet kısıtlamasının sektörde ciddi bir sorun yarattığını söyledi. Küçük, birçok mahallede yüzde 20 sınırının altına inildiğini belirterek, düzenlemenin ivedilikle yeniden gözden geçirilmesi gerektiğini ifade etti.

çıkması nedeniyle uygulanan kısıtlamanın, bugün gelinen noktada birçok bölgede fiilen alt sınıra indiğini savunarak, bu mahallelerin yeniden açılması gerektiğini söyledi.

## "ÇOĞU MAHALLEDE RAKAM YÜZDE 20'NİN ALTINA GELDİ"

İkamet kısıtlamasının ilk getirildiği dönemde mahalle bazlı oranların gerçeğe gösterildiğini hatırlatan Küçük, bugün ise tablonun değiştiğini dile getirdi. Küçük, "Şu an mahallelerde o rakam aşağıya geldi. Çoğu mahallede yüzde 20'nin altına gelindi. Bunun için biz bunların açılmasını talep ediyoruz ki insanlar burada yaşamak istiyorlar, bu şehirde daha fazla kalmak istiyorlar" dedi.

## "İHTİYACI OLMAYANLAR DA İKAMET ALDI"

Küçük, mevcut verilerin gerçek tabloyu tam olarak yansıtmadığı görüşünü de dile getirdi. Elektrik ve internet aboneliği gibi işlemlerde ikamet şartı aranmasının, bazı yabancıların fiilen burada yaşamaya da ikamet almasına yol açtığı savunarak Küçük, "Çoğu kişi de ikamet ihtiyacı olmadan ikamet aldı. İnternet aboneliği için, elektrik aboneliği için ikamet şartı koşuldu. Bundan dolayı müşteri ihtiyacı olmasın diye durumunda kaldık" diye konuştu. Göç İdaresi kayıtlarında giriş-çıkış bilgilerinin net biçimde görülebileceğini belirten Küçük, sistem üzerinden yapılacak sağlıklı bir analizle, ikameti bulunan

ancak fiilen burada yaşamayan önemli bir kitleyi ortaya çıkacağını ifade etti. Bu nedenle gerçek yabancı yerleşik oranının resmi görünüm rakamlardan daha düşük olduğunu söyledi.

## "KÖRFEZ'DEN CİDDİ İLGI VAR"

Alanya'ya özellikle Körfez bölgesinden yoğun ilgi bulunduğunu vurgulayan Küçük, "Türkiye'nin bu ilgiyi ekonomik fırsata çevirmesi gerektiğini belirtti. Sadece konut satışından değil, daha geniş bir yatırım perspektifiyle konuya bakılması gerektiğini söyleyen Küçük, "Ülkemiz açısından da bunu bir fırsat olarak görmek lazım. Sadece inşaat sektörüyle ilgili değil, diğer sektörlerde de bu insanlar o bölgeden çıkıp yatırımlarını, üretimlerini, fab-

rikalarını Türkiye'ye taşıyabilir" dedi.

## "SADECE İNŞAAT DEĞİL, ALT SEKTÖRLER DE KAZANIR"

Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın da bu konuda çalışmaya yaptığına dair bilgileri basından takip ettiklerini belirten Küçük, yabancı yatırımcının ve sermayenin Türkiye'ye kazandırılmasının herkesin menfaatine olacağını söyledi. Küçük, ikamet kapılarının açılmasının yalnızca inşaat sektörüne değil, çok sayıda alt sektöre de canlılık getireceğini vurgulayarak, "İkametgahın öni açılırsa bizim inşaat ve alt sektörlerimiz, Türkiye'nin her yerinden tedarik yaptığımız için, hepsine ciddi faydası olacağını düşünüyoruz" ifadelerini kullandı. ■ ([www.alanyapostasi.com.tr/ALKINBIRICKI](http://www.alanyapostasi.com.tr/ALKINBIRICKI))



## ALTAV genel kurulunda şirket maddesi öne çıktı

Alanya Turizm Tanıtma Vakfı'nın 2025 yılına ilişkin Olağan Genel Kurulu 22 Nisan'da yapılacak. Gündemde en dikkat çeken başlıklardan biri ise vakfa ait şirket kurulabilmesine ilişkin tüzük değişikliğinin görüşülecek olması oldu.

Alanya Turizm Tanıtma Vakfı'nın (ALTAV) 2025 yılına ilişkin Olağan Genel Kurul Toplantısı, 22 Nisan'da saat 14.30'da Alanya Belediyesi Meclis Salonu'nda gerçekleştirilecek. İlk toplantıda çoğunluk sağlanamaması halinde ikinci toplantı, 30 Nisan tarihinde aynı yer ve saatte, çoğunluk aranmaksızın yapılacak.

## GÜNDEMDE EN DİKKAT ÇEKEN BAŞLIK ŞİRKET KURULMASI

Genel kurul gündeminde yer alan 9'uncu madde, toplantının en dikkat çeken başlıklarından biri oldu. Buna göre, vakfa ait şirket kurulabilmesinin önünün açılması amacıyla tüzük değişikliği yapılması konusu genel kurulda görüşülecek. Söz konusu düzenlemenin kabul edilmesi halinde, ALTAV'nin gelecekte vakfa bağlı bir şirket yapısı oluşturabilmesine yönelik yeni bir hukuki zemin oluşacak.

## FAALİYET RAPORU VE BÜTÇE DE GÖRÜŞÜLECEK

Genel kurulda yönetim kurulunun 2025 yılına ait faaliyet raporu, denetleme kurulu raporu, kesin hesapları, vakaf gelir-giderleri ile bilançolar okunarak üyelerin onayına sunulacak. Toplantıda ayrıca 2026 yılı bütçesi de müzakere edilerek karara bağlanacak.

## YÖNETİM VE DENETİM SEÇİMİ YAPILACAK

Toplantının bir diğer önemli gündem maddesi ise vakfın yeni dönem yönetim yapısının belirlenmesi olacak. Genel kurulda vakaf yönetim kurulu, denetim kurulu ve danışma kurulu üyelerinin seçimi gerçekleştirilecek.

## HUZUR HAKKI VE KREDİ KARTI YETKİSİ DE GÜNDEMDE

Genel kurulda ayrıca vakaf yönetim kurulu üyeleri ile vakaf iktisadi işletmesi müdürler kuruluna huzur hakkı ödenmesiyle ilgili tüzük değişikliği ve vakaf iktisadi işletmesine kredi kartı çıkarılabilmesi için yönetim kuruluna yetki verilmesi maddeleri de görüşülecek. ALTAV'nin olağan genel kurulunun, hem yönetim yapısı hem de vakfın gelecekteki kurumsal yapılanmasına ilişkin önemli kararların alınacağı bir toplantı olması bekleniyor. ■ (ÖZGÜR YILMAZ)

# "2026 sezonu kırılğan bir denkleme başladı"

ALTAV Yönetim Kurulu Üyesi ve Basın Sözcüsü Alper Gencelli, 2026 turizm sezonuna ilişkin yaptığı değerlendirmede, talep daralması, pazar kayması ve artan maliyet baskısının sektörü zorladığını belirterek, "Her şey fiyat düşürmekle çözülmez. Asıl mesele doğru pazarı doğru ürünle ve doğru fiyat stratejisiyle buluşturmak" dedi.

Alanya Turizm Tanıtma Vakfı (ALTAV) Yönetim Kurulu Üyesi ve Basın Sözcüsü Alper Gencelli, 2026 turizm sezonuna ilişkin dikkat çeken değerlendirmelerde bulundu. Gencelli, "Türkiye turizmi 2026 sezonuna oldukça kırılğan bir denkleme girmiş durumda. Talep daralması, pazar kayması ve artan fiyat baskısı sektörün ana gündemini oluşturuyor. Özellikle Avrupa pazarındaki zayıflama ve jeopolitik algı yönetimi, bu sezonun dinamiklerini doğrudan şekillendiriyor" dedi.

## "RUS PAZARI ÜZERİNDEN YÜRÜTÜLEN İNDİRİM ÇÖZÜM DEĞİL"

Rus pazarı üzerinden yürütülen fiyat indirimlerinin yüzde bir çözüm gibi görünse de meselenin çok daha derin olduğunu vurgulayan Gencelli, "Bugün gelinen noktada, Rus pazarı üzerinden yürütülen fiyat indirimleri aslında yüzde bir çözüm gibi görünse de meselenin özü bundan çok daha derin. Özellikle şu net koymak gerekir: Rus turistin Türkiye'ye gelip gelmemesi yalnızca fiyatla açıklanabilecek bir konu değildir" diye konuştu.



ALPER GENCELLİ

## "AVRUPA PAZARINDAKİ DARALMA BÜYÜK ÖLÇÜDE ALGISAL"

Avrupa pazarındaki zayıflamanın temelinde ekonomik gerekçelerden çok algısal ve politik risk yönetiminin bulunduğunu belirten Gencelli, "Avrupa pazarındaki daralmanın temel nedeni ekonomik değil, büyük ölçüde algısal ve politik risk yönetimidir. Avrupa ülkelerinin Türkiye'yi, çevresindeki çatışma bölgeleriyle birlikte değerlendirmesi ve bazı seyahat sigortalarının bu bölgeyi kapsam dışı bırakması, Avrupalı turistin daha temkinli hareket etmesine yol açmaktadır. Bu durum, Türkiye'nin gerçek güvenlik koşullarından bağımsız olarak talebi doğrudan etkilemektedir" dedi.

## "RUS TURİST İÇİN BELİRLEYİCİ UNSUR EKONOMİK KOŞULLAR"

Rus pazarının farklı dinamiklerle hareket ettiğini ifade eden Gencelli, "Rus pazarı ise farklı dinamiklerle hareket eder. Rus turist için belirleyici unsur güvenlik algısından ziyade ekonomik koşullardır. Ruble'nin durumu, gelir seviyesi ve paket fiyatlarının erişilebilirliği bu pazarda temel belirleyicidir" ifadelerini kullandı. Gencelli, "Nitekim 2026 sezonuna girerken rubledeki görüce toparlanma ve erken rezervasyon döneminde fiyatların geçen yıla kıyasla daha uygun olması, Rus pazarı açısından olumlu sinyaller

vermekteydi. Ancak sezon paketlerinin 180 bin ile 500 bin ruble bandında şekillenmesi, bu pazarın hala fiyat hassasiyetinin yüksek olduğunu net şekilde ortaya koyuyor" dedi.

## "EN KRİTİK MALİYET BASKISI ENERJİ"

Turizm sektörünün üzerindeki en önemli baskılardan birinin enerji maliyetleri olduğunu kaydeden Gencelli, "Öte yandan göz ardı edilmemesi gereken çok kritik bir maliyet baskısı var: enerji. Petrol fiyatlarındaki artış, turizm sektörünü zincirleme şekilde etkiliyor. Uçak yakıt maliyetlerinden başlayarak lojistik giderlere, tedarik zincirinden otel operasyonlarına kadar tüm süreçlerde maliyetleri yukarı çekiyor. Bu da kaçınılmaz olarak fiyatları yansıyor" diye konuştu. Gencelli, "Yani sektör bir taraftan fiyat düşürmeye çalışırken, diğer taraftan maliyet artışıyla mücadele ediyor. Bu açıkçası sürdürülebilir bir denkleme değil" dedi.

## "SÜREKLİ İNDİRİM STRATEJİSİ CİDDİ RİSK TAŞIR"

İndirim politikalarına dikkatli yaklaşılması gerektiğini söyleyen Gencelli, "Bu noktada indirim politikalarına dikkatli yaklaşmak gerekiyor. Evet, kısa vadede doluluk sağlamak adına belirli pazarlarda fiyat esnekliği uygulanabilir. Ancak sürekli indirim stratejisi, özellikle her şey dahil sistemde ciddi bir risk barındırır" dedi. Fiyat kırmanın yalnızca gelir kaybı anlamına

gelmediğini belirten Gencelli, "Çünkü fiyat kırdığımız anda sadece gelirden feragat etmezsiniz; aynı zamanda marka değerini aşındırır; destinasyonun fiyat algısını kalıcı olarak aşağı çekersiniz. Bu da uzun vadede geri dönüşü zor bir konumlandırma problemine yol açar" ifadelerini kullandı.

## "KISA VADELİ DOLULUK UĞRUNA MARKA DEĞERİNDEN VAZGEÇİLMEMELİ"

Gencelli, "Her şey dahil segmentte fiyat savaşına giren uzun vadede kaybeder. Bu işin matematiği nettir. Kısa vadeli doluluk uğruna uzun vadeli marka değerinden vazgeçmek, sektörün en sık yaptığı ama en maliyetli hatalardan biridir" dedi.

## "ASIL MESELE DOĞRU FİYAT STRATEJİSİ"

Sektörün çok hassas bir denge üzerinde ilerlediğini ifade eden Gencelli, "Sektör şu anda çok hassas bir denge üzerinde ilerliyor. Doluluk ile karlılık, kısa vadeli çözüm ile uzun vadeli sürdürülebilirlik arasında ince bir çizgi var. Her şey fiyat düşürmekle çözülmez. Asıl mesele, doğru pazarı doğru ürünle ve doğru fiyat stratejisiyle buluşturabilmektir" diye konuştu. Gencelli, açıklamasını, "Bu süreci doğru okumak ve yönetmek, 2026 sezonunun kaderini belirleyecek en kritik unsur olacaktır diye düşünüyorum" sözleriyle tamamladı. ■ ([www.alanyapostasi.com.tr/ALKINBIRICKI](http://www.alanyapostasi.com.tr/ALKINBIRICKI))

# Türkiye'nin dört bir yanına avokado fidanı gönderiyor

Alanya'da yıllık 100 bin adet kapasiteli fidan tesisi kuran genç girişimci Mehmet Pişkin, Adana'dan Çanakkale'ye kadar deniz kıyısına yakın bölgelere avokado fidanı gönderdiklerini belirterek, Türkiye'de kaliteli ve yüksek verimli üretim için önemli bir potansiyel bulunduğunu söyledi.

Alanya kurduğu yıllık 100 bin adet kapasiteli fidan tesisiyle üretim yapan genç girişimci Mehmet Pişkin, Türkiye'nin farklı bölgelerine avokado fidanı gönderdiklerini açıkladı. Alanya Oba Mahallesi'nde faaliyet gösteren tesiste, yeni nesil avokado çeşitleriyle üretim yapıldığını belirten Pişkin, sektörde hem üreticiye hem de yatırımcıya yönelik kapsamlı destek sunduklarını söyledi.

## YILLIK 100 BİN ADET KAPASİTELİ TESİS

Dünyanın farklı ülkelerindeki avokado üreticileriyle sürekli temas halinde olduklarını ifade eden Mehmet Pişkin, "Biz, Tropicado Fidançılık olarak, Maluma Hass Türkiye temsilcisiyiz ve yeni nesil avokado çeşitlerini ülkemize kazandırmaya devam ediyoruz. Çekirdekten fide üretimine, bahçe kurulumundan profesyonel danışmanlığa, hasattan ihracata kadar üreticilerimizin her aşamada yanında yer alıyoruz. Avokado fidanı

üretiyoruz, 100 bin adetlik tesisimiz var Oba Mahallesi'nde. Dünyanın dört bir yanında üretilen avokado üreticileriyle irtibat halindeyiz. Türkiye üzerinde çok kaliteli ürünler yetiştiriyoruz" dedi.

## DENİZ KIYISINA YAKIN BÖLGELERDE VERİMLİ SONUÇLAR

Avokadonun tropik ve yarı tropik iklimlerde yetişen, yüksek ekonomik değere sahip özel bir ürün olduğunu vurgulayan Pişkin, Türkiye'de özellikle Akdeniz ve Ege sahillerinde başarılı sonuçlar alındığını söyledi. Pişkin, "Türkiye'de Adana'dan Çanakkale'ye kadar deniz kıyısına yakın bölgelerde, tüm Akdeniz ve Ege sahillerinde başarıyla yetiştirilebilmektedir. Daha serin bölgelerde ise uygun türler seçilerek örtü altı üretimiyle verimli sonuçlar alınabilmektedir" diye konuştu.

## DOĞRU BÖLGE VE DOĞRU ÇEŞİT UYARISI

Avokado ağaçlarının kısa süreli düşük sıcaklıklara dayanabildiğini ancak sınırlı derecelere uzun süre maruz kalmasının gelişim açısından risk oluşturduğunu belirten Pişkin, doğru bölge ve doğru çeşit seçiminin kritik önemde olduğunu söyledi. Pişkin, "Bitkinin en temel ihtiyacı sudur. Kaliteli su ve toprağın sürekli nemli tutulması yüksek verim için vazgeçilmezdir" ifadelerini kullandı.

## DÜNYADA TALEP ARTIYOR, ARZ AYNI HIZDA BÜYÜMÜYOR

Dünya genelinde avokadoya olan talep her geçen gün arttığını, buna karşın arzın aynı hızla büyüyemediğini dile getiren Pişkin, bu durumun avokadoyu yüksek kazanç potansiyeline sahip ürünlerden biri haline getirdiğini kaydetti. Pişkin, "Bu da avokadoyu nadir bulunan, yüksek kazanç potansiyeline



sahip tarımsal yatırımlardan biri haline getirmektedir. Yetiştiriciliği özen ve bilgi gerektirir ancak doğru planlama ile ağaç grubu içinde en yüksek getiriyi sağlayan ürünlerden biridir" dedi.

## TÜRKİYE HENÜZ HAK ETTİĞİ YERDE DEĞİL

Türkiye'de avokado yatırımlarının son yıllarda hızla arttığını belirten Pişkin, buna rağmen ülkenin dünya üretim sıralamasında henüz hak ettiği konuma ulaşamadığını söyledi. Bu durumun sektör açısından halen önemli bir büyüme ve fırsat alanı barındırdığını ifade eden Pişkin, "Avokado çeşitleri, verim zamanları ve tat profilleri açısından birbirinden farklılık gösterir. Doğru çeşit seçimi hem pazar avantajı hem de sürdürülebilir üretim açısından büyük önem taşır. Ayrıca avokado, besin değeri yüksek, katkısız ve sağlıklı yapıyla dünyada en çok tercih edilen ürünlerden biridir" diye konuştu. ■ ([www.alanyapostasi.com.tr/ALKINBIRICKI](http://www.alanyapostasi.com.tr/ALKINBIRICKI))

## Çocuklarımız obez oluyor

Buğün pencerenizi açın ve sokağa, parklara, okul bahçelerine bir bakın. Gördüğünüz o cıvıl cıvıl tablonun arkasında, dünya tarihinin gördüğü en büyük ve en sessiz sağlık krizi büyüyor. 2026 Dünya Obezite Atlası bugünlerde yayımlandı ve acı gerçek tüm çıplaklığıyla yüzümüze çarpıldı: Eskiden obezite, sadece refah seviyesi yüksek toplumların bir "konfor hastalığı" olarak görülürdü. Ancak yeni veriler bu algıyı yerle bir ediyor. Artık düşük ve orta gelirli ülkeler, bu krizin çocuklarda en hızlı yayıldığı merkezler haline geldi. 1975 yılında okul çağındaki çocuk-

larda %4 olan obezite oranı, 2022'de %20'ye dayandı. Bugün yaklaşık 3 milyar insan aşırı kilolu; projeksiyonlar ise 2035'te dünya nüfusunun yarısının bu sorunla yaşayacağını söylüyor.

Mesele sadece estetik bir kaygı ya da birkaç fazla kilo değildir. Bugün obezite ile yaşayan çocuklarımızda, normalde yetişkinlerde görmeye alışık olduğumuz tip 2 diyabet, kalp hastalıkları, inme ve karaciğer yağlanması gibi erkek belirtileri görülmeye başlandı. Üstelik bu yılın sadece fiziksel değil, ciddi psikososyal sonuçları da var. Küçük yaşta obez olan bir çocuğun çocuk-



luğunu, özgüvenini ve gelecekteki yaşam kalitesini elinden alıyoruz. Peki, suçlu kim? Sadece çocukları suçlayıp "hareket etmiyorlar" demek, sorumluluktan kaçmaktır. Bu bir sosyal ve ekonomik kalkınma sorunudur. Atlas, çözüm için hepimize sorumluluk yüklüyor:

- **Pazarlama Kuşatması**

**Son:** Çocuklara yönelik sağlıklı

gıda reklamları derhal denetlenmeli ve kısıtlanmalıdır.

- **İlk Adım Anne Sütü:** Emzirmenin teşvik edilmesi, yaşam boyu sürecek bir koruma kalkanıdır.

- **Okullar Kale Olmalı:** Okullarda sağlıklı gıdaya erişim bir lütf değil, çocuk hakkı olmalıdır; fiziksel aktivite müfredatın kalbine yerleştirilmelidir. Aileler ve okul yönetimleri çocukların okulda sağlıklı beslenmesi için daha çok çalışmalıdır. Okul çevrelerinde sağlıklı gıda denetimi daha fazla yapılmalıdır.

- **Hareketlilik artırılmalı:** Çocuklarımızın, düzenli spor, egzersiz, yürüyüş yapmaları ve daha çok hareket etmeleri sağlanmalıdır.

Dünya Obezite Federasyonu'nun mesajı net: Obezite, kaçınılmaz bir

son değil, durdurulabilir bir süreçtir. Milyonlarca çocuk halihazırda bu sorunla yaşıyor, sağlık hizmetlerine erişimi iyileştirmek ve toplumsal bir "Hızlandırma Planı" uygulamak zorundayız. Obeziteyle mücadele etmek sadece obezite ile yaşayanlara değil, toplumun tamamına fayda sağlar. Sağlık sistemlerinin üzerindeki devasa yükü hafifletmek, daha sağlıklı bir iş gücü ve daha mutlu bir gelecek inşa etmek elimizdedir. Yöntümüze değiştirmek için hala bir fırsatımız var; ancak o "şimdi" hemen bugündür. Yarı çok geç olabilir. Çocuklarımızın obez olmalarını önlemek için hep beraber harekete geçelim. Önümüzdeki haftalarda Türkiye'ye ait güncel çocukluk çağı obezite verilerini konuşmak ve yorumlamak üzere.

# Gülistan Doku soruşturmasında Alanya'dan 3 gözaltı

2020 yılından bu yana kayıp olan üniversite öğrencisi Gülistan Doku'ya ilişkin soruşturmada cinayet şüphesi kapsamında 7 ilde operasyon düzenlendi. Haklarında gözaltı kararı verilen 13 kişiden 11'i gözaltına alınırken, Alanya'dan Z.A., E.Y. ve C.Y.'nin de gözaltına alınanlar arasında yer aldığı bildirildi.

Tunceli'de 5 Ocak 2020'den bu yana kendisinden haber alınmayan üniversite öğrencisi Gülistan Doku'ya ilişkin soruşturmada yeni bir gelişme yaşandı. Cinayet şüphesi kapsamında yürütülen soruşturmada 7 ilde eş zamanlı operasyon düzenlendi, haklarında gözaltı kararı verilen 13 kişiden 11'i gözaltına alındı. Soruşturmanın Alanya ayağında ise Gülistan Doku'nun sevgilisi olduğu belirtilen Z.A. ile E.Y. ve C.Y.'nin gözaltına alındığı öğrenildi. Operasyon kapsamında farklı illerde de çok sayıda ismin gözaltına alındığı bildirildi.

## ALANYA AYAĞI DİKKAT ÇEKTI

Gözaltına alınan isimler arasında Alanya'dan Z.A., E.Y. ve C.Y.'nin bulunması soruşturmanın Alanya bağlantısını öne çıkardı. Listede ayrıca Antalya merkez, İstanbul

Ataşehir, Ankara, Elazığ ve Tunceli'den isimlerin de yer aldığı belirtildi.

## NE OLMUŞTU?

Munzur Üniversitesi öğrencisi Gülistan Doku'dan 5 Ocak 2020'den bu yana haber alınamıyor. Ailesi, kaybolmasının hemen ardından memleketleri Diyarbakır'dan Tunceli'ye giderek 6 Ocak'ta emniyete kayıp başvurusunda bulundu. Başvurunun ardından ekipler, Doku'nun son görüldüğü kişilerle temas kurdu, cep telefonu sinyalleri üzerinden iz sürmeye çalıştı. Yapılan incelemeler sonucunda arama çalışmaları özellikle Uzunçayır Baraj Gölü çevresinde yoğunlaştı. Barajda yürütülen arama faaliyetleri kapsamında ekipler, 187 gün boyunca hem su altında hem de yüzeyde kapsamlı çalışmalar gerçekleştirdi. Ancak tüm çabalara rağmen herhangi bir bulguya ulaşılamadı ve çalışmalar sonlandırıldı. Sürecin ilerleyen döneminde aile, dönemin İçişleri Bakanı Süleyman

Soylu ile bir araya geldi. Görüşmenin ardından baraj gölünün bir bölümünün boşaltılmasına karar verildi. 6 Ağustos'ta 17 ekiple yeniden başlatılan aramalar 13 gün boyunca aralıksız sürdü, ancak bu yoğun çaba da sonuç vermedi ve çalışmalar 18 Ağustos'ta tamamlandı. Yetkililer 15 Ekim'de bir kez daha arama çalışmalarına başlasa da Gülistan Doku'ya dair herhangi bir iz bulunamadı.

## KAMUOYU AYDINLATILMAYI BEKLİYOR

Aradan geçen yıllara rağmen Gülistan Doku'nun akıbeti hâlâ bilinmezliğini korurken, ailesi ve kamuoyu olayın tüm yönleriyle aydınlatılmasını bekliyor. Son operasyonla birlikte soruşturmanın yeni bir boyut kazandığı, gözaltına alınan şüphelilerin ifadeleri doğrultusunda dosyada yeni gelişmeler yaşanabileceği değerlendiriliyor. ■ (HABER MERKEZİ)



## Yangında 1 dönüm alan zarar gördü

Alanya'da makilik çıkan yangında yaklaşık 1 dönüm alan zarar gördü.

Yangın Şihlar Mahallesi, Türbe Mevkii'nde çıktı. Henüz çıkış sebebi belirlenemeyen yangında makilik alandan alev ve dumanların yükseldiğini görenler hemen 112 Acil Çağrı Merkezi'ne ihbarda bulundu. İhbar üzerine bölgeye Alanya Orman İşletme Müdürlüğü ve itfaiye ekipleri sevk edildi. Yangın orman işletme ve itfaiye ekiplerinin müdahalesi ile söndürülürken, yangında yaklaşık 1 dönüm makilik alan zarar gördü. ■ (www.alanyapostasi.com.tr/MERT CANTÜRK)

## ALANYA ÜNİVERSİTESİ GÜVENLİK HİZMETİ ALIMI

Güvenlik Hizmeti Alımı İhalesi 31319 sayılı Resmî Gazetede yayımlanan Alanya Üniversitesi İhale Yönetmeliği'nin 16. Maddesine göre Açık İhale Usulü ile ihale edilecektir.

**İhale Kayıt Numarası : 2026/01**

**1-İdarenin;**  
a. Adresi : Cıkıllı Mah. Saraybeleni Cad. No:7 07400 Alanya/ANTALYA

b. Telefon numarası : 0242 513 69 69  
c. Elektronik posta adresi : muhasebe@alanyauiversity.edu.tr

**2-İhale konusu malın;**  
a. Niteliği, türü ve miktarı : Teknik şartnamede ve İdari Şartnamede belirtilen  
b. Teslim yeri : Alanya Üniversitesi Hamdullah Emin Paşa Kampüsü

c. Teslim Zamanı : İdari şartnamede belirtilen sürede teslim edilecektir.

**3-İhalenin;**  
a. Yapılacağı Yer : Cıkıllı Mah. Saraybeleni Cad. No:7  
b. Tarihi ve Saati : 27 Nisan 2026 11:00  
c. Son teklif verme tarihi : 27 Nisan 2026 09:00

4- İhaleye katılma şartları ve istenilen belgeler:

Firma tarafından imzalı kaşeli, Teknik Şartname / İdari Şartname / Sözleşme Taslağı Yasaklı olmadığına dair taahhütname

Ticaret Sicil Gazetesi fotokopisi  
Firma İmza Sirküleri

İhale Doküman Satış Bedeli Makbuzu  
5- Ekonomik avantaj ile teknik yeterlilik birlikte değerlendirilerek, idare tarafından en uygun görülen teklif seçilecektir.

6- Geçici teminat alınmayacaktır.

7- İhale dokümanı, Üniversiteden veya web sitesinden tedarik edilebilir.

8- Teklifler, ihale tarih ve saatine kadar Alanya Üniversitesi Cıkıllı Mah. Saraybeleni Cad. No:7 Alanya/Antalya adresine elden teslim edilebileceği gibi, aynı adrese iadeli taahhütlü posta vasıtasıyla da gönderilebilir.

İdari Şartname  
Teknik Şartname  
Sözleşme Taslak  
Birim Fiyat Teklif Cetveli  
Birim Fiyat Teklif Mektubu  
Yasaklı Olmadığına Dair Taahhütname  
İLAN OLUNUR



## Apartmanda çıkan yangın söndürüldü

Alanya'da 3 katlı apartmanın birinci katında yangın çıktı. Yangın itfaiye ekipleri tarafından söndürülürken, dairede maddi hasar oluştu.

Yangın, saat 13.00'te Hacet Mahallesi, Paşaaliler Sokak'ta bulunan 3 katlı bir apartmanın birinci katındaki dairede çıktı. Daireden dumanların yükseldiğini görenler 112 Acil Çağrı Merkezi'ne ihbarda bulundu. İhbar üzerine bölgeye itfaiye ve polis ekipleri sevk edildi. Yangın itfaiye ekibinin müdahalesi ile kısa sürede söndürülürken, binada maddi hasar oluştu. ■ (www.alanyapostasi.com.tr/MERT CANTÜRK)

## Kamyonet ile motosiklet çarpıştı: 1 yaralı

Alanya'da kamyonet ile çarpışan motosiklet sürücüsü yaralandı.

Kaza Türkler Mahallesinde meydana geldi. A.Y. idaresindeki kamyonet ile H.P. kontrolündeki motosiklet çarpıştı. Kazada yola savrulan motosiklet sürücüsü yaralandı. Kazayı gören çevredeki vatandaşların ihbarı üzerine olay yerine gelen sağlık ekiplerince hastaneye kaldırılan sürücü tedavi altına alındı.

■ (www.alanyapostasi.com.tr/MERT CANTÜRK)

## 19 yıl hapisle aranan firari yakalandı

Alanya'da hakkında kesinleşmiş 19 yıl 2 ay hapis cezasıyla aranan firari hükümlü polis ekiplerince yakalandı.

Alanya İlçe Emniyet Müdürlüğü Asayiş Büro Amirliği İnfaz ekipleri, aranan kişilerin yakalanmasına yönelik çalışma kapsamında Kasten yaralama trafik güvenliğini tehlikeye sokma, tehdit hakaret 6136 SKM, 5607 SKM Mala zarar verme ve hükümlü tutuklu kaçması suçlarından Toplam: 19 yıl 2 ay hapis cezasıyla aranan firari hükümlü A.Ç (49) Fıçla Mahallesinde yakalandı. Firari hükümlü Emniyet Müdürlüğündeki işlemlerinin ardından sevk edildiği adliyede tutuklanarak cezaevine gönderildi.

■ (www.alanyapostasi.com.tr/MERT CANTÜRK)

## Bunalıma giren adam canına kıymak istedi

Alanya'da bunalıma giren 50 yaşındaki adam kendini asarak canına kıymak istedi.

Olay Konaklı Mahallesi'nde meydana geldi. Ö.A. (50) iddiaya göre girdiği bir anlık bunalım sonucunda sahilde kendini direğe ipe astı. Ö.A'yı gören çevredakilere durumu 112 Acil Çağrı Merkezi'ne bildirdi. İhbar üzerine bölgeye jandarma ve sağlık ekipleri sevk edildi. Ekiplerce bulunduğu yerden indirilen şahıs kaldırıldığı hastanede tedavi altına alındı. Ö.A'nın durumunun ciddiyetini koruduğu öğrenildi.

■ (www.alanyapostasi.com.tr/MERT CANTÜRK)

Yıl: 21 **ALANYA** Sayı: 6209  
KURULUŞ TARİHİ: 29 EKİM 2005

**ÇARŞAMBA 15 NİSAN 2026**

**İMTİYAZ SAHİBİ**  
Albas Basın Yayın Dağıtım Bileşim ve Eğitim Hizmetleri A.Ş.

**Tüzel Kişi Temsilcisi**  
Hilmi KARAGÖZ

**Genel Yayın Müdürü:**  
Mehmet Ali GÜRSES

**Genel Koordinatör:**  
Gaye COŞKUN

**Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:**  
Öznur YILDIZ

<b>Haber Müdürü:</b> Özgür YILMAZ	<b>Spor Müdürü:</b> Ercan YILDIRIM
<b>Sayfa Sekreteri:</b> Gürkan YALÇIN	<b>Hukuk Danışmanı:</b> Rezzan ÇELİK

**Haber Merkezi :** Oba Mahallesi Kanal Sokak No:15 Daire:1 ALANYA / ANTALYA  
**Haber İstihbarat:** 0532 015 78 70

**UETS:** 25929-05905-52223

**Baskı:** Arslan Güneydoğu Gaz. Mat. Saray Osmangazi Mah. Sütçü İmam Sk. No:33 PURSAKLAR / ANKARA  
**Dağıtım:** İlayda Basım Yayın Dağ.Ltd.Şti.

**E-mail:** alanyapostasi@hotmail.com / alanyapostasi@gmail.com

Alanya Postası Gazetesi Basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir

**YEREL SÜRELİ YAYIN**  
Köşe yazılarının sorumlulukları yazarına aittir  
<https://www.alanyapostasi.com.tr>



Akdeniz Elektrik Dağıtım A.Ş. (AEDAŞ), Antalya'nın Gündoğmuş ilçesinde elektrik altyapısını güçlendirmek amacıyla bu yıl 650 milyon TL'lik yatırım yapacağını açıkladı. Zorlu coğrafi koşullara sahip ilçede kesintisiz, kaliteli ve güvenli enerji arzını hedefleyen şirket, yıl boyunca kapsamlı bir yatırım programı uygulayacak.

## 94 KİLOMETRELİK YENİ HAT KURULACAK

AEDAŞ Genel Müdürü İlkyay Baydar,

Gündoğmuş Kaymakamı Dr. Erdal Bilgiç, Gündoğmuş Belediye Başkanı Ali Gülen ve yatırımlardan etkilenen mahalle muhtarları ile bir araya gelerek yatırım sürecine ilişkin bilgi verdi. Baydar, başlatılan çalışmalar kapsamında ilçe genelinde 94 kilometre uzunluğunda yeni havai şebeke hattı tesis edileceğini söyledi.

## 2 BİN 448 DEMİR DİREK, 25 TRAFÖ

Yatırım programı çerçevesinde 2 bin 448

# AEDAŞ'tan Gündoğmuş'a 650 milyon liralık elektrik yatırımı

Akdeniz Elektrik Dağıtım A.Ş. (AEDAŞ), Antalya'nın Gündoğmuş ilçesinde 2026 yılı içinde 650 milyon TL'lik yatırım programını devreye aldı. Proje kapsamında 94 kilometre yeni şebeke hattı kurulacak, 2 bin 448 demir direk dikilecek ve 25 trafo ile bölgenin enerji altyapısı güçlendirilecek.

adet demir direğin montajının yapılacağını belirten Baydar, enerji verimliliğini artırmak amacıyla 25 adet direk tipi trafo ile 4 adet beton köşk dağıtım merkezini de kurulacağını açıkladı. İlçe genelinde ayrıca 680 adet modern LED armatürün devreye alınacağı bildirildi.

## MAHALLELER DOĞRUDAN KAPSAMDA

Baydar, yatırım programının Gündoğmuş merkez başta olmak üzere Kozcağacı, Çayırözü, Pembelik, Nar-

ağacı, Ortaköy, Balkaya, Eskibağ, Kayabükü ve Köprülü mahallelerini doğrudan kapsadığını ifade etti.

## HEDEF KESİNTİLERİ AZALTMAK

AEDAŞ Genel Müdürü Baydar, yapılacak yatırımlarla özellikle kış aylarında olumsuz hava koşullarının neden olduğu enerji kesintilerini en aza indirmeyi ve voltaj dalgalanmalarının önüne geçmeyi hedeflediklerini belirterek, "Gündoğmuş'un coğrafi koşullarını

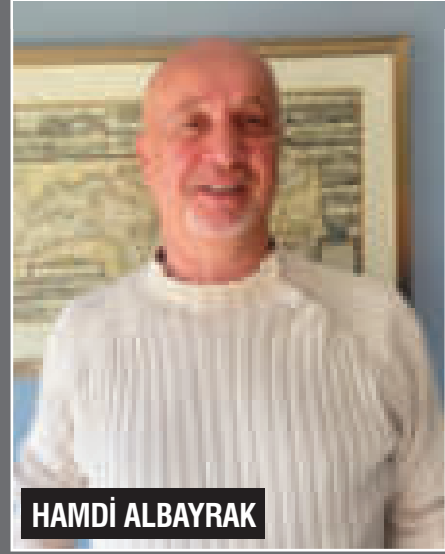
dikkate alarak planladığımız bu çalışmalarla, hizmet kalitemizi daha ileri bir seviyeye taşıyacağız" dedi.

## İLK ETAP OLARAK PLANLANDI

Baydar, açıklamasında söz konusu çalışmaların planlanan projenin ilk etabı olduğunu da vurguladı. Yapılacak yatırımla birlikte Gündoğmuş'un uzun vadede artan enerji talebine daha güçlü bir altyapıyla yanıt verilmesinin amaçlandığı belirtildi. ■ **Özgür YILMAZ**

## Albayrak: Turist gelecek ama düşük fiyatla gelecek

Tivrona Tour Genel Müdürü Hamdi Albayrak, 2026 turizm sezonuna ilişkin değerlendirmesinde turistlerin Antalya'ya ve bölgeye gelmeye devam edeceğini ancak bunun düşük fiyat politikasıyla gerçekleşeceğini söyledi. Albayrak, sektörün asıl sorununun ise geceleme sürelerinin düşmesi ve kontrolsüz yatak arzı olduğunu vurguladı.



HAMDİ ALBAYRAK

Bölgenin önemli turizm acentelerinden Tivrona Tour ortağı ve Genel Müdürü Hamdi Albayrak, 2026 turizm sezonu beklentileri ile sektörün genel görünümüne ilişkin dikkat çekerek açıklamalarda bulundu. Her yıl turizmi doğrudan etkileyen yeni gelişmeler yaşandığını belirten Albayrak, bu yıl da Orta Doğu'daki krizin ve Avrupa pazarındaki temkinli yaklaşımın etkilerinin hissedildiğini söyledi. Albayrak, Antalya özelinde turistlerin yine geleceğini ancak bunun fiyat ve karlılık açısından sektörün lehine olmayacağını belirterek, "Öyle ya da böyle son dakika şeklinde de olsa turist gelecek. Ama nasıl gelecek? Master planı tek kelime olmalı; yatak arzı dursun" dedi.

## "KRİZLERİN UCU YİNE BİZE DOKUNUYOR"

Geçen yıl temmuz ayı itibarıyla sayı anlamında toparlanma yaşandığını ancak artan maliyetler nedeniyle karlılığın eski seviyeleri yakalayamadığını ifade eden Albayrak, 2026 sezonuna ise yeni bir kriz ortamıyla girildiğini söyledi. Albayrak, "Bu sene de Orta Doğu'da bir kriz patladı. Ucu yine bize dokunuyor. Avrupalı gelmek istemiyor. Avrupalı sigorta şirketleri Türkiye'yi riskli ülkeler arasında görüyor. Türkiye ile birlikte Mısır, Kıbrıs, Kuzey ve Güney Kıbrıs ve Girit Adası da riskli görülüyor. Diğer tarafta talep düşüşü var ama bize yok. Bizde talep düşüşü var. Kayıp çok olmasa da rezervasyon gelmiyor. Yeni rezervasyon gelmiyor" diye konuştu.

## "TURİST HER ŞEKİLDE GELECEK"

Antalya'nın sahip olduğu turizm hacmi ve rakip destinasyonların dolulukları dikkate alındığında turistlerin yine Türkiye'ye yöneleceğini savunan Albayrak, bu gelişin fiyat baskısıyla olacağını söyledi. Albayrak, "Geçen sene resmi rakamlarla Antalya'ya 15 milyon civarında turist geldi. Bu sene 13 milyon gelsin, 12 milyon gelsin, yüzde 15 kayıp olsun, yine gelecek. Çünkü siz bu 15 milyon turisti Türkiye'den alıp Mısır'a, Tunus'a, Yunanistan'a ve İspanya'ya dağıtamazsınız. Onların kapasiteleri zaten dolu. Yunanistan dolu gidiyor, İspanya dolu gidiyor. Ek kapasitesi yok. Öyle de gelecek, böyle de gelecek. Ama nasıl gelecek? Düşük fiyatlarla gelecek" ifadelerini kullandı.

## "ASIL SORUN GECELEME SAYISININ DÜŞMESİ"

Sektör açısından asıl kırılmanın kişi başı geceleme sürelerinde yaşandığını belirten Albayrak, geçmişte 10 günlük,

Alman turistlerde ise 12 güne kadar çıkan paketlerin artık 6-7 güne kadar düştüğünü söyledi. Bazı bölgelerde bu rakamın 4-5 geceye kadar indiğini aktaran Albayrak, bunun oteller üzerinde ciddi baskı yarattığını dile getirdi. Albayrak, "Geçmiş dönemde her turist ortalama 10 günlük paket ile gelirdi. Şimdi kişi başı geceleme ortalaması oldukça düştü. 7'ye düştü, 6'ya düştü. Kundu'da otelci arkadaşlarımızdan aldığımız bilgilere göre 4'e 5'e düşen geceleme ortalamaları var. Bu da sezonun geçmiş dönemlere ulaşması için gelen kişi sayısının iki katına çıkması gerektiğini gösteriyor" dedi. 500 odalı ve 1000 yataklı bir otel örneği veren Albayrak, sezonun 200 gün kabul edildiği bir düzende 100 bin geceleme hedefine ulaşmak için geçmişte 10 bin oda rezervasyonu yeterliyken, geceleme süresi 8 güne düştüğünde ise 20 bin oda rezervasyonu gerektiğini anlattı. Bu tablounun da doluluğa ulaşamayan otelleri fiyat kırmaya ittiğini söyledi.

## "OTELLER BİRBİRİNİN MÜŞTERİSİNE SALDIRACAK"

Doluluk sağlanmadığı zaman fiyat rekabetinin kaçınılmaz hale geldiğini belirten Albayrak, "Otel tam kapasiteye ulaşamayınca da birbirinin müşterisine saldıracak, dolayısıyla düşük fiyatlar verecekler. Bu kaçınılmaz" dedi.

## "ERKEN REZERVASYON AVANTAJI KAYBOLDU"

Son yıllarda sezonun "son dakika" ağırlıklı hale gelmesinin temel nedenlerinden birinin erken rezervasyon sistemindeki güven kaybı olduğunu söyleyen Albayrak, geçmişte turistlerin erken rezervasyonda ciddi fiyat avantajı elde ettiğini, ancak doluluk baskısı yaşayan otellerin sezon içinde fiyatları daha da düşürmesiyle bunun tersine döndüğünü ifade etti. Albayrak, "Sezonda fiyatlar erken rezervasyon fiyatlarının zaman zaman daha da altına bile düştü. Bu defa erken rezervasyon yapan turistler kendilerini kandırılmış hissettiler. Bu nedenle artık turist son dakika seçeneğini daha çok masada tutuyor. Bu nedenle sezona ilişkin rakamlar karamsar gibi görülebiliyor" diye konuştu.

## "MASTER PLANIN TEK KELİMESİ OLMALI: YATAK ARZI DURSUN"

Turizmin hem yurt içi hem yurt dışı gelişmelerden etkilendiğini ancak hiçbir etkinin kontrolsüz yatak arzı kadar ağır olmadığını belirten Albayrak, en net çözüm önerisini de bu başlıkta dile getirdi. Albayrak, önümüzdeki 5 yıl boyunca yeni yatak arzının durdurulması gerektiğini savundu. Albayrak, "Turizm Master Planı konuşuluyor. Bu plan tek kelime olmalı; yatak arzı önümüzdeki 5 yıl için durdurulmalı. Bu yıl 20 adet 5 yıldızlı otel açıldığını varsayalım. Sadece bu 20 otel yaklaşık 20 bin yeni yatak demek. Ve bu 20 bin yatağın dolması için neredeyse 300-400 bin aralığında yeni turist sayısına ihtiyaç var. Ancak Antalya'nın yatak arzını karşılayabilecek sayıda turisti getirecek uçak sayısı bile yok. Bir süre yatak arzı durdurulmalı, fiyat-performans dengesi yeniden sağlanmalı. Daha sonra ihtiyaca göre yatak sayısında artış yapılabilir" dedi. ■ **Özgür YILMAZ**



## Özçelik Atatürk Caddesi'ndeki çalışmaları inceledi



Alanya'nın en önemli arterlerinden olan Atatürk Caddesi'ndeki alt ve üst yapı yenileme çalışmaları tüm hızıyla devam ediyor. Su, elektrik, internet, aydınlatma, telefon, kaldırım ve yağmur suyu drenaj hatlarının yenilediği, ayrıca doğal gaz hattının döşendiği Atatürk Caddesi'nin kuzey şeridinde Alanya Belediyesi öncülüğünde birçok firma tarafından yürütülen alt yapı çalışmaları tamamlanmış, sıcak asfalt serimi gerçekleştirilmişti. Caddenin güney şeridinde de alt yapı çalışmalarını büyük ölçüde tamamlandı ve Alanya Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü tarafından sıcak asfalt çalışmaları başladı. Alaaddin Beach Otel önünden başlayan çalışmalar; Güzelyalı Caddesi bağlantı noktasına kadar ulaştı. Ekipler, Kale Market önüne kadar sıcak asfalt serim çalışmalarını tamamlayacak. Daha sonra Güzelyalı Caddesi'nde sürecek ve yeniden Atatürk Caddesi'ne bağlanarak, Mola Kavşağına ulaşacak.

## BAŞKAN ÖZÇELİK: PLANIMIZA AKSAMADAN DEVAM EDİYORUZ

Alanya Belediye Başkanı Osman Tark Özçelik devam eden çalışmalarını yerinde inceledi. Başkan Özçelik'e Başkan Yardımcısı Murat Levent Koçak ile Fen İşleri Müdürü Atahan Uyar eşlik etti. Başkan Özçelik sahada görev alan personele kolay gelsin dileklerini ileterek, özverili çalışmalarını için teşekkür etti. Alanya tarihinde eşi görülmemiş bir çalışmaya imza attıklarını belirten Başkan

Özçelik, "Planımıza uygun bir şekilde ve aksamadan çalışmalarımıza devam ediyoruz. Verdiğimiz sözün tam üstündeyiz ve önüne geçmeye çalışıyoruz. Bu yıl çok yağmur yağdı, Allah rahmet verdi. Halkımız açısından baktığımızda evet biraz zorlu bir süreç oldu ama güzel şeylere de kolayca ulaşmıyor. 20-25 senedir yapılması gerekip de yapılamayan işe deli cesareti ile girdik." dedi.

## BAŞKAN ÖZÇELİK: PROBLEMLERİ BİTİRİYORUZ

Bölge esnafı ile bir araya gelen ve projenin tamamlanması için yoğun bir mesai harcadıklarını belirten Başkan Özçelik, "Alanya'nın bu bölgesindeki en önemli problemlerini bitirmiş olacağız. Kanalizasyon problemini bitiriyoruz. Yazın kalabalık olduğu dönemlerde kapasite yetmiyordu, rögarlardan taşıyordu. Bu görüntü artık yaşanmayacak. Atatürk Anıtı'nın önünden 25 Metrelik yola kadar olan bölgede kazı yaparak, hat bağlantılarını tamamlayacağız. Böylece



bu problemi bitireceğiz. Yine su problemini bitirmiş olacağız. Vakti zamanında en iyi boruymuş ama şu an biliyoruz ki çok fazla kanserojen madde içeren bu borulardan hala su içiliyor. 25 Metrelik yola bağlantının ardından bu sorun bitecek. Fiber hatlarımız da döşendi ve öyle bir sorunumuz da kalmadı. Elektrik kesintilerinin en sık yaşandığı bölgelerden birisi burasıydı artık o da olmayacak. Doğal gazı da hazırladık. Doğal gaz şirketi buraya gaz verebildiğinde her şey hazır olacak" şeklinde konuştu.

## BAŞKAN ÖZÇELİK: HER ŞEY ÇOK GÜZEL OLACAK

Çalışmaların tamamlanması ile hem vatandaşların hem de kente gelen misafirlerin konfora ulaşacağı belirten Başkan Özçelik, "Biz bu projeyi vaktinde tamamladığımızda orta ve uzun vadede büyük bir konfor sunmuş olacağız. Verdiğimiz rahatsızlıktan dolayı özür diliyoruz. Bunun yapılması lazımdı. 20 senedir niye yapılmamış diye siyasete girmiyoruz. Yapsalar iyiydi ama bize nasipmiş. İskele bölgesinde de büyük bir sorun vardı. 25-30 senedir Kızılkule ile Eski Belediye Binası arasındaki birçok noktadan fosseptik çıkıyordu. Bir gemi geldiğinde misafirlerimiz, çirkin görüntü ve kötü koku karşılıyordu. Siyaset etmiyorum ama yıllardır yapılmamış. Yapmışken onu da yapalım dedik ve inşallah kısa sürede bitmiş olacak. Allah izin verirse Mayıs ayında tüm bunları bitirmiş olacağız. Her şey çok güzel olacak" dedi. ■ **(ALANYA BELDİYESİ BÜLTEN)**

## ALTSO'da kadınların sosyal ve ekonomik hayattaki rolü konuşuldu

ALTSO Başkanı Eray Erdem ile Meclis Başkanı Mehmet Kural, Alanya Kadınları Yardımlaşma Derneği Başkanı Nurcan Okan ve yönetimini ağırladı. Görüşmede kadınların sosyal ve ekonomik hayata katılımını artırmaya yönelik projeler ile iş birliği imkanları ele alındı.



Alanya Ticaret ve Sanayi Odası'nda, Alanya Kadınları Yardımlaşma Derneği Başkanı Nurcan Okan ve yönetiminin katılımıyla ziyaret gerçekleştirildi. ALTSO Başkanı Eray Erdem ile Meclis Başkanı Mehmet Kural, dernek heyetini odada ağırladı. Ziyaret kapsamında derneğin yürüttüğü çalışmalar, kadınların sosyal ve ekonomik hayata katılımını artırmaya yönelik projeler ve kurumlar arası iş birliği imkanları üzerine görüş alışverişinde bulunuldu. Kadınların toplumsal yaşamda daha etkin yer almasına katkı sağlayacak çalışmaların değerlendirildiği buluşmada, ortak projeler geliştirilmesine yönelik fikirler de masaya yatırıldı. Erdem, nazik ziyaretleri ve paylaşımları dolayısıyla Okan ile yönetimine teşekkür ederek, çalışmalarında başarı dileğinde bulundu. ■ **Özgür YILMAZ**



Ali Çandır

# Çandır: Coğrafi işaret güçlü bir kalkınma aracıdır



Antalya Ticaret Borsası Başkanı Ali Çandır, coğrafi işaret sisteminin yalnızca bir tescil mekanizması değil, üreticiden tüketiciye uzanan tüm değer zincirine katma değer sağlayan güçlü bir kalkınma aracı olduğunu söyledi. Çandır, Antalya'nın 20 tescilli ürünü bulunduğunu, 182 ürün için ise başvuru sürecinin devam ettiğini açıkladı.

## KIRSALDA YAŞAMI DESTEKLİYOR

Coğrafi işaret sisteminin üretimi yerinde tutan, kırsalda yaşamı destekleyen, geleneksel bilgi ve kültürel mirası koruyan önemli bir zırh olduğunu vurgulayan Çandır, bu sistemin aynı zamanda tüketiciye kalite güvencesi sunduğunu belirtti. Coğrafi işaret alan ürünün artık yalnızca bir mal değil, hikayesi, kimliği ve standardı olan bir değer haline geldiğini kaydeden Çandır, bu dönüşümün üreticinin gelirini artırırken yerel ekonominin sürdürülebilirliğini de güçlendirdiğini dile getirdi.

## TÜRKİYE'DE 1.832 TESCİLLİ ÜRÜN BULUNUYOR

Yöresel Ürünler Projesi kapsamında 17 yıldır düzenlenen YÖREX'in ardından Türkiye'nin coğrafi işaret konusunda önemli bir ivme yakaladığını belirten Çandır, bugün itibarıyla 16'sı yabancı olmak üzere toplam 1.832 ürünün coğrafi işaret tescilli olduğunu, 842 ürünün ise tescil

beklediğini söyledi.

## ANTALYA'NIN 20 TESCİLLİ ÜRÜNÜ VAR

Antalya'da 20 yöresel ürünün coğrafi işaret tescilli olduğunu, 182 ürün için ise başvuru bulunduğunu aktaran Çandır, bu tablonun hem Türkiye'nin hem de Antalya'nın bu alandaki büyük potansiyelini açıkça ortaya koyduğunu ifade etti.

## AB TESCİLİYLE EKONOMİK DEĞER ARTIYOR

Coğrafi işaretli ürünlerin uluslararası alana taşınmasının önemine işaret eden Çandır, Avrupa Birliği'nde alınan coğrafi işaret tescilinin ürünlere yalnızca koruma değil, aynı zamanda küresel pazarda ayrıcalıklı bir konum kazandırdığını kaydetti. Çandır, güçlü hukuki koruma sayesinde taktiklerin önüne geçildiğini, ürünün uluslararası düzeyde güvence altına alındığını, ayrıca ürünlerin fiyat primi elde ederek daha yüksek katma değerle satıldığını ve ihracatta ciddi re-

kabet avantajı yakaladığını söyledi.

## TÜRKİYE'NİN HEDEFİ AB TESCİLİNİ ARTIRMAK

Türkiye'nin Avrupa Birliği'nden tescilli 46 ürünü bulunduğunu, 47 ürün için ise başvuru çalışmalarının sürdüğünü belirten Çandır, bu gelişmenin Türkiye'nin sahip olduğu zengin üretim kültürü ile coğrafi çeşitliliğin uluslararası düzeyde karşılık bulunduğunu gösterdiğini ifade etti.

## ANTALYA'DAN AB ATAĞI

Antalya'nın da bu alanda önemli adımlar attığını vurgulayan Çandır, Manavgat Altın Susamı ve Gazipaşa Çekirdeksiz Narı başvurularının Avrupa Birliği tarafından kabul edildiğini, Alanya Keçiboynuzu ile Antalya Tavşan Yüreği Zeytini için incelemelerin sürdüğünü açıkladı. Bu gelişmelerin Antalya'nın coğrafi işaretli ürünlerle uluslararası pazarda daha güçlü yer edinme iradesini ortaya koyduğunu belirtti.



## "200 MİLYAR DOLARLIK PAZARDAN PAY ALMALIYIZ"

Dünya genelinde coğrafi işaretli ürünlerin oluşturduğu pazarın 200 milyar dolar, Avrupa Birliği'nde ise 100 milyar avrondan üzerinde olduğunu kaydeden Çandır, Türkiye açısından bu alanın yalnızca kültürel değil, aynı zamanda stratejik bir ekonomik fırsat olduğunu söyledi. Çandır, üretilen ürünlerin yalnızca ürün olarak değil, kimliğiyle birlikte sunulabildiği ölçüde bu pazardan daha fazla pay alabileceğini ifade etti.

## "MESELE SADECE ÜRETMEK DEĞİL"

Çandır, coğrafi işaretin üreticiyi koruyan, ürüne değer katan ve ülke markasını güçlendiren bir sistem olduğunu vurgulayarak, Avrupa Birliği tescilinin ise bu değeri küresel ölçekte katlayan bir kaldıraç olduğunu söyledi. Türkiye ve Antalya için meselenin artık sadece üretmek değil, üretilen ürünleri kimliğiyle, hikayesiyle ve tescilliyle dünyaya sunabilmek olduğunu kaydetti. ■ (KEMAL CENGİZ)

## "ÜRÜNÜ BENZERLERİNDEN AYIRAN GÜVEN MEKANİZMASI"

Ali Çandır, coğrafi işaretin yer, insan ve ürün arasındaki bağı koruyan, ürün benzerlerinden ayırtan ve taktiklerin önüne geçen bir güven mekanizması olduğunu ifade etti. Çandır, bu yönüyle coğrafi işaretin yalnızca bir isim hakkı değil, üreticiden tüketiciye uzanan tüm değer zincirine katma değer sağlayan bir kalkınma aracı olduğunu söyledi.



## 8. Alanya Üniversite Tanıtım Günleri bugün başlıyor

Alanya İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü tarafından 12'nci sınıf öğrencilerine yönelik düzenlenen 8. Alanya Üniversite Tanıtım Günleri, bugün Alanya Kültür Merkezi'nde gerçekleştirilecek. Saat 10.00 ile 16.00 arasında yapılacak organizasyonda 25'in üzerinde üniversite öğrencilere kapılarını tanıtacak.

Alanya İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü tarafından ilçedeki 12'nci sınıf öğrencilerine yönelik düzenlenen 8. Alanya Üniversite Tanıtım Günleri, bugün Alanya Kültür Merkezi'nde yapılacak. Üniversite ve meslek seçiminde doğru karar verilmesine katkı sunmayı amaçlayan organizasyon, sabah saat 10.00'da başlayacak ve 16.00'ya kadar sürecek.

## 25'İN ÜZERİNDE ÜNİVERSİTE KATILACAK

Etkinlik kapsamında Türkiye'nin farklı illerinden 25'in üzerinde üniversite ile temsilcileri, Alanya Kültür Merkezi fuaye alanında öğrencilerle bir araya gelecek. Öğrenciler, üniversitelerin sunduğu imkanları doğrudan temsilcilerden öğrenme, bölümler hakkında bilgi alma ve tercih sürecine dair sorularını yönelte fırsatı bulacak.

## AMAÇ DOĞRU TERCİHE KATKI SUNMAK

Alanya İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü'nün paylaştığı organizasyonun özellikle üniversite sınavı öncesinde öğrencilerin daha sağlıklı ve

işlevsel kararlar alabilmeleri amacıyla düzenlendiği vurgulandı. Etkinliğin, gençlerin gelecek planlamasında önemli bir rehberlik işlevi görmesi hedefleniyor.

## SEMİNER PROGRAMI DA YER ALACAK

Üniversite Tanıtım Günleri kapsamında bugün Alanya Kültür Merkezi B Salonu'nda iki ayrı seminer de düzenlenecek. KTO Karatay Üniversitesi Pilotaj Bölümü'nden öğretmen ve pilot Emre Yasdıman, saat 10.00'da "Gökyüzündeki Kariyer" başlıklı sunumunu öğrencilerle buluşacak. İstanbul Aydın Üniversitesi Eğitim Danışmanı Selim Emre Ar ise saat 13.30'da "Üniversiteye Yolculuk" konulu seminer verecek.

## YILMAZ'DAN ÖĞRENCİLERE MESAJ

Etkinlik için hazırlanan tanıtım metninde Alanya İlçe Milli Eğitim Müdürü Yusuf Yılmaz, öğrencilerin yeni bir hayata başlamanın bir adım öncesinde bulunduğunu belirterek, verecekleri kararların sağlıklı ve işlevsel olabilmesi için Türkiye'nin farklı illerinden 25'in üzerinde üni-



Emre YASDIMAN



Selim Emre AR

versiteyi öğrencilerle buluşturduklarını ifade etti. Yılmaz, öğrencilerin üniversitelerin sunduğu imkanları objektif şekilde görebileceğini, temsilcilerle birebir temas kurabileceğini ve motivasyon seminerleriyle sınav öncesi streslerini azaltabileceklerini vurguladı.

## EMEĞİ GEÇENLERE TEŞEKKÜR EDİLDİ

Yılmaz, 8. Alanya Üniversite Tanıtım Günleri programının hazırlanmasında emeği geçen başta Alanya Belediyesi olmak üzere Alanya İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü'ne, Alanya Rehberlik ve Araştırma Merkezi Müdürlüğü'ne, katılımcı üniversitelere ve temsilcilerine teşekkür etti. ■ (ÖZGÜR YILMAZ)



## ALKÜ'lü minikler fidan dikip çilek topladı

Alanya Alaaddin Keykubat Üniversitesi Uygulama Anaokulu öğrencileri, çevre eğitimi ve okul dışı öğrenme etkinlikleri kapsamında hem yanan ormanlık alanda fidan dikti hem de serada çilek toplayarak doğayla iç içe bir gün geçirdi.

Alanya Alaaddin Keykubat Üniversitesi (ALKÜ) Uygulama Anaokulu öğrencileri, Eğitim Fakültesi Okul Öncesi Öğretmenliği programında yer alan Erken Çocukluk Döneminde Çevre Eğitimi ve Okul Dışı Öğrenme Ortamları dersleri çerçevesinde düzenlenen etkinliklerde hem eğlendi hem öğrendi. Minik öğrenciler, doğayla iç içe gerçekleştirilen iki ayrı etkinlikte aktif rol alarak kalıcı öğrenme deneyimi yaşadı.

tarım yöntemine yetiştirilen meyveleri yakından tanıma fırsatı buldu. Çilek toplama etkinliğinde öğrenciler, çileklerin yetiştirilme sürecini yerinde gözlemledi, ürünleri topladı, tattı ve ikram etme sürecine katıldı.

## HEM EĞLENDİLER HEM ÖĞRENDİLER

Etkinliklere ALKÜ Uygulama Anaokulu Müdürü Dr. Öğr. Üyesi Fatih Şeker, Alanya Orman İşletme Müdürlüğü personeli, anaokulu öğretmenleri ve veliler katıldı. Programla çocukların çevre bilinci geliştirilmesi, doğa sevgisi kazanması, sorumluluk alma, gözlem yapma ve doğayla doğrudan etkileşim kurma becerilerinin desteklenmesi hedeflendi.

## ÖĞRETMEN ADAYLARINA DA KATKI SAĞLADI

Gerçekleştirilen etkinlikler yalnızca minik öğrenciler için değil, Eğitim Fakültesi Okul Öncesi Öğretmenliği lisans öğrencileri için de uygulamalı öğrenme fırsatı sundu. Öğretmen adayları, ders kapsamında öğrenme ve öğretme süreçlerini sahada deneyimleyerek mesleki gelişimlerine katkı sağladı. Etkinlikler, toplu hatıra fotoğrafı çekimiyle sona erdi. ■ (ALKÜ BÜLTEN)

## YANAN ORMANLIK ALANDA FİDAN DİKTİLER

Etkinliklerin ilk ayağı, Alanya'nın Aliefendi Mahallesi'nde yanan ormanlık alanda gerçekleştirilen fidan dikimi oldu. Alanya Orman İşletme Müdürlüğü iş birliğiyle düzenlenen etkinlikte, ALKÜ Uygulama Anaokulu öğrencileri velileri ve Eğitim Fakültesi Okul Öncesi Öğretmenliği lisans öğrencileriyle birlikte fidanları toprakla buluşturdu.

## SERADA ÇİLEKLERİ YERİNDE GÖZLEMLEDİLER

Programın ikinci etkinliğinde ise minikler, Alanya'nın Kargıcak Mahallesi'nde bulunan bir serada topraklız

## Öğrencilerden sahilde örnek temizlik etkinliği

Kemal Şuberi İlkokulu 1/A sınıfı öğrencileri, çevre bilinci kazanmak ve doğayı korumanın önemini yaşayarak öğrenmek amacıyla sahil temizliği etkinliği düzenledi. Öğretmen Hüseyin Zambak ile velilerin de katıldığı etkinlikte minikler sahilden atıkları toplayarak örnek bir farkındalık çalışmasına imza attı.

Alanya'daki Kemal Şuberi İlkokulu öğrencileri, çevre duyarlılığına dikkat çekmek amacıyla sahilde temizlik etkinliği gerçekleştirdi. Okulun 1/A sınıfı öğrencileri tarafından düzenlenen etkinlikte, çocuklara doğayı korumanın önemi uygulamalı olarak anlatıldı. Öğretmen Hüseyin Zambak rehberliğinde gerçekleştirilen etkinliğe veliler de katıldı. Sahilde bir araya gelen öğrenciler, ellerine eldiven ve çöp torbalarını alarak kıyı boyunca çevreyi kirleten atıkları topladı. Etkinlik sonunda toplanan çöpler torbalanarak sahilden uzaklaştırıldı.

## ÇEVRE BİLİNCİ UYGULAMALI ANLATILDI

Etkinliğin, öğrencilerin çevre bilinci kazanması ve doğayı koruma sorumluluğunu küçük yaşta öğrenmesi amacıyla düzenlendiği belirtildi. Çocukların doğaya nefes alarak ve daha temiz bir gelecek için üzerine düşeni yapması, etkinliğe katılanlar tarafından takdirle karşılandı.



## VELİLER DE DESTEK VERDİ

Öğrencilerin yanı sıra velilerin de yer aldığı etkinlikte, birlik ve beraberlik içinde çevre temiz-

liği yapıldı. Sahilde hem eğitici hem de farkındalık oluşturan anlar yaşanırken, etkinliğin küçükten büyüğe herkese örnek olması temennisinde bulunuldu. Kemal Şuberi İlkokulu 1/A sınıfı tarafından gerçekleştirilen sahil temizliği etkinliği, toplu hatıra fotoğrafı çekimiyle sona erdi. ■ (www.alanyapostasi.com.tr/ALKIN BİRİCİK)

# Alanya Üniversitesi'nde turizmin geleceği konuşuldu

Alanya Üniversitesi, Turizm Haftası kapsamında düzenlediği panelde sektörün güncel sorunlarını ve çözüm önerilerini masaya yatırdı. ALTİD Başkanı Cem Özcan ile ALTAV Başkan Yardımcısı Gökçe Aydoğan Ergün'ün konuşmacı olarak katıldığı etkinlikte, Alanya turizminin geleceğine ilişkin stratejik başlıklar ele alındı.



Alanya Üniversitesi, Turizm Haftası kapsamında düzenlediği panelde turizm sektörünün güncel sorunlarını ve geleceğe yönelik çözüm önerilerini gündeme taşıdı. "Güncel Turizm Sorunları ve Çözümler" başlığıyla Hamdullah Emin Paşa Kampüsü Konferans Salonu'nda gerçekleştirilen etkinlikte, sektör temsilcileri ile akademisyenler bir araya geldi.

## SEKTÖRÜN GÜNCEL SORUNLARI ELE ALINDI

Panelde, Alanya Turistik İşletmeciler

Derneği Başkanı Cem Özcan ile Alanya Turizm Tanıtma Vakfı Başkan Yardımcısı Gökçe Aydoğan Ergün konuşmacı olarak katıldı. Etkinlikte küresel turizm trendleri, dijitalleşmenin sektöre etkileri, sürdürülebilirlik politikaları ve Alanya'nın uluslararası turizm pazarındaki rekabet gücünü artırmaya yönelik stratejiler değerlendirildi.

## NİTELİKLİ PERSONEL VE MODERNİZASYON VURGUSU

Panelde konuşan Cem Özcan, turizm

sektöründe giderek artan nitelikli personel ihtiyacına dikkat çekerek, tesislerin modernizasyon sürecinin önemine vurgu yaptı. Özcan, turizmde hizmet kalitesinin sürdürülebilirliği açısından insan kaynağının belirleyici olduğuna işaret etti.

## DİJİTAL TANITIM VE ALTERNATİF TURİZM ÖNE ÇIKTI

ALTAV Başkan Yardımcısı Gökçe Aydoğan Ergün ise destinasyon tanıtımında dijital platformların etkin kullanımının gerekliliğine dikkat çekti. Er-

gün, alternatif turizm türlerinin geliştirilmesinin Alanya açısından kritik önemde olduğunu ifade etti.

## ÜNİVERSİTE-SEKTÖR İŞ BİRLİĞİNE DİKKAT ÇEKİLDİ

Konuşmacılar, turizmin yalnızca ekonomik bir faaliyet olmadığını, aynı zamanda kültürel etkileşimi güçlendiren önemli bir alan olduğunu belirtti. Bu kapsamda üniversite ile sektör arasındaki iş birliğinin sürdürülebilir gelişim açısından belirleyici rol oynadığı vurgulandı.

## ÖĞRENCİLER SORULARINI DOĞRUDAN YÖNELTİ

Panelin soru-cevap bölümünde öğrenciler, sektör temsilcilerine doğrudan sorular yönelterek kariyer planlamaları ve turizmdeki yenilikler hakkında bilgi aldı. Alanya Üniversitesi'nin



akademik birikimiyle sektörün saha tecrübesini buluşturan etkinlik, verimli bir platform olarak değerlendirildi.

## KONUŞMACILARA HEDİYE TAKDİM EDİLDİ

Program sonunda konuşmacılara katkılarından dolayı teşekkür eden Dr. Öğr. Üyesi Nihan Sidar, Cem Özcan ile Gökçe Aydoğan Ergün'e günün anısına hediye takdim etti. Etkinlik, toplu fotoğraf çekimiyle sona erdi. ■ Özgür YILMAZ



# TEMPO BİLGİSAYAR

## 66 ÇEŞİT LAPTOP / OYUN BİLGİSAYARLARI



66 ÇEŞİT HER MARKA HER FİYATTA LAPTOP MAĞAZAMIZDA STOKLARDA!



E SPOR OYUNCULARI İÇİN MSI ASUS TOPLAMA OYUN BİLGİSAYARLARI MAĞAZAMIZDA!



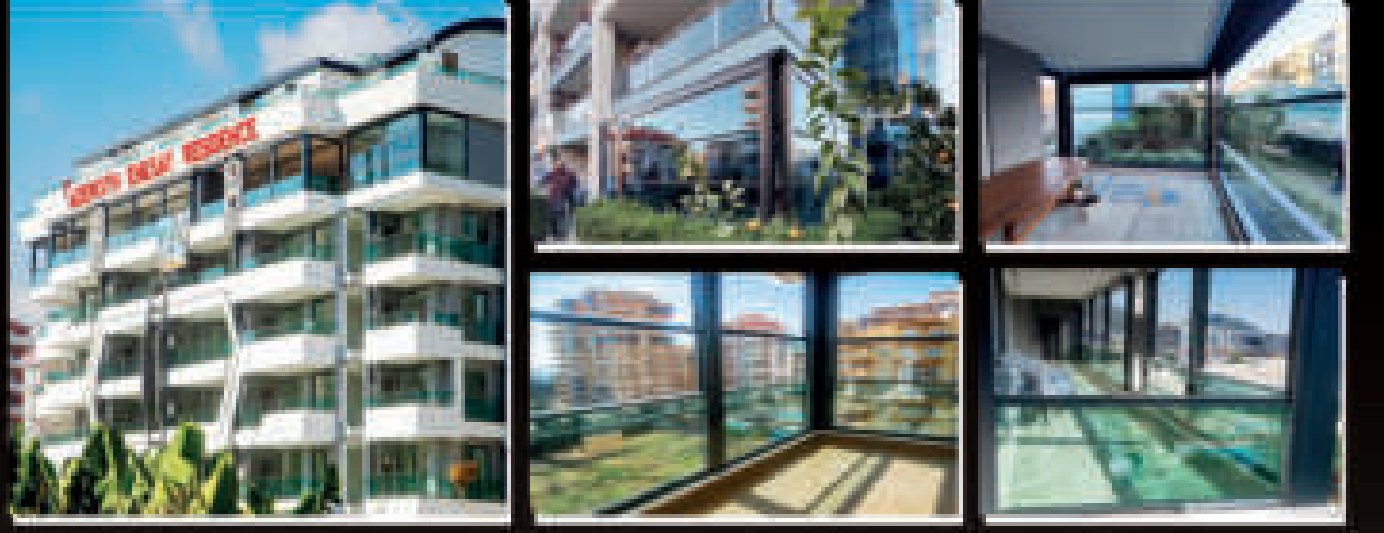
OBA MAHALLESİ ÇEVREYOLU CADDESİ NO:43 ALANYA TEL: 0242 512 10 01



**ALBERTGENAU**<sup>®</sup>  
SYSTEM

**CAM BALKONUN ADI SOYADI...**

**TAM BALKON  
GIYOTİN**



**BIOCLİMATİK  
Roof Sistemleri**



**YENİ NESİL  
ALÜMİNYUM  
BAHÇE KORKULUĞU**



**ZIP PERDE**



0242 515 25 00 - 0532 586 96 16

Çevre Yolu 77./A. Oba Başkent Hastanesi yanı

[www.turgotalper.com](http://www.turgotalper.com)

[turgut\\_alper\\_alp\\_ins\\_albert](https://www.instagram.com/turgut_alper_alp_ins_albert)

**KREDİ KARTINA  
6 TAKSİT İMKANI**

[alanya\\_katlanir\\_cambalkon](https://www.instagram.com/alanya_katlanir_cambalkon)



# KİRALIK İSKELE

MHS YAPI İŞ GÜVENLİKLİ İSKELE  
KİRALAMA & TAŞERONLUK HİZMETLERİ

@ mhsyapi@hotmail.com

0 532 581 27 11  
0 530 235 51 52



🏠 Hacımehmetli Mah. Zimbitlik Mevkii  
Alanya / Antalya

## ELEMAN



ALBERT GENAU

KATLANIR CAM  
ZIP PERDE  
BIOCLIMATICAdres: Çevreyolu üzeri  
Oba Başkent Hastanesi  
yanı / Alanya  
Tel : 0 242 515 25 00  
Gsm : 0532 586 96 16ELEMAN  
İş yerimizde çalışmak üzere  
bayan eleman alınacaktır  
Gsm: 0 532 311 3255  
REF REF RENT A CARELEMAN  
En az 2 yıllık tecrübesi olan  
servis danışmanı Mekanik için  
5 yıl ve üstü usta aranmaktadır.  
Hyundai Alanses Oto  
İletişim: 0242 515 0 515ELEMAN  
Restoranımızda çalışacak  
ön muhasebe personeli  
alınacaktır. Görüşmeler  
yüzyüze yapılacaktır  
Gsm: 0536 619 27 70ELEMAN  
Metal işlerinde kaynakçı  
aranmaktadır.  
Gsm: 0551 674 41 35ELEMAN  
Mahmutlar'da sitemizde  
görevlendirilmek üzere kapıcı  
aranmaktadır. Müracaatların  
şahsen yapılması rica olunur.  
Adres: Güllerpınarı Mah. Asım  
Tokuş Cad. Kalan Sk. No:21/A  
Tel: 0242 511 77 48

## ELEMAN

**TEMPO BİLGİSAYAR**  
ÇEVREYOLU MAĞAZASINDA ÇALIŞACAK

**BİLGİSAYAR TEKNİK SERVİS  
PERSONELİ İŞ İLANI**

\* Terahen bir bilgisayar firmasında en az 1 yıl  
çalışmış, mağaza içerisinde çalışacak, Laptop ve  
Oyun Bilgisayarları konusunda dayanım ve yazılım  
bilgisine sahip, Tecrübeli ve uzun süreli çalışmak  
isteyen Bilgisayar Teknik servis personeli  
alınacaktır.

**Müracaatlarınızı Çevreyolu üzerindeki  
mağazamızca şahsen yapmanızı rica ederiz**

2525 Mah. Çevreyolu Cad. No: 45/1 ALANYA  
İletişim: 0242 512 10 01

ELEMAN  
Adalya Kuyum'da çalışacak  
tecrübeli satış elemanı  
aranmaktadır.  
Adres: 25 mt. yol Havuzbaşı  
Apt. No:34  
Tel: 0242 511 11 11ELEMAN  
Mahmutlar'da yeni bina için  
kapıcı aranıyor  
Gsm: 0534 410 68 79BİZİMLE ÇALIŞMAK  
İSTER MİSİNİZ?  
Bay/bayan lise mezunu  
yeni ekip arkadaşları arıyoruz.  
82 SALI PAZARI  
Gsm: 0533 155 01 37ELEMAN  
İşletmekte olduğumuz  
Orta Okul Kız Yurduna PDR  
mezunu eleman alınacaktır.  
İletişim : Mustafa Uslu  
Gsm: 0 (543) 572 72 30ELEMAN  
Dinek Mevkii'nde bulunan  
SHELL ve PETROL OFİSİ  
benzin istasyonuna 8 saat  
vardiyalı çalışacak, akaryakıt  
dolum görevlisi ve market  
deneyimi olan 25 yaş üzeri  
erkek kasiyer aranıyor.  
31.000 TL  
MAAŞ+YEMEK+SİGORTA  
İLETİŞİM: 0533 309 93 73

## ELEMAN

İMALAT VE MONTAJ  
İŞLERİ YAPILIR

- ◆ Alüminyum doğrama
  - ◆ Cam cephe
  - ◆ Plastik Doğrama
  - ◆ Kompozit
  - ◆ Kaynak işleri
- imalat ve montajlarınız  
yapılır.  
Yevmiye veya götürü olarak  
Gsm: 0530 785 42 52

ALBERT GENAU

YENİ NESİL  
ALÜMİNYUM BAHÇE  
KORKULUĞUAdres: Çevreyolu üzeri  
Oba Başkent Hastanesi  
yanı / Alanya  
Tel : 0 242 515 25 00  
Gsm : 0532 586 96 16

## SATILIK

## SATILIK TARLA

Alanya Türktaş köyünde  
satılık 10 dönüm tarla.  
Tapular 5 er dönüm 5 er dönemdir.  
Yolu vardır.  
Yan tarafında Avena Butik otel vardır.

SATIŞ FİYATI: 11.500.000 TL

Gsm: 0 535 876 18 82

## SATILIK

ÜZÜMLÜ KÖYÜNDE  
1300 m2 TARLABaraj manzaralı. Köy yerleşim  
yeri içerisinde. Emsallerinden  
oldukça uygun.

Gsm: 0 535 876 18 82

## SATILIK

Alanya'nın Hacikerimler  
Mahallesi'nde 440 metrekare  
olan köy yerleşim yeri içerisinde kon-  
umu manzara mükemmel olan du-  
varı hafriyatı yapılmış elektrikliği  
suyu olan yola sıfır yerimiz satılıktır  
İster villa yap ister bungalow yap  
tek kuruş masrafı yok.  
Gsm: 0539 781 13 14

## KİRALIK

Kargıcak Mahallesi'nde  
1+1, 2. kat, sıfır daire, eşyasız,  
full aktiviteli,  
13.500 TL

## SATILIK

Obağöl'de 2+1, 105 metrekare,  
denize 250 metre, full eşyalı,  
havuz, asansör, kamelya, kapalı  
otopark, 1. kat, 1 banyo, 2 WC  
90.000 EuroAlanya Adliyesi'ne 300 mt.  
mesafede 1+1 ve 2+1  
satılık ofisler•BAHADIR KONI  
•TUNCERLER CONSTRUCTION  
Gsm: 0532 113 19 44ROYAL GARDEN BEACH HOTEL İÇERİSİNDE  
DÜKKANLAR KİRAYA VERİLECEK

- Konaklı'da yer alan Royal Garden Beach Hotel bünyesinde
- 32,68 m² ve 7,83 m² kullanım alanı

İLETİŞİM: 0242 565 03 30 / 0533 745 56 69

## KİRALAMA İLANI

Alanya Körfezi Mahallesi'nde hizmet veren 5 yıldız otelimize  
alt aşağıdaki işyerleri 2026 yaz sezonuna için kiraya verilecektir:

- TİM ORGANİZASYONU
- FOTODÜKAF
- TRANSFER-RENT A CAR
- PERSONEL SERVİSİ
- EL SAHAFLARI
- MARKET
- MISIR APARANI
- SPA
- TATTO
- BLAİTERİ

Teklifler TL cinsinden verilecektir. Tekliflerin istenen bilgi ve  
belgelerle birlikte en geç 02 Şubat 2026 mesai bitimine kadar  
Bera Alanya Ofis'e teslim edilmesi gerekmektedir.Teklifler hakkında detaylı bilgi almak veya görüşmeyi tercih  
etmek isteyenler otelimize ait olan 0 242 510 05 90 numaralı  
telefonu arayarak Muhasebe departmanından bilgi alabilirler.

E-mail: muhasebe@alanya@bera.com.tr

Not: Başvuru şartlarının gereği kadarında baskı formatı mektubu ve detaylı bilgi  
için şirket web sitemize bakabilirsiniz.

Bera Alanya

## Özyuvam Halı



Tel: 0242 511 08 83

Saray Mah. Hal kavşağı Demir Apt:56/B - ALANYA

akdenizPARK  
BOYNER

BOYNER MAĞAZASI - SATIŞ DANIŞMANI ARANIYOR

Boyer mağazamızda çalışmak üzere Satış Danışmanı arıyoruz.

- Görevler:**
- Mağazada müşterilere güler yüzle ve ilgili bir şekilde hizmet vermek.
  - Müşterilerle ilgili bilgi vermek, alışveriş süreçlerinde yardımcı olmak.
  - Müşterilerin istekleri ve beklentilerini karşılamak.
  - Satış hedeflerini sağlamak için etkili satış teknikleri kullanmak.

- Aranan Özellikler:**
- Terahen perakende satışlarında deneyimli.
  - İletişim güçlü, güler yüzlü ve enerjik.
  - Müşteri memnuniyetine önem veren.
  - Takım çalışmaya uygun.
  - İşleri kolayca öğrenen ve yeni teknolojilere açık.
  - İşleri adanmış ve sorumluluk sahibi.

Başvurularınızın yanına, özgeçmişinizi ve maaş beklentinizi ekleyip, aşağıdaki adreslere  
gönderiniz.Çalışma Yeri: Mahmutlar Mah. 150 No:15/16. ANTİCHA / ALANYA  
Boyer Mağazası / AKDENİZ PARK AVM.  
Çalışma Şekli: Tam zamanlı.  
Başvuru: +90 532 945 32 85.akdenizPARK  
BOYNER

BOYNER MAĞAZASI - LOJİSTİK DEPO SORUMLUSU ARANIYOR

Boyer mağazamızda çalışmak üzere Lojistik Depo Sorumlusu arıyoruz.

- Görevler:**
- Mağazada gelen ürünlerin kontrol edilmesini, kontrol edilmiş ve depolarda bir şekilde  
yığılmasını.
  - Ürünlerin zamanında ve doğru şekilde satışa çıkmasını.
  - Depo düzenini korumak.

- Aranan Özellikler:**
- Depo veya lojistik alanında deneyimli ve maaş beklentisi düşük.
  - Disiplinli ve çalışkan çalışandır.
  - Takım çalışmaya uygun.
  - Sorumluluk sahibi.
  - İşleri adanmış ve sorumluluk sahibi.

Çalışma Yeri: Mahmutlar Mah. 150 No:15/16. ANTİCHA / ALANYA  
Boyer Mağazası / AKDENİZ PARK AVM.  
Çalışma Şekli: Tam zamanlı.  
Başvuru: +90 532 945 32 85.

**Gökce**  
ELEKTRONİK  
Next & NextStar  
YETKİLİ BAYI

Elektronik Malzeme Satış  
Otel, Disco, Bar, Restaurant  
Ses ve Işık Sistemleri  
Dijital Uygulama ve Merkezi Tv Sistemleri  
Ses, Tamir, Bakım ve Montaj

Adres: Çakırcıbaşı Mah. Teyfe Yolu Cd. Kılıççılar Apt. No: 40/C - Alanya / ANTALYA  
www.gokce-elektronik.com / Tel: 0242 519 04 00 Gsm: 0532 737 09 30

**AUTO  
DUMAN  
GARAGE**

SERAMİK KAPLAMA  
- İÇ - DIŞ YIKAMA - MOTOR YIKAMA  
- ÇİZİK GİDERME - BOYA KORUMA  
- PASTA ÇİLA - İÇ KUAFÖR

3M SONAX WURTH

Süleyman DUMAN - 0533 090 65 68  
Süleyman Duman

**GÖÇENLER TİCARET**  
Mehmet GÖÇEN

Milangaz LİKİDGAZ

**TÜP VE SU BAYİİ**

Safir<sub>SU</sub> "Sanayi Tüpü" "Ev Tüpü"  
"Piknik Tüpü" "Ticari Tüp"  
ve her türlü ocak  
tamiri yapılır.

Kredi kartı Çekilir.  
"Bardak Su" "0.5,lik Su"  
"1.5,lik Su" "Damacana"

CREDIT CARD  
WITHDRAWAL  
WE ARE OPEN ON SUNDAYS  
SERVICE TO HOUSES AND WORKPLACES

Haftanın 7 Günü 7/24 Alanyanın  
Her Mahallesi'ne  
Ev ve İşyerlerine Servis İmkamı  
0242 514 23 00  
0532 448 39 05



# SÜPER AMATÖR LİG'DE SON 2 HAFTADA KIRAN KIRANA MÜCADELE

## SÜPER KÜMEDE GOL REKORU KIRILDI

Antalya Süper Amatör Lig'in 20'nci haftası 32 golle sezonun en fazla gol kaydedilen haftası oldu. Süper Amatör de son iki haftaya girerken hem zirvede hem altta müthiş bir çekişme var.



Korkuteli Belediyespor



Finike Belediyespor



Payallar Konaklıspor

Korkuteli Belediyespor'un emin adımlarla şampiyonluğa yürüdüğü Antalya Süper Amatör Lig'de 20'nci hafta karşılaşmaları oynandı. 20'nci hafta sezonun en fazla gol atılan haftası oldu. Oynanan karşılaşmada toplam 32 gol kaydedilirken maç başı 6.4 gol ortalaması yakalandı. Süper Amatör'de sezonun tamamlanmasına sadece 2 hafta kaldı.

### KAŞSPOR İLK GALİBİYETİ ALDI

Süper Amatör Kümede 20'nci haftada ayrıca küme düşme hattında büyük bir sürpriz yaşandı. Sezon başından beri galibiyet elde edemeyen 1923 Kaşspor, ilk galibiyetini sezonun bitimine 2 hafta kala elde etti. 1923 Kaşspor'a ilk zafer Antalya Merkezspor karşısında elde edilen 6-4 skorla elde edildi.

### LİĞİN DİBİNDE HESAPLAR KARIŞTI

1923 Kaşspor'un Antalya Merkezspor galibiyeti, küme düşme hattını karıştırdı. Kalan iki haftada toplayacağı puanlar 1923 Kaşspor'u ligde kalmak için umutlandırdı. Bir maçı fazla olan Kaş-KINIKspor'un son maçında Gazipaşa deplasmanına gidiyor. Ligde düşme ihtimali olan diğer takım Antalya Merkezspor ise sezonun haftasında şampiyonluğun en büyük adayı Korkuteli Belediyespor deplasmanına gidecek.

#### ANTALYA SÜPER AMATÖR LİG 21. HAFTA

Gazipaşa Bld.	-	Kaş Kınıkspor
Payallar Konaklı	-	1971 Avsallarspor
Yeşil Demre	-	1923 Kaşspor
Ant. Merkezspor	-	Talya 07spor
Finike Bld.	-	Korkuteli Bld.
Muratpaşa Bld.	-	BAY

#### ANTALYA SÜPER AMATÖR LİG 22. HAFTA

1971 Avsallarspor	-	Gazipaşa Bld.
Muratpaşa Bld.	-	Finike Bld.
Korkuteli Bld.	-	Ant. Merkezspor
Talya 07spor	-	Yeşil Demre
1923 Kaşspor	-	Payallar Konaklı
Kaş Kınıkspor	-	BAY

#### ANTALYA SÜPER AMATÖR LİG 20. HAFTA

Korkuteli Bld.	3-0	Muratpaşa Bld.
Talya 07	1-4	Finike Bld.
1923 Kaşspor	6-4	Ant. Merkezspor
1971 Avsallar	2-6	Yeşil Demre
Kaş Kınıkspor	2-4	Payallar Konaklı
Gazipaşa Bld.	-	BAY

### PUAN DURUMU

TAKIMLAR	O	G	B	M	A	Y	P
1.Korkuteli Bld.	18	15	2	1	49	7	47
2.Finike Bld.	18	14	2	2	34	11	44
3.Payallar Kon.	18	13	4	1	39	9	43
4.Muratpaşa	19	9	4	6	42	31	31
5.Gazipaşa	18	8	3	7	33	22	27
6.Yeşil Demre	18	7	4	7	29	24	25
7.1971 Avsallar	18	4	5	9	26	38	17
8.Talya 07	18	4	3	11	24	42	15
9. Kaş Kınıkspor	19	4	3	12	19	45	12
10.Ant. Merkez	18	3	1	14	28	58	10
11.1923 Kaşspor	18	1	5	18	29	54	8

(1. Takım Bölgesel Amatör Lige yükselir)

(2, 3, 4 ve 5. takım Play-off oynar)

(Ligden 1 takım düşer)

(NOT: Kaş Kınıkspor'un -3 puan cezası vardır)

### DANANIN KUYRUĞU KOPACAK MI?

Antalya Süper Amatör Küme'de şampiyon olacak takımı belirleyecek olan karşılaşma 21'inci haftada oynanacak. Lider Korkuteli Belediyespor, en yakın takipçisi olan Finike Belediyespor ile deplasmanda karşılaşacak. Korkuteli, deplasmanda galibiyet elde etmesi durumunda şampiyonluğunu ilan edecek. Finike kazanması durumunda şampiyonluk umudunu son haftaya taşıyacak. Payallar Konaklıspor ise her ne kadar matematiksel olarak şampiyonluk umudu devam etse de avantajı rakiplerine kaptırdı. ■ Ercan YILDIRIM

### ZİRAAT TÜRKİYE KUPASI ÇEYREK FİNAL

21 Nisan 2026 SALI	20:30	Fenerbahçe
Konyaspor		
22 Nisan 2026 ÇARŞAMBA	20:30	Gençlerbirliği
Galatasaray		
23 Nisan 2026 PERŞEMBE	18:45	Trabzonspor
Samsunspor		
Beşiktaş	20:45	Alanyaspor

#### TRENDYOL SÜPER LİG 30. HAFTA

17 Nisan Cuma	20:00	Konyaspor
Antalyaspor		
Fenerbahçe	20:00	Ç.Rizespor
18 Nisan Cumartesi	14:30	Eyüpspor
F.Karagümrük		
Kocaelispor	17:00	Göztepe
Gençlerbirliği	20:00	Galatasaray
19 Nisan Pazar	14:30	Alanyaspor
Kasımpaşa		
Samsunspor	17:00	Beşiktaş
Trabzonspor	20:00	Başakşehir
Gaziantep FK	20:00	Kayserspor

#### TRENDYOL SÜPER LİG 29. HAFTA

10 Nisan Cuma	4-2	Antalyaspor
Beşiktaş		
11 Nisan Cumartesi	3-0	Gençlerbirliği
Başakşehir		
Alanyaspor	1-1	Trabzonspor
Kayserspor	0-4	Fenerbahçe
12 Nisan Pazar	3-0	F.Karagümrük
Konyaspor		
Göztepe	17:00	Kasımpaşa
Galatasaray	20:00	Kocaelispor
13 Nisan Pazartesi	1-2	Samsunspor
Eyüpspor		
Ç.Rizespor	2-1	Gaziantep FK

### SÜPER LİG PUAN DURUMU

TAKIMLAR	O	G	B	M	A	Y	P
1.Galatasaray	29	21	5	3	67	22	68
2.Fenerbahçe	29	19	9	1	66	28	66
3.Trabzonspor	29	19	7	3	56	31	64
4.Beşiktaş	29	16	7	6	53	34	55
5.Başakşehir	29	13	8	8	47	31	47
6.Göztepe	29	12	10	6	36	26	47
7.Samsunspor	29	9	12	8	34	38	39
8.Ç.Rizespor	29	9	9	11	39	40	36
9.Kocaelispor	29	9	8	12	24	33	35
10.Konyaspor	29	8	10	13	36	42	34
11.GaziantepFK	29	8	10	11	38	49	34
12.Alanyaspor	29	6	15	8	35	34	33
13.Kasımpaşa	29	6	10	13	28	41	28
14.Antalyaspor	29	7	7	15	30	47	28
15.Gençlerbirliği	29	6	7	16	28	42	25
16.Kayserspor	29	4	11	14	21	54	23
17.Eyüpspor	29	5	7	17	20	43	22
18.Karagümrük	29	5	5	19	26	51	20

#### NESİNE 3. LİG 4. GRUP 30. HAFTA

(Ligin Son Haftası) - 18 Nisan Cumartesi		
Söke 1970	16:00	Kütahyaspor
Bornova 1877	16:00	Balıkesirsor
Atay	16:00	Afyonspor
Tire 2021	16:00	Karşıyaka
Eskişehirspor	16:00	Alanya 1221
Denizli İY	16:00	Esk. Anadolu
Ayvalıkgücü	16:00	Izmir Çoruhlu
Uşakspor	3-0(h)	Nazillispor

### 3. LİG 4. GRUP PUAN DURUMU

TAKIMLAR	O	G	B	M	A	Y	P
1.Kütahyaspor	29	24	3	2	69	17	75
2.Eskişehirspor	29	21	5	3	73	18	68
3.Karşıyaka	29	20	6	3	63	18	66
4.Ayvalıkgücü	29	17	5	7	50	25	55
5.Balıkesirsor	29	16	7	6	55	23	56
6.Denizli İd.Yu.	29	14	4	11	34	30	46
7.Uşakspor	29	14	3	12	32	35	45
8.Alanya 1221	29	10	8	11	28	32	38
9.Tire 2021 FK	29	10	6	13	46	38	36
10.Esk. Anadolu	29	9	7	13	41	39	34
11.Söke 1970	29	9	5	15	38	43	32
12.Altay	29	8	7	14	27	40	25
13.Izmir Çoruhlu	29	6	5	18	27	57	23
14.Afyonspor	29	5	7	17	30	57	22
15.Bornova 1877	29	5	6	18	34	64	21
16.Nazillispor	29	0	4	25	7	115	01

(Not: Altay'ın -6 puan cezası vardır)

(Not: Nazillispor'un -3 puan cezası vardır)

(1. Takım bir üst Lige yükselir)

(2, 3, 4, 5. sırayı takımlar play-off oynar)

(13,14,15, 16 takım lig düşer)

## ALANYASPOR'DA PAŞA MESAİSİ BAŞLADI

Corendon Alanyaspor, pazar günü deplasmanda lig maçında karşılaşacağı Kasımpaşa maçının hazırlıklarına başladı.

Trendyol Süper Lig'de 15 berabere kalan takım olan Corendon Alanyaspor, 30'uncu hafta hazırlıklarına dün yapılan idmanla başladı. Tam kadro yapılan idmanla başlayan hazırlıklar Zimbitlik sahasında teknik direktör Joao Pereira yönetiminde gerçekleştirildi. Turuncu yeşilli takım, yenileme idmanıyla başlayan Kasımpaşa hazırlıklarına bugün yapacağı idmanla devam edecek. ■ Ercan YILDIRIM





**AdaWall**  
DUVAR KAÇIDI FABRİKASI  
YETKİLİ SATIŞ NOKTASI



# MUSLUK DÜNYASI

TADİLAT & TAMİRAT YAPILIR

**KALE**

**BATARYA - BANYO DOLAPLARI - DEKOR**



**Emre İPEKEL**

Saray Mah. Yunus Emre Cad. Onur Apt. No:19/B ALANYA

Gsm : 0535 913 32 71 / 0542 236 37 59

ipekelemre@gmail.com

## Seninle yola çıkmak için hazır!

Hyundai i30.

**1.794.000** ₺'den  
başlayan fiyatlar ile.



Hyundai Alanses Plaza

Güllerpinarı Mah. Keykubat Bulvarı No:144 07400 ALANYA/ANTALYA Tel: (0242) 515 0 515

**HYUNDAI**

**5** **100.000km**  
Örtel Öncem Ölümsüz!

Kampanya 1-31 Aralık 2025 tarihleri arasında geçerlidir. 1.794.000 TL azami / maksimum kampanyalı satış fiyatı (30 Corent 1.5T-GDI MHEV DCT modeli için geçerlidir. 55.000 TL indirimli satış fiyatı (30 Price 1.5T-GDI MHEV DCT emisyonu için geçerlidir. Garanti BNA tarafınca tüm vade ve tutarlarıdaki 6 ay süreli kredi kullanımlarında %3,9'dan başlayan faiz oranları ile, Yapı Kredi tarafınca %3,9'dan başlayan faiz oranları ile, TEB tarafınca tüm vade ve tutarlarıdaki 3 ay süreli kredi kullanımlarında %3,9'dan başlayan faiz oranları ile yalınca gerçek kişiler için bireysel amaçlı araç alımlarının konu olduğu kredi kullanımlarında sunulmaktadır. Tahsis ücreti, kredi kullanımı için bir kereye mahsus, kullanıldıkça toplam kredi tutarının birde beş olacak şekilde amortandırılır. Tahsis ücretinin %15'ine denk gelen BDMV mütferi taraftan ödenir. Kampanyada BDDK Yönetmeliği gereği taşıt kredilerine ilişkin şartlar geçerlidir. Hyundai Motor Türkiye fiyatlarında ve kampanya koşullarında önceden haber verilmeksizin değişiklik yapma hakkını saklı tutar. Kampanyalar stoklarla sınırlıdır. Kampanyalar, katılım gösteren Hyundai yetkili satıcılarda geçerlidir. Detaylı bilgi için site en yakın Hyundai yetkili satıcısına ulaşabilirsiniz. Hyundai modellerin 2 yıl ya da 60.000 km'ye kadar garanti kapsamındadır. Ayrıca yasal garantinin dışından sonra, araçların ile birlikte teslim tarihinden itibaren 3 yıl ya da 100.000 km'ye kadar (enlem kayıtlı metanik arızaların oranından Hyundai Üretici Onarım Güvencesi kapsamındadır. Detaylı bilgi garanti kitapçığında ve hyundai.com.tr'de bulunmaktadır. (30 modellerinin resmi spesifik CO2 kaynaklı emisyonu (EC 715/2007\*2023/4435A) birleşik 129 g/km - 145 g/km arasında, resmi yakıt tüketimi (EC 715/2007\*2023/4435A) 5,7 l/100km - 6,4 l/100km aralığındadır. Gözetilebilir için Türkiye için gamı ile birlikte gösterilmektedir.